

# 江川剛史『メッセージ 152』

江川剛史

・江川剛史『メッセージ 152』

[MES] 1.トーマス・エジソンの成功法則

[MES] 2.世界をシンプルに考える重要性。

[MES] 3.セミナー講師にとって、重要なマインドセット。

[MES] 4.情報ビジネスにおける重要な情報収集源

[MES] 5.人間としての器とビジネスのモラル。

[MES] 6.異常に売れる、コピーライティングの技術

[MES] 7.開業資金が殆ど必要の無いビジネスとは、これです。

[MES] 8.健康に生きる重要性。

[MES] 9.様々な健康法を公開。

[MES] 10.私のメールマガジンのマインドセット。

[MES] 11.自己肯定と自己否定の重要性。

[MES] 12.スピリチュアルな啓示は、世界に溢れている。

[MES] 13.私が騙された詐欺の手法。

[MES] 14.整理整頓の重要性。

[MES] 15.海外で学ぶ重要性。

[MES] 16.格安で英会話を学ぶ方法

[MES] 17.ネットビジネス初心者の頃に受けた屈辱。

[MES] 18.足し算による融合ビジネス。

[MES] 19.ネットビジネスで稼ぐ上で重要な4つの習慣。

[MES] 20.小説や漫画を出版する方法。

[MES] 21.返報性の原理と懇親会の重要性。

[MES] 22.私のネットビジネス歴と貧乏になった場合の対処法

[MES] 23.商品価値を高める重要性。

[MES] 24.100%稼げると確信出来ると成功する。

[MES] 25.年収12億円起業家の失敗から学ぶこと。

[MES] 26.死後の世界はある。私達は、永遠のスピリットである。

[MES] 27.江川剛史の恋愛ノウハウの全てを公開

[MES] 28.リーダーシップとは、言葉の力である。

[MES] 29.目立てば、誰でも批判される。

- [MES] 30.無法地帯と善と悪。
- [MES] 31.魂の『文章術』 心を込めた『文章術』
- [MES] 32.サイトを運営することで、世界が構築され、その属性の人が集まる。
- [MES] 33.私の人の生死と死後の世界に関する研究成果とは、これです。
- [MES] 34.スピリチュアル的な守護霊の話と別名保存について。
- [MES] 35.日本を失わないための世界情勢教育。
- [MES] 36.魂は永遠不滅。そしてステージを上げるために必要な利他とは。
- [MES] 37.健康を維持するために。ダイエットと糖尿病リスクについて。
- [MES] 38.統計データで分かる日本の女性被害の真実。
- [MES] 39.クローン科学と神が望んでいること。
- [MES] 40.全存在を幸せにする。という答えを出したきっかけ。
- [MES] 41.バカの壁という本を読んで、気付いたこと。
- [MES] 42.江川剛史が考える、新しい学校教育
- [MES] 43.江川剛史の命の授業
- [MES] 44.倫理の本と欲求コントロール。
- [MES] 45.不老不死と霊界の学校
- [MES] 46.メルマガで重要な、語彙力、言葉力、文章力。
- [MES] 47.革命家の情熱と究極の愛とは。
- [MES] 48.数学者、文化人類学者の視点と自己啓発。
- [MES] 49.宇宙誕生と銀河 1250 億個
- [MES] 50.天使と悪魔の研究 神に似た者
- [MES] 51.神への怒りと食物連鎖。
- [MES] 52.アダルト産業は、いつか消滅する。
- [MES] 53.戦争は、戦争の顔をしていない。
- [MES] 54.革命的進化とコミュニティ。
- [MES] 55.旧石器時代、200 万年前からの人間の進化と神
- [MES] 56.地球は過去に 5 回、大量絶滅している。
- [MES] 57.江川剛史がゲームソフトを開発する。

- [MES] 58.日本にいながら世界中を知る方法。
- [MES] 59.嫌われることを恐れず、自由に生きること。
- [MES] 60.コピーライティング力を異常なまでに上げる方法。
- [MES] 61.明日、死ぬかのように、永遠に生きるかのように。
- [MES] 62.オタクの恋愛の奥義をお教えします。
- [MES] 63.政治家になるために必要なお金は、想像より少ない。
- [MES] 64.心理学と悩み相談と強化と罰
- [MES] 65.夜回り先生と精神病院。
- [MES] 66.人間の身体の神秘と植物について。
- [MES] 67.歴史を教科書以外でも学ぶ重要性。
- [MES] 68.ダンテの神曲と、地獄について。
- [MES] 69.人類の強敵、感染症の事実と歴史。
- [MES] 70.アーユルヴェーダの奥義。
- [MES] 71.人類絶滅を引き起こす複数の原因とは、これです。
- [MES] 72.世界の政治と日本の政治について。
- [MES] 73.英文法を学ぶメリットとは、これです。
- [MES] 74.音楽を始めとした、自分の作品を創造する。
- [MES] 75.嫌われる勇気を持った人間が革命を起こすことができる。
- [MES] 76.世界を変える、様々な方法とは、これです。
- [MES] 77.無制限に大量にインプットして進化する方法
- [MES] 78.自律神経における健康ノウハウ
- [MES] 79.物理学と宇宙論と量子論。全ては繋がっている。
- [MES] 80.犯罪心理学観点における、ホラー映画の危険性とは、これです。
- [MES] 81.恋愛本で人間心理を学ぶ。
- [MES] 82.エネルギーの痛みを感じるほどに与え続ける、スピリチュアルな生き方。
- [MES] 83.成功を手にするには、自分の得意分野を伸ばすこと。
- [MES] 84.貴方が知っているノウハウを教材化する。
- [MES] 85.信念や志は、復活して、さらに強力になる。
- [MES] 86.様々な RPG で冒険し、私は、人生を学んだ。

- [MES] 87.様々な世界を知ること、貴方の世界が変わる。
- [MES] 88.ネット世論と世界の正義。
- [MES] 89.秋葉原で起きている融合ビジネス。
- [MES] 90.全ての捨てられた動物のために。
- [MES] 91.ニーチェ哲学と、究極の愛と究極。
- [MES] 92.ニーチェの永劫回帰と江川剛史の犯した罪。
- [MES] 93.催眠の危険性と、催眠テクニック。
- [MES] 94.真の幸福とは、全てが幸せであることか。
- [MES] 95.小さな積み重ねが大きな革命へ繋がる。
- [MES] 96.真の豊かさと、1兆円、2兆円。
- [MES] 97.億万長者と人類の死滅について
- [MES] 98.有益な時間と無益な時間のコントロール。
- [MES] 99.アインシュタインの夢実現ノウハウ。
- [MES] 100.過去の延長線上ではなく、無限の場へ。
- [MES] 101.驚異的なコピーライティングテクニックを教えます。
- [MES] 102.神田昌典から教わったセールステクニック。
- [MES] 103.孫正義のリーダーの心得から得た学び。
- [MES] 104.1億5000万ドルの寄付をしたシークレットサンタ。
- [MES] 105.様々なビジネスモデルを実践する。
- [MES] 106.与沢翼と江川剛史の過去からのメッセージ
- [MES] 107.本を繰り返し読むこと、そして貴方を救う音楽。
- [MES] 108.巨大なビジネスのやり方と個人ビジネスのやり方。
- [MES] 109.無駄を無くす時間管理術。
- [MES] 110.幸せな経済自由人と成功に不可欠なもの。
- [MES] 111.ウォーレン・バフェットが最も大事にするマインド。
- [MES] 112.稲盛和夫の経営哲学とは、これです。
- [MES] 113.独特の品揃えと希少性ビジネス。
- [MES] 114.お客に価値をしっかりと伝える重要性とは、これです。
- [MES] 115.コンサルティングのテクニックとは、これです。
- [MES] 116.心でビジネスをする。愛でビジネスをする。

- [MES] 117.商品もビジネスもモデルチェンジが必要。
- [MES] 118.自分の強みを生かした、ビジネス量産術
- [MES] 119.理想は既に現実である。
- [MES] 120.ユーザーの気持ちを考えて集客する。
- [MES] 121.ステップメールを使った売上を上げる方法。
- [MES] 122.コンテンツ・アイデア量産術
- [MES] 123.プレゼントを使ってメルマガ読者を集客する奥義。
- [MES] 124.集客力と影響力、そして貴方が本当に集めたい人とは誰か。
- [MES] 125.高額商品の紹介は信頼度を一気に失う可能性がある。
- [MES] 126.一時的な売上を意識しない長期的集客術。
- [MES] 127.お客をファンと考えることの複数のメリット。
- [MES] 128.売れない理由を分析すること。
- [MES] 129.商品のメッセージとベネフィット。
- [MES] 130.USPを持って、お客の悩みを解決する商品を提供する。
- [MES] 131.顧客の悩みをブレイン\_DUMPする。
- [MES] 132.PPC 集客を行う上で重要なこと。
- [MES] 133.情報商材アフィリエイトをやるなら必ず紹介すべき売れる教材。
- [MES] 134.ザイアンスの効果と、認知戦略。
- [MES] 135.自ら動いて0円集客術。
- [MES] 136.FACEBOOK 集客術とは、これです。
- [MES] 137.様々なビジネスに使える Youtube 集客術。
- [MES] 138.売上を倍増させる販売戦略とは、これです。
- [MES] 139.稼げている人は、皆、SNSを活用している。
- [MES] 140.ゴールを決めて、Web サイトやブログを運営する重要性。
- [MES] 141.SNS を100%活用することの重要性とは、これです。
- [MES] 142.ホームページ作成代行サービスで稼ぐ。
- [MES] 143.Facebook 広告の基本講座
- [MES] 144.新しいサービスを、どんどん活用する。
- [MES] 145.お客を想う心をセールストークにする。

- [MES] 146. 買うべき人に買わせるセールステクニック。
- [MES] 147. 魔法のセールステクニックとマインド。
- [MES] 148. 詐欺師の情報弱者狩りと正しいビジネス。
- [MES] 149. 営業力は、人間力。
- [MES] 150. セールスにおける契約プロセスを改善する。
- [MES] 151. 広告の本来の目的とは何か。
- [MES] 152. 売り込む人ではなく、アドバイザーになる。

## 1.トーマス・エジソンの成功法則

[江川剛史からのメッセージ]

隙が無い人間には、  
付け入る隙も無いですよ。

もっと隙間に入れる関係こそ、  
好感が持てる交流が出来るわけです。

そして、  
よくセールスレターなどで、

ギャンブル地獄で、  
1000万円の借金を抱えた、  
無職のフリーターでしたが、

あるノウハウを実践したことで、

1000万円の借金を完済し、  
2000万円以上稼ぐことに成功しました。

こんな風に自分を駄目に下げてから、  
サクセスストーリーを語るものがありますよね。

これは、

読んだ人が、  
自分と同じだと、  
共感させるためなんです。

そして、  
自分を駄目な人間に見せることで、

この人が出来るなら、  
自分も出来るかもしれないと思ったり、

稼いでいない自分と似ていると感じて、  
親近感を感じるわけです。

このようにセールスレターでも、  
自分の駄目な部分を見せることで、  
自分の好感度を上げようとしているのです。

そして偉大なことを成し遂げた人は、  
みんな熱中していますね。

トーマス・エジソンも、  
『天才は1%のひらめきと99%の発汗』だと語っています。

ひらめきさえ無ければ、  
99%の努力は無駄というのが真意だという説もありますが、

1%のひらめきは、  
99%の発汗(つまり熱中された努力)の過程で、

生み出されると私は思うのです。

貴方はビジネスに熱中していますか。

そして、  
孫正義さんやスティーブジョブズは熱中していませんでしたか。

偉大な成功者は、  
みんなビジネスに熱中しています。

そして、  
登山家も、画家も、音楽家も、  
みんな自分の人生に熱中しています。

ぜひ、貴方も何かに熱中してください。

それが貴方の人生を、  
豊かで充実した日々に変えます。

## 2.世界をシンプルに考える重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

これだけ大量の情報に囲まれた世界では、

何事も複雑に考えやすい。

でも本質は変わらない。

大事なことは、変わらない。

例えば、いつの時代だって、

『愛』は必要だろう。

人を愛することも、

誰かを愛することも、

世界を愛することも重要だろう。

大事なことはシンプルだ。

物事は、全てシンプルだ。

ビジネスも人生も恋愛も自分もシンプルだ。

貴方のビジネスをシンプルに考えると、

大事なことは何だろうか。

貴方の人生をシンプルに考えると、

貴方の人生は、どんなものだ。

貴方の恋愛もシンプルに考えよう。

自分自身もシンプルに考えよう。

複雑なままにすることは、  
整理されていない部屋と同じだ。

貴方を整理しよう。

貴方の世界を整理しよう。

そして、シンプルに考えよう。

シンプルに考えることで、

何が大事かが分かる。

何が大事か見えていけば、

貴方は、この先も、  
乗り越えていけるだろう。

3.セミナー講師にとって、重要なマインドセット。

[江川剛史からのメッセージ]

セミナーもセミナー前の前提で決まる。

どれだけ準備をしたか。

どれだけ聴衆から信頼されているか。

どれだけ自分が価値ある存在になっているか。

どれだけセミナーで教えたいモチベーションがあるか。

そして、  
そのセミナーでは、

全力を出す価値があるほどの見返りがあるものなのか。

全ては、セミナーの前提条件。

セミナー内容以外の部分が大いなのだ。

セミナーも、  
セミナー内容全てを知った上で、

申し込まれるわけではない。

セミナー申し込み＝セミナー価値の想像による、

申し込み、なのだ。

どれだけ、

そのセミナーに価値があると思込ませるか。

そのセミナーを、どう表現するか。

どんなタイトルにするか。

そういうことも非常に大事だ。

さらにセミナーでは、

自分勝手に話をしてはならない。

無言の声に耳を傾けて、  
聴衆と対話をするのだ。

聴衆も、それぞれ自己表現をしている。

それを見て、  
セミナー内容を変更したり、

質問を挟んだりする。

セミナーも生き物なのだ。

そしてセミナーは、  
自然体で語る事が大事だ。

あまりにも固かったり、  
自信が無いと、

それが聴衆に伝わってしまう。

話術の8割は言葉を越えたメッセージだ。

いかにセミナーの雰囲気、空気を作るか、

情熱を持っているか、

熱さを持っているかが大事だ。

ぜひ、貴方も、

心を込めてセミナーをして欲しい。

大事なマインドは、『与えること』。

与えて与えて与えまくる。

このマインドを持って、情熱的にやれば、

その思いから自然と、

語られる内容は、

意味のあるものになるだろう。

#### 4.情報ビジネスにおける重要な情報収集源

[江川剛史からのメッセージ]

人は、いつしか、  
これは無理だと、諦めて、

挑戦しないことが出てくる。

これは自分の可能性を狭めているのと同じだ。

まず、無理だと考えずに、

挑戦したいと思う夢の第一歩を、

踏み出すことが大事だ。

やりたいけど、やれないだろうと思うことも、  
挑戦の一步、二歩を歩んでいくと、

思っていたより簡単に出来そうだ。

そう気づくこともある。

ミュージシャンになっても良い。

写真家や画家になっても良い。

作家になっても良い。

セミナー講師になっても良い。

第一歩を踏み出そう。

それは本を読むことでも良い。

ネット検索するだけでも良い。

それが新たな希望の種となる。

そして知らないことを学ぶことは、楽しいことだ。

私も何に囲まれて生きたいか。

そう聞かれたら、

『美女』ではない。

『本』に囲まれて生きたい。

知識を得て、  
新しい自分になる喜びは、

何よりも大きい。

貴方は知識を毎日吸収しているか。

私は大学生の頃から、  
10年以上、

一日 100 通以上のメルマガを読んで、  
学習してきた。

学生時代は、

ビジネスメルマガ、コラムメルマガ、  
ニュースメルマガ、名言メルマガ。

こういうメルマガを中心に学習した。

そして社会人になってからは、

日記メルマガを読んだ。

人の毎日を知りたくなったのだ。

結果、  
私は自分の人生が、

どれだけ生き急いでいたかが分かった。

そして、ある時から、

ネットビジネスのメルマガを読み始めた。

毎日 100 通以上読んだ。

結果、ネットビジネスで稼げるようになったのだ。

別に情報収集はメルマガだけではない。

本も読んだ。

情報商材も買った。

ブログもサイトも読んだ。

情報収集することで、

貴方は情報力を得ることになる。

ビジネスの場合は、  
ノウハウとなる。

特に、情報ビジネスの場合、  
情報こそ価値なのだ。

だからこそ、

貴方も情報を仕入れよう。

毎日毎日、  
未知を既知に変えていこう。

大きな本屋へ行こう。

そして普段見ない棚の本も広げてみよう。

それで世界が広がる。

知識の探求は、非常に楽しい冒険だ。

## 5.人間としての器とビジネスのモラル。

[江川剛史からのメッセージ]

トップの器以上にビジネスは大きくなるらない。

だからこそ、  
個人でやっているなら尚更、

自分の器を大きくすることだ。

そのためには、人格も磨くこと。

ビジネスというものは、  
人格で行うものだ。

詐欺師がビジネスすれば、  
そのビジネスは、社会悪となる。

どれだけ自分の人格が優れているかで、

社会のためになるビジネスになるかが決まる。

そして、  
大きく稼ぐためにも、

器を大きくすること。

そのためには、

誰よりも学び、  
誰よりも価値ある存在になること。

私も情報ビジネスを中心に活動したいと考えている。

だからこそ、生命線は、  
情報収集力とアウトプット力なのだ。

メルマガアフィリエイトなど、  
私もしているが、

稼げるようになってから分かったが、

やはり、どれだけ毎日のメルマガで、  
価値を提供しているかで決まる。

毎日価値を提供するメルマガを書けば、

必ず読者の中から、  
購入者が生まれる。

勿論、メルマガアフィリエイトの場合、

価値ある特典を付けるとか、  
読者を集客するとか、

そういうことも大事だが、  
どれだけ価値あるメルマガを送っているかも、  
非常に重要だ。

貴方も価値無いメルマガをいつまでも読んだりするだろうか。

価値を与えてくれもしない人から、  
商品を買ってあげようと思うだろうか。

ぜひ、くれくれ君にならずに、

与えて与えて与えまくろう。

たくさん与えたら、『くれくれ君』ではない。

たくさん与えて、たくさん与えて、

何も自分にくれなくても、

与えて与えて与え続ける。

結果、そうしたほうが稼げる。

ぜひ、貴方も実践して欲しい。

それが、成功への道だから。

## 6.異常に売れる、コピーライティングの技術

[江川剛史からのメッセージ]

情報販売において、  
コピーライティング技術は非常に重要だ。

コピーライティングは、100 売れる商品を 100 売ること。

そう言われているが、

実際は、  
コピーライティング力さえあれば、

100 売れる商品を、1000 売することもできる。

それだけコピーライティングというのは強力だ。

例えば、貴方がセールスレターを読んで、  
商品を購入しようとする時、

貴方は商品の中身を完全に知っているだろうか。

知らないのに、購入ボタンを押し、  
お金を支払っていないだろうか。

情報商材の購入＝想像した価値なのだ。

だからコピーライティングで、  
いかに、その商品は価値があるか、

想像させれば売れるのだ。

コピーライティング技術を手にするには、  
様々な方法がある。

例えば、コピーライティングの本を読むことでも、  
コピーライティング力は上がる。

私のおすすめのコピーライティング本は、

ダイレクト出版から出版されている、  
『現代広告の心理技術 101』  
著者 ドルー・エリック・ホイットマン

この本には、惜しみなくコピーライティングのテクニックが、  
101 個書かれている。

これ以外のコピーライティングの本を、複数読むより、

この『現代広告の心理技術 101』を、

何度も読んだ方が、  
コピーライティング技術は、  
間違いなく上がるだろう。

それほど、この『現代広告の心理技術 101』は名著であり、

ダイレクト出版でも、  
最も売れている本となっている。

私も、『現代広告の心理技術 101』は、  
何度も読んでコピーライティング技術を磨いている。

『現代広告の心理技術 101』

著者 ドルー・エリック・ホイトマン

『現代広告の心理技術 101』は、  
名著なんで、ぜひ、手に入れて欲しい。

価格は高めだが、  
それより高いコピーライティング教材より、

ずっと豊富なコピーライティングテクニックを、  
学ぶことが出来る。

その他、優れたセールスレターを、  
多読したり、精読することも、  
コピーライティング力を磨くには有効だ。

写経するのも良いと言われているが、  
写経は時間が掛かる。

だから、  
私のおすすめは、

まずは、売れている、  
良いセールスレターを探し、

良いセールスレターを、  
よく考えながら精読することだ。

私が、このコピーは凄いと思うのは、  
SK ナレッジの佐藤さん、小島さんのレターだ。

はっきり言って、  
この二人のセールスレターは、

100 売れる商品を 1000 売るレターだと思う。

彼らは、与沢塾のレターなども書いたが、そのレターも非常にレベルが高かった。

だから 4 億も売れたのだ。

こういう優れたレターは、しっかり読んでみると良いだろう。

自分自身の感情が動くのが分かるだろうし、

何度も読むことで、新たな発見もある。

ぜひ、優れたレターは、何度も研究して欲しい。

7.開業資金が殆ど必要の無いビジネスとは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

お金持ちの共通点とは何か。

それは自分のビジネスを持っていることだ。

会社の従業員で、  
金持ちになるのは、難しい。

何故なら、貴方が社長になったら、  
自分の収入を増やして、

コストである、社員の給与は、  
抑える筈だ。

このように、  
どこの社長も、  
従業員は、コストであり、

十分豊かになる程の、お金は基本、  
与えない。

だからこそ、  
自分でビジネスをやるのだ。

しかし、  
飲食店などは、

開業費に、  
2000万円以上かかる。

さらに食材の購入や、賃料など、  
毎月のコストもある。

だから飲食店をオープンしても、  
利益にならず、

借金を抱え、  
閉店する店が多い。

だからこそ、  
私のおすすめは、

ネットビジネスだ。

ネットビジネスなら、  
圧倒的に低いコストで始められる。

始めは、情報商材の購入や、  
メルマガ配信システムの利用などで、

赤字かもしれない。

しかし、  
稼げるようになるための努力を続ける中で、

ある地点から稼げるようになり、

利益の方が多くなっていく。

だからこそ、ネットビジネスを、  
やって欲しい。

そして、自分が、  
ビジネスの主人になり、

自分がお金の主人になり、  
自分の経済を支配するのだ。

ぜひ、ネットビジネスを学習して欲しい。

ネットビジネスの情報商材を買うのもいいが、  
ビジネス書を読むこともして欲しい。

自己啓発書も、

マインドを鍛える上で、

かなり役立つ。

そして、

消費者心理学の本も、

セールスをする上で、  
役立つだろう。

ぜひ、ビジネスを学習して、

自分で稼げる力を身に付けよう。

自分で稼げる力を持てば、

お金で困ることは無い。

安心して、自由に生きることが出来るのだ。

## 8.健康に生きる重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

ビジネスを志している人も、

科学や生物を学ぶことで、

また新たな視点、視野を、  
得ることが出来る。

物事の本質を知るには、  
問いを立てることが必要だ。

貴方にとって、  
生命とは、何か。

その答えを持って欲しい。

問いを立てることで、  
答えが生まれ、

答えを持つことで、  
行動が変わる。

体の部分部分は、  
生きていく上で、  
重要なことを行っている。

だからこそ、健康に生きていくことは大事なのだ。

規則正しい生活はしているか。  
ストレスは貯めてないか。

バランスの良い食事を取っているか。  
運動はしているか。

太り過ぎていないか。  
煙草は、禁煙出来ないか。

飲酒を控えられないか。

ぜひ、考えて欲しい。

痛い目を合わないと止められないというが、

痛い目にあってからでは、  
時は既に遅いのだ。

ぜひ、健康的な生活をしよう。

## 9.様々な健康法を公開。

[江川剛史からのメッセージ]

生きていくために、  
病状を抑えるために、

薬が必要な場合もある。

だから、  
薬を自分の判断で止めるのは、

非常に危険だと思う。

でも、  
薬は、合成物であり、人工物だ。

薬が効くというのは、  
部分に効くのではなく、

体全体に行き渡って吸収してしまう。

だから酵素を使うことになり、  
酵素が減ってしまう。

だからこそ、  
出来る限り、

薬を必要としない、健康づくりを、  
病気になる前からすることだ。

まずは、太り過ぎない。  
ストレスを貯めない。

そして、  
炭酸飲料や甘い飲み物、  
コーヒーなどを飲み過ぎない。

緑茶は、健康に良い成分も入っているので、  
適量なら良いだろう。

さらに、水を飲むのも良いことだ。

ぜひ、健康に気をつけて欲しい。

病気になってからでは遅いのだ。

## 10.私のメールマガジンのマインドセット。

[江川剛史からのメッセージ]

ネットビジネスで、  
成功する上で、

大事な要素として、  
メルマガがある。

メルマガは、  
レバレッジが効いていて、

メルマガ送信を一回行くと、  
読者が100人でも、  
1000人でも、

その送信作業のみで、  
大勢に届けることができる。

そして、  
その人のメール受信箱に、  
届けることができる。

メルマガでは、  
広告ばかりのメルマガではなく、

読む価値のある、  
情報や学びのあるメルマガを配信する。

配信し続ける。

そうすると、

貴方のファンになり、

貴方に感謝をし、  
貴方に恩返ししたくなる。

そうして、  
さらに強力な特典をつけて、  
情報商材を紹介すれば、

売れるのだ。

メルマガアフィリエイトは、  
もう稼げないとか、

全然そんなこと無い。

私も、メルマガアフィリエイトで、  
稼いでいる。

メルマガアフィリエイトは稼げるのだ。

ぜひ、価値あるメルマガを届けて欲しい。

このマインドを最低限持たないと、

貴方は、ネットビジネスのイメージを下げるような、

ネットビジネス起業家に成ってしまうのだ。

そして、  
メルマガ解除 URL は、  
必ずメルマガ内に書いておくこと。

これをしないと、  
本当に迷惑になる場合がある。

読みたくも無いメルマガが、  
無理やり届けられても、

貴方は、そのメルマガから商品を買うだろうか。

そんなことは無い。

メルマガ発行者に対しての、  
不満がたまり、

悪い印象を持ち、

最悪、  
悪い口コミとなり、

ネットに広がるだろう。

私も、  
20代後半の頃、

日記メルマガを複数読んでいたことがあった。

自分以外の人々の日常を知ること、  
自分自身を変えたかったからだ。

で、ある時から、  
日記メルマガを読まずに、

ネットビジネスメルマガを中心に読んで行こうと思い、

日記メルマガを解除して行ったのだが、

あるひとつの日記メルマガだけ解除出来ない。

ある無料メルマガスタンドに登録してあるメルマガなのだが、

タイトルで検索しても、  
そのメルマガが出ない。

メール内にも解除 URL が無い。

だから解除が出来ない。

本当、これには不満がたまった。

だから最終的には、  
メールアドレスを変えた。

そういう不満な気持ちを、与える可能性が、  
大いにあるので、

解除 URL は、  
必ず記載して欲しい。

読みたくないと感じている読者に、  
読ませることは、

百害あって一利無し。

読みたくないと思った人は、  
どんどん解除させたほうが良い。

それに貴方のメルマガを、  
読まない人が多いと、

メールサーバーに、  
迷惑メール判定をされることもある。

だから私も、  
無料レポートスタンドから手に入れたメールアドレスは、

代理登録せずに、

本登録を勧めるメールを送っている。

だから、  
自主的に登録した人しか、

私のメルマガにはいない。

だからこそ、  
メルマガ環境も非常に良いし、

売上の分析も行いやすい。

ぜひ、貴方も、  
読みたいと思う読者のみ、

配信するようにすることを、  
おすすめする。

見せかけの読者にもメリットはあるが、  
デメリットもあることを、

覚えていて欲しい。

## 11. 自己肯定と自己否定の重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

人は、大きな間違いをしている。

大きな間違いをしていると、  
考えたほうが良い。

そして自分自身も、大きな間違いをしていると、  
考えたほうが良い。

自己肯定も非常に重要だ。

自分を肯定し、  
自分を支えることも大事だ。

でも、自分を肯定するだけでは、  
間違っていることが正されない。

だから、大きな間違いに繋がることもある。

だから、自分自身、

間違っていることもあると、  
考えることが重要なのだ。

そして、  
毎日が分かれ道だ。

こうしたから、こうなる。  
こうしたなかったから、こうなる。

そんな分岐点の毎日だ。

だから私も、

見えない選択肢を見て、  
考えている。

私は、これでも、  
様々な分野を学んでいるから、

運命は、  
ある程度、  
決まっていると、

今では思う。

でも、  
自分次第で、

その運命を変えることも可能であることも、  
知っている。

だから貴方も、  
見えない選択肢を見て、

考えて欲しい。

選択が迫られた時、

ぜひ、良い決断をして欲しい。

それで未来が決まる。

12.スピリチュアルな啓示は、世界に溢れている。

[江川剛史からのメッセージ]

よく神の言葉を伝えたのは、

イエス・キリストだ、とか、  
ムハンマドが最後だ、とか言われることがあるが、

そんなことは無い。

霊界からメッセージを与えられた人間は、

みな、口にしないだけで、大勢いるだろう。

霊界からのインスピレーションを持って、

本を書いた人もいるだろうし、  
歌を作った人もいるだろう。

ビジネスをした人もいるだろうし、

人生を決めた人もいるだろう。

霊界からのメッセージを受け取った人は、  
たくさんいる。

神の導きを受けている人や作品は、  
たくさんあるのだ。

だからこそ、

様々な本と出会おう。

様々な作品やビジネスや人と出会おう。

様々な本を読むと、  
良書がある。

特に、スピリチュアルな本にも、  
名著はある。

スピリチュアルは、  
偏見を持つ人が多く、  
手に取らない人も多い。

勿論、中には、  
正しくないスピリチュアルな本もあるから、

そういう偏見を持つことも否めない。

でも、正しいスピリチュアルな本を読めば、

その先の人生は、  
より豊かなものとなる。

私も様々な本に出会い、  
変わってきた。

ぜひ、様々なジャンルの本を読んで欲しい。

結果、偏見が無くなり、

真実に近づいていくことが出来るだろう。

### 13.私が騙された詐欺の手法。

[江川剛史からのメッセージ]

人生を生きて行く上でも、  
ビジネスで成功する上でも、

心理学を学ぶことは非常に重要だ。

私は元々、中学校の教師を目指していたので、  
教育心理学から学び始めた。

その過程で、  
悩み苦しむ人たちを知り、

メールカウンセラーになり、  
相談活動を始め、

臨床心理学など、  
幅広く、そして深く心理学を研究した。

結果、カウンセリングするより、

ビジネスの教育すること方へ、  
方向転換していくことになるのだが、

本当に、心理学で学んだことが、  
役立つことは多い。

恋愛でも恋愛心理学が役立つし、

ビジネスでも、

行動心理学や催眠、

NLP や、販売心理学。

様々な心理学が役立つ。  
だからこそ、  
貴方も心理学を学んで欲しい。

セルフケアにも役立つし、  
家族にも優しくなれるだろう。

さらにビジネスでも、  
役立つのだから言うこと無い。

ぜひ、心理学を学んで欲しい。

そして、もうひとつ、  
どうしても伝えておかなければならないことがある。

魅力的な条件を提示して買わせて、  
それで条件をより悪くしても買わせる。

この手法は、  
あまり使わないで欲しい。

もし、使うのなら、

例えば、  
○月○日○時○分、  
第二特典 削除。

そんな感じで分かりやすく提示して欲しい。

私は、このテクニックを、  
身をもってされたことがある。

高額コンサルのオファーだった。

販売者は、  
何も言わず、黙ってセールスレターを変えた。

結果、  
私は、そのレターの変化に気づいたが、  
変化の前に購入していた。

その高額コンサルは、

レターに書かれた内容と、  
実際に行われたコンサルは大きく違った。

6ヶ月のコンサル 30 万円で、

毎週セミナーをやり、  
参加できなかった人には、

セミナーの動画をプレゼントする、とレターには書かれていた。

しかし音声セミナーは、一回か二回配られただけで、

その後、セミナー音声は、  
配られない。

役に立つノウハウも教えられたが、  
それは規約違反の手法。

結局、そのコンサル中に私は稼げなかった。

そして、そのコンサルには、  
30 万円稼げなかった場合、

返金か、稼げるまでの延長保証があったが、

『コンサルは、ここまでです。』

そう、はっきり言われた。

今後、販売する企画も、  
コンサル受講者には、無料でプレゼントします。

そうコンサルのレターには書いてあったが、  
そんな連絡は全く無し。

私は、彼の企画に、  
今後も企画に参加出来る費用対効果を考えて、

コンサルを受けることにしたのだが、

結果、そのレターに書かれた通りには、されなかった。

こうやって、書き始めたのも、  
その販売者を許せない気持ちがあることと、

このような被害者を、  
他にも出て欲しくないからだ。

私が参加した高額コンサルには、  
返金保証もあるから、

返金申請すればいいのかもしれない。

しかし、学んだ部分もあるから、  
返金する気にはならない。

そんな自分は、『くれくれ君』ではないのだ。

でも、

もう彼とは、  
二度と関わりあいたくない。

何故なら、彼のマインドは、  
私にとってマイナスであり、  
関わることはマイナスだからだ。

でも、彼が誰かは話しません。

そういう悪口を私は言いたくありません。

でも彼は、  
今もネットビジネス界に、  
普通にいます。

でも、私は彼とは、  
もう関わりません。

そして彼の師匠も信用出来ません。

彼の師匠は、

『最初は良くない手法でもいいから稼げ。』

そう教えていました。

結果、私のような被害者も生まれたのです。

だから、  
私は貴方に伝えたい。

騙すような手法で稼ぐのはやめて欲しい。

貴方がひどい手口で稼げば、

その被害者が生まれる。

結果、

一年経っても、  
彼のことを許すことが出来ないような、  
不満を持つ被害者が生まれるのだ。

それだけ 30 万円というお金の痛みは大きい。

そして、  
そういう不満を持つ人がいることは、

その販売者にとっても、  
良いことではないだろう。

だから、  
騙すようなことはしないで欲しい。

セールスレターに書いた内容は、

サービス内でも、  
しっかり行って欲しい。

それをしないなら、  
それは詐欺だ。

その販売者は詐欺師であり、

騙された人からは、  
深い憎しみを与えてしまうのだ。

だから気をつけて欲しい。

セールスレターを、  
嘘にはしないで欲しい。

騙された相手は、

毎日働いて、  
稼いだお金を、

販売者の貴方を信用して、  
お金を払ったのだ。

それは自己責任とも言える。

でも、  
購入して不満を感じさせるようなサービスはしないよう、

ぜひ気をつけて欲しい。

一人でも、これを読んで、

人を騙すような手法は使わないと、  
決めた人が一人でも増えたら、

私が経験したことも無駄ではなかつただろう。

そう思い、  
ここで伝えておきます。

#### 14.整理整頓の重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

自分の部屋や自宅を片付けたり、  
整理することは非常に重要だ。

貴方が、どんな環境で生きているかも、

ビジネスで成功するには、  
非常に重要だからだ。

だからこそ、

貴方が、  
より快適に、

ハッピーに、

そして成功するためにも、

部屋を片付けることは、してほしい。

整理すれば、いらないものが見つかる。

そして捨てていくと、  
必要なものだけになり、

必要なものを見つけやすくなる。

使いやすくなる。

自分が生きていく部屋を、  
素敵な居場所に変えることは重要だ。

ぜひ、今度の休日に、  
一気に片づけをして欲しい。

本当に、片付ける時間は、  
ビジネスにおいて、

良い投資となる。

快適な環境でビジネスをしよう。

## 15.海外で学ぶ重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

世界は広い。

旅をして世界観を広げることも非常に重要だ。

私も中学生時代、

海外派遣生に選ばれた。

結果、シンガポールとマレーシアに行った。

さらに、大学卒業後、

カナダのバンクーバーとアメリカのニューヨーク、  
そしてワシントン D.C. へ行った。

ジョン・レノンが殺されてしまったダコタハウスにも行ったし、

ホワイトハウスや、国連本部、

マーチンルーサーキング Jr が、  
I have a dream.

この名スピーチをした、  
リンカーン記念堂にも行った。

様々な町へ行ったし、

留学生とも交流した。

短い期間だったが、

非常に濃い経験が出来た。

だから貴方も、

海外へ行って学びを得たい。

そう思うなら、

ぜひ経験してみるのも良いだろう。

世界は広い。

旅にリスクはあるが、  
それを知った上で、

挑戦するなら、

ぜひ、その経験を活かして欲しい。

世界は、日本だけではない。

日本は、世界の一部に過ぎないのだから。

## 16. 格安で英会話を学ぶ方法

[江川剛史からのメッセージ]

外国語を学ぶことは、

言葉を学ぶことであり、

日本語のライティング技術を磨く上でも、

非常に役に立つ。

英語を学ぶことで、

抽象的な思考も身に付くことができ、

思考のステージも上げることが出来るだろう。

だから言葉を学ぶという意味でも、

外国語を学ぶのも良い。

さらに、外国語を学んで、

こうしたい。

そういう目的があるなら、

外国語を学ぶのも良いだろう。

英会話を学ぶなら、

安上がりなものに、

Skype 英会話がある。

1 レッスン 75 円なんてものもあるのだ。

ぜひ、英会話とコミュニケーションを磨くためにも、

Skype 英会話を利用するのも良いだろう。

17. ネットビジネス初心者の頃に受けた屈辱。

[江川剛史からのメッセージ]

挨拶は、平等に、  
良い挨拶をすることは、

非常に大事なマインドだと思う。

どんな人にも、  
好意的に関わることが、

非常に重要だ。

ある1000万稼ぐアフィリエイトも、

自分の社員に悪く当たる人とは、  
JVをしない。

そう言っていました。

誰しも、失礼な態度をされたら、  
不満に思う筈です。

実は、私も、  
稼げていなかった頃、

あるネット起業家のセミナーに参加しました。

途中、参加者全員で、

街を歩く時があったのですが、

「どれくらい稼いでいるんですか。」

そう 20 歳ぐらいの男性に聞かれて、

『いや、自己アフィリエイトで 2 万円ぐらいしか稼いでいないです。』

そう、私が言った時、

プイっと、その 20 歳ぐらいの男性は、  
離れていきました。

結果、後から、  
その人は、  
全く稼いでいない人らしいと、

周りの人から聞いたのですが、

その時は、  
悔しかったですね。

稼いでいない、ということからレッテルが貼られて、

露骨に興味を無くされる。

本当に、悔しかったです。

そして、それから月日が流れて、

私は、ネットビジネスで稼げるようになりました。

そんな私にレポートの紹介を依頼してきた人がいるのです。

その人のプロフィール画像を見て、

あの時の、露骨に興味をなくした 20 歳ぐらいの男性だ。

そう一目で分かりました。

結果、レポートの紹介依頼は、  
丁寧だったので、

紹介依頼は引き受けて、

レポートは紹介しましたが、

もし、

あの時、露骨に興味をなくした奴だ。

こんな奴のレポートは、紹介しない。

そう思ったら、

レポートの紹介は無かったわけです。

こういう、

いつ貴方が露骨に失礼にした態度が、

後々、影響が出るかは分からないのです。

ぜひ、気をつけて欲しいと思います。

私なんかは、

誰に対しても、

『お疲れ様。』

そう言います。

クロネコヤマトの人にも言うし、

会社で働いていた頃、

後輩にも、  
『お疲れ様。』

そう言っていました。

因みに、  
『ご苦労様。』は、

目下な人に使う言葉です。

だから、私は、

『ご苦労様』とは、  
敢えて誰にも言わないのです。

こういうマインドも重要ですよ。

## 18. 足し算による融合ビジネス。

[江川剛史からのメッセージ]

命があるとは、時間があり、  
何かをすることが出来るということ。

社会貢献も出来るし、  
自分の欲望を満たすために、

生きることも可能だ。

だからこそ、

やりたくもない仕事をしなければならない、  
会社員などは、

可能なら止めたほうがいい。

自分で稼げる力を身に付け、  
自由に稼ぎ、  
自由に生きたほうがいい。

そうすれば時間が大量に自由にある。

つまり、  
命がたくさんあるということなのだ。

そして戦争＝喧嘩だ。

国同士の喧嘩が戦争なのだ。

だからこそ、

戦争をしないように、  
喧嘩をしないようにすることが大事だ。

戦争をすることで多大な損失もある。

それは命もそうであるし、  
経済的なものでもそうだ。

戦争はしてはならない。

そして、

健康にいいパン。

健康にいいカレー。

健康にいいラーメンとか。

健康的な食品を、  
販売するのも面白いだろう。

飲み物では、  
ヘルシアとか特茶とかあるだろう。

こういう他業種のアイデアから学び、

自分のビジネスに取り付けることで、

新たな価値が生み出せないか。

考えるのも良いだろう。

## 19. ネットビジネスで稼ぐ上で重要な4つの習慣。

[江川剛史からのメッセージ]

どんな習慣を持つかで未来が変わる。

どんな習慣を生きるかは、  
非常に重要だ。

私も、ネットビジネスで稼げるようになったのは、  
こんな習慣があったからだと思う。

1. ネットビジネスのメルマガを毎日、大量に読む。
2. 毎日移動時間、ipod で情報商材の音声を聴く。
3. 情報商材や無料レポートを Dropbox に入れて、電車の移動時間、iPhone で学習する。
4. 夜更かししない。

以上、ネットビジネスで稼ぐ上で、

この4つの習慣は、  
非常に大事だと思います。

ネットビジネスのメルマガを毎日、  
大量に読むことですが、

このメリットは、

1. メルマガというものを研究出来るということ。
2. 情報発信を学ぶことが出来ること。
3. 情報を手に入れることが出来るということ。
4. 情報トレンドに強くなるということ。(新商品や無料オファー)
5. セールスを多く受けることが出来て、セールスを学ぶことが出来る。

以上、こんなメリットがあります。

だから私は、  
一人の情報に絞って吸収するというタイプではなく、

大量の情報に揉まれるタイプです。

結果、情報過多になりますが、

だからこそ、  
情報に強くなります。

毎日、移動時間、  
ipod で情報商材の音声を聴くことですが、

これは非常に有効ですよ。

絶対試してみてください。

結果、移動時間という無駄な時間が、

非常に有益な時間になります。

私も ipod には、  
音楽は全く入れていません。

情報商材の音声しか入れていません。

しかも、  
ごちゃごちゃに入れているのではなく、

今回は、この教材と決めて、  
ipod に音声データを入れて、

そして全部聴き終わったら、  
次の教材。

こんな感じで聴いています。

だから、  
情報商材レビューも、

音声で聞いた内容から書くことが可能だし、

まとまった知識を得ることが出来るのです。

ぜひ、ipod で移動時間、  
情報商材の音声を聴くことはして欲しいですね。

車運転する人は、  
車で、情報商材の音声を聞くのも良いですよ。

オーディオブックでも OK です。

そして、情報商材や無料レポートを、

Dropbox に入れて、  
iPhone と共有して、

iPhone で学習するのも良いですよ。

この手法は、  
アンドロイドでも出来ると思います。

Dropbox を使えば、  
クラウド上のフォルダを持つことが出来るので、

簡単に言えば、  
パソコンのファイルと、  
スマートフォンの Dropbox ファイル。

共有できるわけです。

だから、  
情報商材や無料レポートを、

パソコンで、  
Dropbox のフォルダに入れておけば、

外出中、  
スマートフォンで、

Dropbox のアプリを起動して、

情報商材や無料レポートで学習も出来るのです。

ぜひ、この方法も便利なので、  
実践してみてください。

そして、  
夜更かししない。

これも非常に重要です。

私は、夜更かしした不規則な生活をしたために、  
心の病を発症したこともあります。

事実、本当に、夜更かしするだけで、

精神病というのは発症します。

それに夜更かしすると、

次の日、  
作業は、はかどりませんね。

ですから、  
ぜひ、夜更かしせずに、

規則正しく生活してください。

それが成功への道です。

## 20.小説や漫画を出版する方法。

[江川剛史からのメッセージ]

現在は、手軽に、

自分の小説や漫画を、  
ネット上に投稿することが出来る。

結果、アプリでも掲載され、

有名になり、人気が出て、

書籍化するケースもある。

貴方が一生懸命書いた、  
小説や漫画が、

多くの人に手に渡るなんて、  
とてつもなく大きな喜びだろう。

だからこそ、

ぜひ、どんなサイトに掲載申し込みすれば、  
自分の作品が発表できるか調べて、

自分の作品を作り、  
公開することだ。

自分の漫画サイト、小説サイトを作ってもいいし、

専用ホームページを作って、

Twitter や Facebook や広告などで、

広めても良い。

献本出来るサイトもあるので、

献本して、  
そこで手ごたえを感じるのも良い。

本は商用出版の方が良いが、

自費出版でも良いから出版して、

成功すれば、  
出版会社からオファーも来るようになる。

結果、セミナーや講演会を開いたり、

テレビ出演したり、

様々な活動が出来る。

ぜひ、自分の未来のイメージを持って、  
創作活動をして欲しい。

私も様々なことにチャレンジしようと思っている。

この様々なことにチャレンジするという、  
精神が重要なのだ。

自分には出来ないと思い、  
行動しなかったら、

何事も出来ることはない。

大成功しなくても良い。

まず発表する。

自分を磨く。

そして、さらに上を目指す。

その過程で、  
貴方の価値と共に、  
作品の価値も上がるだろう。

## 21. 返報性の原理と懇親会の重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

与える者が、受け取る者という考えは非常に大事だ。

与えもしない人に、  
何かをしてあげたりしたい気持ちにはならないだろう。

例えば、  
給料無しで、  
1ヶ月働いてくれ。  
そんなことを言われて、

貴方は YES と言えるだろうか。

人は見返りを求めている。

人は与えられるからこそ行動し、

与えてくれる人に対して、  
恩返しをする。

だから逆に言えば、  
何かして欲しいと思っているなら、

自分から与えることだ。

例えば、  
メルマガ読者登録も、

読者登録してくれたら、  
動画 100 本の Youtube ビジネス教材を、

プレゼントします。

こんな感じで書けば、  
読者登録してくれるのだ。

無料プレゼントがあるかないかで、  
読者登録の成約率は、

大きく違う。

私も無料プレゼントを何もしなかった時は、  
読者登録が全然無かったが、  
読者登録特典を魅力あるものに変える度に、

読者登録数は増えていった。

そして、  
メルマガにおいては、

何より価値ある内容を送ることだ。

私はメルマガの内容で勝負をしている。

だから全くと言っていいほど、

読者解除が無い。

元々、自主登録で読者になった人しか、

メルマガを読ませていないから、

解除率も少ないのだが、

内容も優れているから、

少ない読者であった時から、

情報商材アフィリエイトは成約していた。

例えば、

メルマガ読者 30 人でも、  
そこから月収 4 万円とか普通に稼げていた。

だからこそ、  
大事なものは、関係の濃さであることと、  
どれくらいの価値を与えているかだ。

ぜひ、貴方も惜しみなく価値を与えて欲しい。

ケチっては、絶対に大きな成功には至らない。

ケチっては、  
その他のメルマガアフィリエイターと同じなのだ。

ぜひ、価値あるメルマガを送って欲しい。

自分でも自分のメルマガを読んで、

このメルマガ最高に面白いな。

この情報商材の紹介の仕方なら、  
買いたくなってしまう。

そうやって自分のメルマガも、  
チェックして、

分析することが大事だ。

そしてメルマガの感想を貰えるように、

メルマガ内に表記しておくこと。

私もアナログに、

自分で読者からのメールに返信したり、

自分で購入者に一部の特典は、

直接メールで個別に送っている。

こうやって、

人手間かけて、

読者や購入者と関わるだけでも、

好印象を与えることが出来る。

ぜひ、顧客と、

触れ合う関係を作って欲しい。

メールサポートだけでなく、

チャットワークのチーム活動や、

懇親会など、

そういう機会を作って、

関係を作るのも、

非常に効果的だから、

稼ぎたい人は、

ぜひ、試して欲しい。

## 22.私のネットビジネス歴と貧乏になった場合の対処法

[江川剛史からのメッセージ]

生きていれば色々なことがある。

本当に色々なことがある。

でも、どんな境遇でも、

それを『乗り越えていくこと』が大事だ。

私もかつて、  
中学校の英語教員を目指していた。

大学卒業して、  
教員採用試験を受けたが、  
不合格だった。

教員にはなれなかったが、

ある大手の個別指導塾の講師になることは出来た。

この経験は、  
今も貴重な体験だったと思っている。

その後、  
私は悩み苦しんでいる人の相談活動を、

ネット上を中心に行い、  
自分自身もミイラ取りがミイラになるという感じで、

心が病み、  
精神病院に入院した。

結果、入院中、

大量の読書をし、

超訳ニーチェの言葉、  
超訳ブッダの言葉、  
超訳聖書の言葉など、

ニーチェや仏陀や、  
イエスの思想に触れ、

自分自身の病んだ思想を剥がすことができたのだ。

その後は、  
紆余曲折して、

ネットビジネスに出会い、  
私はリセールライトで稼いだ。

リセールライトとは、つまり再販ビジネスだ。

ネットビジネスは稼げるんだと、  
薄々ながら実感した。

そして、  
メールカウンセラーの活動も有料にし、

カウンセリング活動でも稼げるようになった。

その後、

稼げないと思っていたアフィリエイトが、

実は1億円稼ぐ人がいるくらい、

可能性のあるビジネスだと、

川島和正さんの存在から知り、

アフィリエイトを始める。

最初は稼げなかった。

最初の報酬は、

アマゾンアソシエイトのクッキー報酬、

52円だった。

その後、

様々なアフィリエイトをし、

月収0円を推移していたが、

ある地点から、

ネットビジネスで稼げる金額が変わった。

そうして継続的に、

ネットビジネスで稼げるようになり、

あっという間に、

30万、50万、80万と、

次々に稼げるようになったのだ。

このように、

過去の自分からは、

今の自分は想像できない。

そして、

私は過去は振り返らないタイプだから、

今更、過去をどういうつもりは無い。

でも、どんな境遇であっても、

乗り越えていくこと。

それが大事だと思う。

私も、もし貧乏になったら、  
どのように生活したらいいか。

知っておこうと思って調べたことがある。

すると埼玉県の坂戸市あたりなら、  
家賃2万円なのだ。

さらに地方であれば、  
さらに広くても賃料が安い物件があるだろう。

求人募集を調べてみても、  
仕事はある。

自分が貧乏になっても、  
生きていける。

だから、  
恐れず前進していこう。

そう最悪のケースを考えて調べたことで、

逆に光を感じる事が出来たのだ。

どんな境遇でも乗り越えること。

前へ前へ、  
そして光り輝く方へ、

希望に満ちた方へ、

前進していけば、

必ず豊かな人生に出会える。

日々、  
何もしないで墮落しているのではなく、

日々、どれだけ向上するか。

それが決め手だと思う。

ぜひ、貴方も自分の道を乗り越え乗り越え、  
生きて欲しい。

自分の道を、  
どんどん切り開いて欲しい。

自分だけの道。

自分の道を、  
精一杯、

生きていくのだ。

頑張り続けた後には、  
報われる。

努力は必ず報われる。

そう信じて、  
正しい努力と方向性を持って、  
生きていこう。

## 23.商品価値を高める重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

貴方自身の価値を高めることで、

貴方にしか出来ない創造物を、  
作ることは大きな価値となる。

貴方の価値が高ければ高いほど、  
商品の価値も必然と高くなる。

結果、売れたりする。  
稼ぐことが出来る。

よく他の人とは違うことをしてください。  
そう言う人がいる。

確かに、それも大事だ。

でも、  
私は、あまり声を大にして、  
違うことをしろとは言わない。

むしろ、同じことでも良い。

価値を高めて、  
より価値の高いものを作れ。

そう私はメルマガ読者にも伝えている。

違うことに価値があるわけではない。

価値があることに価値があるのだ。

例えば、  
世界にひとつだけしかない、  
世界一、気分が悪くなるデザインの製品があるとする。

結果、売れるだろうか。

見るだけで、世界一、気分が悪くなるのだ。

そんなもの世界にひとつでも、  
買いたいと思わないだろう。

つまり、違うことに価値があるのではない。

価値があることに価値がある。

使えない新しい機能が付いても、  
違うだけで価値が無い。  
結果、価値が無いし、価値が下がる。

どれだけ価値を高めるかがポイントだと、  
私は思う。

ぜひ、貴方も、  
自分の情報発信、本、ブログ、Twitter、Facebook、  
オリジナル教材等々、

どれだけ相手に価値を提供出来る商品であるか。

それを追求して欲しい。

価値提供の追求は、  
追い求めれば追い求めるほど、

価値が高い商品へ変わっていく。

結果、大きな成功へ繋がるのだ。

24.100%稼げると確信出来ると成功する。

[江川剛史からのメッセージ]

技術が必要な専門家になるには、  
かなりの時間が必要だ。

弁護士になるのも、  
法律の勉強に、

多大な時間が必要だろう。

さらにピアニストなんか、  
プロで活躍するには、

かなり時間が必要だろう。

その道を極めたいと考えているなら、

一流のプロから学び、

一流の練習をすることが大事だろう。

逆に、  
ネットビジネスなんかは、  
短期間で稼ぐことが出来る。

私もネットビジネス初心者の方が、

コンサルしてください。  
お金払います。

そんな風に来て、教えることになったら、

短期間でも稼がせる自信がある。

ネットビジネスを数年頑張るだけでも、

かなりの知識が身に付く。

他のネットビジネスをしていない人が、  
知らないことを、

大量に知っている状態になれる。

だからビジネスを教えて稼がせるビジネスも、  
出来るようになる。

「ネットビジネスは、本当に稼げるんですか。」

そう疑問に思っている人もいるが、

『間違いなく稼げる。』と私は伝えたい。

ただし、努力し、  
稼ぐための正しい方法を見つけて、  
実践することが大事だということだ。

稼げるだろうか、と疑っている時点では、  
稼げないだろう。

ネットビジネスで稼げるようになった時というのは、

間違いなく稼げると、  
確信している状態の時だ。

私も、今でこそ、  
ネットビジネスで稼いでいるが、

今後、更に稼げると確信している。

だから楽しんでビジネスが出来る。

貴方は、ネットビジネスで稼ぐ確信を持っているか。

ぜひ、稼げると、  
100%確信している状態になれるよう、  
頑張っ欲しい。

25.年収 12 億円起業家の失敗から学べること。

[江川剛史からのメッセージ]

勝手に物事を肯定的に考えない。

そういう考えは、非常に重要だと思う。

上手く行って調子に乗ると、  
自分の手法に間違いはないと、  
盲目的に肯定的に見やすくなってしまふ。

結果、気づいていない潜在的問題が、  
徐々に侵食し、

結果、ある地点で、  
重大な問題となり、発展してしまふ。  
それは 2014 年の与沢翼さんにおいてもそうだと思う。

彼は 2012 年、2013 年と、  
何億円も稼いだ。

彼は勢いに乗っていた。

様々なビジネスにも手を出したし、

リスト獲得が上手く行っていたので、  
商品を紹介すれば、  
大量に売れていたのだ。

しかし、  
過剰に無駄なお金を使い過ぎたり、

人間関係や会社関係のトラブルや、  
選択の間違いで、  
破産状態になった。

彼は、彼の有料メルマガでも、  
赤裸々に語っていたが、

自分に間違いがないと思い込んだ時点で、  
潜在的問題に気づけない。

結果、問題が浮き彫りになったときは、  
とんでもないことになってしまうのだ。

だから私も、  
問題が表面化する前に、

問題に気づいたら、

それを修正したり、  
削除している。

自分が正しいと思っていることが、

実は本当は、  
正しくないのではないだろうか。

そう一步離れて、  
自分を見ることは非常に重要だ。

現実逃避など、絶対にしてはならない。

問題は見ないようにしても、  
問題はなくなるらない。

余計、問題は深刻化するだけだ。

ぜひ、問題が浮き彫りになる前に、  
問題に気づくようにしたほうが良い。

今、貴方が行っているビジネスは、  
正しい方向性か。

方向転換の必要性は無いか。

違法性は無いか。

問題は無いか。

ぜひ、考えて欲しい。

26.死後の世界はある。私達は、永遠のスピリットである。

[江川剛史からのメッセージ]

私たちより高い次元の存在はいる。

それが、まだ分からない人もいるかもしれないが、

いつかは、分かる時が来ると思う。

私は、幸福にも、

自分より高い次元の存在を知ることが出来た。

私は、かつて、

全ての存在を幸せにするために生きようと考えたり、

世界を変えるために、

苦しんでいる人を救うために奮闘した。

世界は、こんなにも不幸で、

こんなにも不完全である。

それを嫌というほど、私は学んだ。

そういうメンタルな世界へ入り込んでいたからだ。

でも、

世界は、既に完全だ。

世界のシステムは、既に完成している。

生前、報われなくても、

死後、報われるようになっている。

まだ生きたいと願いながら、

死ぬことになっても、

再び、生を願うことも出来る。

貴方は、

死後の世界は、あると思いますか。

私は、あると思う。

これは、今の私だから言えることだ。

昔の私は、死後の世界があるとは思っていなかった。

死後、自分の全ては消滅し、

全てが終わる。

人間だけ、死後があるのはおかしい。

虫や恐竜には、死後があるのか。

そんなことも考えた。

でも、今は思う。

死後はある。

死後の世界はある。

私達は、永遠のスピリットであり、

大霊の愛に満ちている。

世界は、不完全じゃない。

既に完成しているのだ。

でも、

私はもがく。

世界が完成していても、

これが完璧であるとは、思っていない。

私は、多くの悩み苦しむ人を見てきた。

自殺未遂を繰り返す人もいる。

被害を受ける人もいる。

不幸な人がいる。

いつか、必ず、報われると分かっているけども、

私は、世界の為に生きる。

そうすることが、正しいことだとも私は学んだ。

もう一度言おう。

私達は、永遠のスピリットだ。

そして、死後の世界はある。

私達は、永遠に生きて、

世界に貢献するように出来ているのだ。

ぜひ、貴方も自分の使命に気づいて欲しい。

私も江川剛史でいる間に、

出来る限りの貢献をしたい。

私が死後、

どうなるかは、分からないが、

再び、生きることになるなら、

再び生きて、

世界に貢献しよう。

霊的な存在としてサポートするならば、

様々な人をサポートしよう。

それが私の使命だからだ。

## 27.江川剛史の恋愛ノウハウの全てを公開

[江川剛史からのメッセージ]

男性は、受容を求めている。

褒められて、認められることを求めている。

私も、一人では生きていけない。

自分を支えてくれるパートナーが、  
必要不可欠なのだ。

私が、新商品を作った時にも、

これが出来たよ。

今は、これを作っているよ。

そんな作業過程を、

パートナーに伝えたりする。

そうして聞いてくれるだけで、

私は、頑張れるのだ。

貴方は正しい。

貴方は頑張っている。

貴方は成功するよ。

そうやって、認められることを、

男性は求めているのだ。

逆に、

女性は、愛を求めている。

愛されている実感が欲しいのだろう。

私も大学生時代に付き合っていた恋人がいたが、

全く、

「愛してる。」とか私は伝えなかった。

結果、11ヶ月目で別れ話をされたのだ。

私は、このことから強く学び、

次に付き合った恋人には、

たくさんの愛を伝えた。

『愛してるよ。』と何度も伝えたし、

彼女が電話したいと言った時には、

何時間でも話を聞いたし、

性的な交流もしたし、

自分にとって、貴方は必要だよ。

貴方を愛しているよ。

そういうメッセージを繰り返し伝えた。

結果、10年以上付き合い続け、

今も私のパートナーでいる。

私も、恋愛においては、

完璧だとは思っていないが、

相手のことを、考え、

愛を伝えてきた。

貴方は、愛するパートナーに、

愛を伝えているだろうか。

いつから伝えなくなったか。

そして伝えないままを続けて、  
この先どうなるのか。

ぜひ、愛を伝えて欲しい。

貴方が大事であると伝えて欲しい。

心を抱きしめること。

ぜひ、貴方もして欲しい。

愛はいつでも、貴方の絆を支えてくれる。

28.リーダーシップとは、言葉の力である。

[江川剛史からのメッセージ]

人は言葉で変わる。

私自身、名言に嵌った時期があり、

膨大な名言を読んで学習した経験がある。

ニーチェやソクラテス。

アインシュタインからマザーテレサ。

イエスキリストから釈迦まで。

様々な偉人の言葉を自分自身にインプットした。

結果、私は、別人のように変わった。

言葉に影響を受け、  
言葉で自分が変化したのだ。

それから私は、  
言葉の力に興味を持つようになった。

そうして私は催眠技術を取得し、

催眠技術を駆使したライティングが出来るようになった。

私は、物事を教える時に、

催眠技術も使うし、

オペラント条件付けも使う。

言葉は、マインドコントロールにも使えるくらい、

強力な武器だが、

教えを伝える時にも非常に役立つ。

そして言葉は、

自分で自分に投げかけるのも効果的だ。

私は、アファメーションについても研究を深めたし、

サブリミナル CD も持っている。

プラス思考のサブリミナル CD や、

成功イメージを焼き付けるサブリミナル CD など、

こういうサブリミナルも、

テレビ放送で使用するのを禁止にするほど、

実は効果がある。

事実、私もサブリミナル CD を聞いた後、

驚くほど効果がある。

集中力のサブリミナル CD を聴くと、

集中力が異常に高まる。

雑念が邪魔しなくなる。

そういう効果があるのだ。

だからこそ、

言葉の力は、ぜひ、  
意識して使って欲しい。

ただし、言葉の力は、  
使い方を誤ると、

危険なことにもなる。

ぜひ、正しい使い方、  
良い使い方をして欲しい。

世界は、言葉で変わってきたのだ。

29.目立てば、誰でも批判される。

[江川剛史からのメッセージ]

人は、正しいことをしていても、  
誰かに批判されたり、  
悪口を言われたりするものだ。

私も、かつて悩み苦しんでいる人がいることを知り、

無料相談活動をネット上で始めた。

けれども、私を批判する人は現れた。

でも、私には、その批判する気持ちが分からない。

考えてみて欲しい。

その人は、悩み苦しんでいる人の為に、

無償で相談活動をしているのだ。

普通は、良いことをしているとか、

頑張っって欲しいと思うだろう。

でも、一部の人は、

粗探しをしては、突こうとする。

私は、様々な人の相談に乗り、

様々な人から相談を受けたが、

中には、それを快く思わない人もいたのだ。

誰かを批判せずにはいられない人はいるのだ。

例えば、AKB48 でも、  
中傷する人は絶えない。

私は、AKB48 グループは、  
それぞれ頑張っているし、

それで多くの人的人生が、  
楽しいものになっている。

売上としても成功しているというのは、  
ビジネスとして成功しているということであり、

その戦略は、賢いものだと言える。

私は、エンターテインメントとして、  
AKB48 グループは良いと思うが、

それでも批判する人はたくさんいる。

2ちゃんねるなどを見れば、

多くの批判や悪口が見当たるものだ。

中には、死すら望む人までいる。

いったい、アイドルが貴方に何をしたというのだ。

つまり、世の中には様々な価値観があり、

本当に様々な人がいるということだ。

犯罪は無くならないし、

社長もいればニートもいる。

主婦もいれば、女優もいる。

本当に、様々なのだ。

だから様々な人がいる世界で生きていることを、  
自覚する必要がある。

ビジネスでも叩かれて一人前だ。

私もネットビジネスで稼いでいると、

「こんな詐欺ビジネス、まだしてるの？」

そんな感じで言われることもある。

でも私は、

いやいや、全然詐欺ビジネスではない。

私は、そのビジネスで、多大な価値を提供している。

そう私は思っている。

何でもかんでも、批判したくなる人はいる。

それは自分の人生が、つまらないから。

上手く行ってないからだ。

誰かの悪口を言う暇があるなら、

自分に出来ることをする。

そういうことだ。

ぜひ、貴方もビジネスをしていく中で、

非難や批判を受けても、

そういう人もいる世界なんだと、

分かっている欲しい。

理解の無い人に焦点を当てるのではなく、

貴方の言葉に耳を向ける、

そういう人から、救っていくのだ。

### 30.無法地帯と善と悪。

[江川剛史からのメッセージ]

人間は、欲望を持ち、  
良い部分も悪い部分も持っている。

もし、今の世界に、  
法律が無くなったとしたら、どうなるか。

法律が無くても、  
自分を律することが出来る人もいるが、

そうでない人もたくさんいる。

法律が無い世界で、貴方は喧嘩できるか。

法律が無い世界で、  
女性は一人で夜道を歩けるか。

人間には、邪悪な部分がある。

だから法律で抑制する必要がある。

刑法があるから、犯罪も行われにくいのだ。

そして法律は、  
知らなかったで済まされない。

だからこそ、

法律を自分で調べるのが大事だ。

私も一時期、法律に興味を持ち、

憲法から刑法、  
教育法から国際条約まで、

調べたことがある。

法律を知るとは、  
自分が知らぬ間に行うことになってしまう、

違法行為を事前に止めることが出来る。

法を犯せば、逮捕されて刑務所へ入れられるのだ。

だからこそ、法律を学ぼう。

正しさを求め、

倫理観を磨くことも大事だが、  
法律を知ること大事だ。

そうして、  
正しい人間として生きよう。

正しい人間が増えれば、  
正しい国家として生きていけるようになる。

今の日本はどうだろうか。

ぜひ、正しさを求めて、

国際感覚を持って、

国際的視野で、今の世界を見て欲しい。

### 31.魂の『文章術』 心を込めた『文章術』

[江川剛史からのメッセージ]

文章は技術だ。

技術を磨くには、どうすれば良いか。

それは学ぶことと、書くことだ。

私は、かつて名言をひたすら研究した時期があった。

偉人の思想に興味を持ち、

ひたすら何万という名言の数々を、  
ひたすら読んだ。

名言サイトも見たし、  
名言の本も読んだ。

私自身、  
聖書名言集を書いたぐらいだ。

名言を研究し、  
その結果、  
思考が磨かれ、

その後、  
自分のメッセージ発信のクオリティーも、

異常に上がった。

文章を書く上で大事なことは、

文章技術もあるだろう。

でも、私が思うに、

それ以上に大事なのは、

文章を創造する本人のレベルの高さだ。

私も今まで数々の本を読んだが、

そうやって勉強を必死にする以前と、  
今の自分では、レベルが違い過ぎる。

私は以前、

再配布権付き音声セミナーを配布する会員クラブなども、

初心者の頃、実施したが、

やはり、今と比べれば、  
月とすっぽんだ。

文章レベルが自分の学びの高さと比例して変わるのだ。

文章は生き物だ。

魂が込められた表現物だ。

だからこそ、

本人のレベルだけでなく、

どれだけ想いを込めたかも非常に重要だ。

小学生の作文でも、  
心打たれる文章があつたりするように、  
一生懸命書いた文章は、  
相手の心に響くのだ。  
私も、この文章を書いている時、  
想いを込めて、  
パチパチとパソコンのキーボードを売っている。  
注意散漫ではなく、  
実は、防音ヘッドフォンをして、  
貴方の為に、想いを込めて、  
集中して書いているのだ。  
この文章は今しか書けない。  
この時の想い全てをかけて、  
この文章を書く。  
そうやって書いているのだ。  
ぜひ、貴方も、  
自分を高めること、  
そして文章に想いを込めることをして欲しい。

感情の無い『愛してる』では、響かなくても、

貴方を心の底から『愛しているの。』

こうやって、  
心を込めれば、

愛は伝わる。

ぜひ、心を込めて、  
貴方のメッセージを発信して欲しい。

32.サイトを運営することで、世界が構築され、その属性の人が集まる。

[江川剛史からのメッセージ]

サイトを運営すれば、  
その属性に合った訪問者と出会うことができる。

英語サイトを運営すれば、  
英語を学びたい人が集まり、

哲学サイトを運営すれば、  
哲学を学びたい人が集まる。

このように、

どんなサイトを運営するかで、  
どんな世界が構築され、

どんな人が集まるかが決まるのだ。

私もかつては、  
相談サイトを運営していた。

教師を目指していた私は、  
教育のホームページを作り始めたが、

丁度、その頃、

不意に『自殺』というキーワードで、  
検索してみたくなり、

興味半分で検索したら、

今は無き自殺サイト、

少年少女の落書き帳『VOICE』に出会った。

ヤフーカテゴリーに登録されているぐらい、  
巨大なサイトだったが、

私は、その影響で、  
相談サイトを始めたのだった。

結果、悩み苦しんでいる人が集まった。

お絵かき掲示板を設置すれば、  
猟奇的な絵を描く人もいた。

でも至って、みんなは普通の人間であり、

ただ、人生に苦しみ、  
心を病んでいるだけだった。

本当に、悩み苦しんでいる人が、  
集まったサイトだったと思う。

結果、そういう環境にいた私は、

私自身も病んでしまったのだが、

そういう相談サイトを作れば、

そういう人が集まり、

そういう世界が生まれるのだ。

そして私はメンタルサイトとは距離を置いた。

一時期、  
再び、サイトを巡って相談活動を、

集中的にしたこともあるが、

今はやめている。

何故なら、ある存在から、  
助言を受けたからだ。

結果、私のサイトは、  
メンタル色は薄くなったが、

今後、再び、

ホームページは、革命の為に、

使おうと考えている。

私の中で、世界を変えたい思いはある。

以前よりは薄くはなった。

尖っていない部分はある。

でも、しこりのように、

革命という言葉を書く度に、

まだ、遣り残したことがあると、

感じる部分がある。

だから再び、

革命のための発信もしたいと思う。

私は、情報で世界を変えたい。

教えを伝えることで、

世界を変えたい。

そう考えている。

そのためには、  
どんな手段も検討範囲だ。

世界を変える。

今の世界のままだはいけない。

その尖った心を、  
忘れず高めて行こうと思う。

それこそが革命家の命だからだ。

33.私の人の生死と死後の世界に関する研究成果とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

この世の中には、  
災害に合う人、合わない人がいる。

地震が起きて死ぬ人もいれば、  
死なない人もいる。

何故、あの人は死んだのだろうか。

あんなに良い人だったのに。

神様はいるのだろうか。

そう思う人もいるだろう。

私の答えだが、

神様はいる。

それは私の経験上でもそうだし、

世の中を見て欲しい。

人間だけが、あまりにも進化している。

これは神の意志として、  
普通に感じられるだろう。

神様はいる。

それは私の今までの経験上、  
かなりの高い確率でいると思う。

しかし、何故、  
不条理に死ぬ人と死なない人がいるのか。

それは、神様でも守護霊でも、  
どうにもならないことがあるから。  
それに尽きる。

勿論、この世界は、  
因果応報。

良いことをすれば良い報いがあり、  
悪いことをすれば悪い報いがある。

しかし良いことをしていても、  
不幸に死ぬことはあるのだ。

貴方を守る霊もいるだろう。

何人もいるだろう。

それでも不幸に死んでしまうケースも、

避けられないケースもあるだろう。

それは仕方ないことなのだ。

でも、そこで伝えたいことがあるのだが、

私の研究成果によると、

人は現世で報われなければ、  
来世で報われる。

必ず、相応の報いがあるというのが、

この世界の摂理だ。

少なくとも私が信じているスピリチュアルではそうだ。

死後の世界は高い確率である。

それは私の経験上、  
それを信じるに値することがある。

だからこそ貴方に伝えたいが、

死んだ人も死後の世界で、  
それ相応の世界で生きている。

良いことをしていれば、  
来世で報われている。

全ては、公正な結果が待っている。

だからこそ、  
死んだ人のことを心配せずに、

自分の使命を全うしよう。

死後の世界は、高い確率である。

だから死んだ人とも縁があれば、  
また会える。

そして貴方も死後の世界がある。

だから、それまで、  
この世界で一生懸命に生きよう。

生きて貴方の使命を全うすることが、  
貴方が生まれた意味なのだ。

それが私のスピリチュアルの研究成果の一つだ。

ぜひ、貴方も、  
公正なこの世界で報われるよう、

良いことをたくさんしよう。

#### 34.スピリチュアル的な守護霊の話と別名保存について。

[江川剛史からのメッセージ]

誰もが何かを守られている。

私も貴方も殺人者も、  
何かを守られて生きている。

守られて生きているのだ。

だから、そういう見えない存在にも、

ふと感謝を試みよう。

見えない存在は、

貴方を見守っていてくれる。

それは役割なのかもしれないが、

きっと貴方への愛も持っている筈だ。

人間は一人じゃない。

一人きりじゃない。

必ず貴方を見守っている人がいる。

貴方を応援している人がいる。

貴方は今、  
誰に支えられていますか。

その人を大事にして欲しい。

男性は、恋愛の場合、  
別名保存。

女性は上書き保存だと言うが、

私も今まで出会ってきた人、

一人ひとりに感謝している。

あなた達がいなければ、  
今の自分はいない。

一人ひとりと出会い、  
時に優しく、

時に想い、

時に傷つけ、

生きてきた。

これからを生きよう。

今を生きよう。

そして貴方の周りにいる人を、  
大切にしよう。

気持ちは伝えなければ伝わらない。

相手が死んだら伝わらない。

だから今から伝えていこう。

貴方の愛を。

貴方の感謝を。

### 35.日本を失わないための世界情勢教育。

[江川剛史からのメッセージ]

私は平和を愛している。

平和でありたいと思うし、

人の生命を失う戦争は、  
断じて行いたくない。

でも、綺麗ごとだけでは、

上手く行かないのが、

世界情勢だと思う。

だからこそ、  
私達は、

世界について、  
それぞれ学ぶ必要がある。

様々な考えや情報を手に入れて、

正しい選択をするために、

それぞれ考えることが大事だ。

だからこそ、  
私達のような、

情報起業家も、

情報発信で、

人々に影響を与えなくてはならない。

世界情勢は政治家に任せれば良いではない。

そんな考えでは、  
他国に付け込まれて、

結果、戦争に巻き込まれることになる。

日本は、強くならなければならない。

それは政治家が優れるのではなく、

国民全体が優れなければならない。

国民全体が適切な判断を下せるようになれば、

他国からの侵略にも対応出来る。

国民全員が、  
現在のステージから上がっていくことが必要だ。

そのためには、  
私達、広い意味での情報起業家が、

日本の為に戦うことが必要だ。

テレビ放送でも、  
様々な番組が放送されている。

その放送のあり方も、  
今後、変化していくだろう。

日本の状況をより良くしていく。

問題が起きても適切に対応する。

日本を失ってはならない。

そう私は思うのだ。

36.魂は永遠不滅。そしてステージを上げるために必要な利他とは。

[江川剛史からのメッセージ]

私達は永遠に進化する存在だ。

それは私の今までの研究成果上、  
そうになっている。

魂は永久不滅であり、  
さらにステージを上げるためには、

永遠に進化しなければならない。

勿論、ステージが下がることもある。

霊になったとしても、  
良いことだけ出来るようになるわけではない。

霊も良いことも悪いこともできる。

だから利他をすればステージが上がり、  
悪いことをすれば、

それ相応にステージが下がるのだ。

今話しに出たが、  
利他という考えが非常に重要だ。

利他。

相手の為に行動することだ。

それは自己利益になることではない。

純粹に、  
自分のためでなく、

相手の為に行うのが利他だ。

利他をし続けることで、  
魂はステージを上げることが出来る。

ステージが上がれば、  
そのステージに上がった存在と出会うことが出来る。

だから、  
魂を高めたいと思う方は、

利他の精神で生きていくことを、  
今からしていくと良い。

例えば、電車の中で席を譲るとか。

これで利他してステージが上がる、ではなく、

疲れていて、座りたくても譲る。

そんな精神が大事だ。

貴方が、もし席を譲れば、

その人は、感謝の気持ちを持ち、  
自分自身を休ませることが出来る。

そして人間というものの印象すら上がるだろう。

そうして連鎖が起こるのだ。

純粹に、相手のために思えば良い。

そう私は思う。

そうして、  
魂を永遠に高めていこう。

死後、再び、  
地球に生命を持って生まれることも全然あり得る。

私も、そんな時があるなら、

その時は、その運命を受け入れて、  
最善を尽くそう。

何度生まれても、

どんな境遇であっても、

私は最善に生きるだろう。

そして世界のために生きる。

そうであって欲しい。

37.健康を維持するために。ダイエットと糖尿病リスクについて。

[江川剛史からのメッセージ。]

太り過ぎには、注意しなくてはならない。

ビジネスで成功する上でも、  
幸せに生きていく上でも、

健康は非常に重要だし、

健康を悪くする一つの原因は、  
肥満である。

糖尿病などになったら、  
目が見えなくなることや、

透析として、  
週三回も病院に通わなくてはならない。

そんなことにもなりかねないのだ。

だからこそ、  
健康については気をつけなければならない。

だが、ただ気をつけるという言葉だけでは、  
気をつけられない。

では、どうすればいいか。

健康に関する本を読むことだ。

知識を手に入れることで、  
健康に気をつける具体的な方法や注意点が分かる。

そうして健康に気をつけ、  
肥満をなくし、

健康的に生きることが出来るのだ。

無知こそ誤りの原因である。

健康を損なったら、  
そこから治らない病気も多々ある。

ぜひ、病気になる前に、  
健康でいられるよう、

健康やダイエットについて、  
本で調べてみよう。

健康は重要だ。

不健康なために、  
生命すら無くす。

寿命が縮小する。

そんなこともあり得るのだ。

ぜひ、貴方も健康について調べよう。

健康であれば、  
貴方も快活に生きていける。

そうすれば、  
人生の成功も、  
手に出来るのだ。

## 38.統計データで分かる日本の女性被害の真実。

[江川剛史からのメッセージ]

統計を知ることは非常に重要だ。

データを知ることは、  
非常に重要なのだ。

偽りではないデータなら、  
そのデータは嘘をついていない。

真実なのである。

毎日、テレビでは、  
ニュースが流れるが、

ニュースで放送される事件は、  
世界で起きている事件の、  
ほんの一部でしかない。

私はネット上で革命活動をしているが、

その革命活動の一つに、

強姦被害撲滅活動がある。

強姦被害を無くすための広報ページを、  
作成して、メッセージを発信しているのだ。

ここでもデータが求められる。

強姦被害は、どのくらいあるのか。

警察庁によると、  
強姦被害認知件数は、

毎年 1000 人以上、  
強姦被害を警察が認知している。

つまり毎年 1000 人以上の女性が、  
強姦被害を警察に届け出ているということだ。

しかし、強姦被害を受けても、  
警察に被害届を出さない人が多いことを考えると、

非常に少なく見積もって、  
毎年 3000 人の強姦被害があるとなる。

つまり 10 年間で 3 万人の女性が強姦されているのだ。

3 万人の女性というのは、  
貴方の小学校のクラスの女子生徒の何クラス分だろうか。

それだけの人数、強姦されているのが、

日本の真実なのだ。

このようにデータは嘘をつかない。

私達は虚像の中で、生きているのだ。

だからこそ、  
私は、革命家として戦うことにした。

かつて、世界と闘い続けた。

悩み苦しんでいる人の相談を毎日受けて、

メッセージをホームページで発信した。

結果、私は心を病み、  
破壊されてしまったが、

私の中に、  
まだ怒りの矛先がある。

仏教を学び、  
スピリチュアルを学び、

私は怒りを手放した。

でも、  
今、こうやって書いているように、

突き動かされる感情があるのだ。

ぜひ、貴方も統計やデータを、  
調べてみよう。

総務省や警察庁など、

調べてみると、データが見えてくる。

私達は虚像の中で生きている。

そこから戦いを挑むとしたら、

それが革命の狼煙だ。

39.クローン科学と神が望んでいること。

[江川剛史からのメッセージ]

凄まじい真実を目の当たりにすれば、  
神が存在することは、

間違いないだろうと、気付くだろう。

私も神の存在を不明確に信じていた頃もあったが、  
今は信じている。

私は、今まで様々な経験をしてきたからだ。

偉大な神。

つまり大霊というのは存在する。

大霊の愛により世界は生まれた。

そこで、

何で、こんな食物連鎖や弱肉強食な世界を、作ったんだと、  
疑問に思う人もいるだろう。

私も、まだ研究途中な為、  
その答えはまだ知らないが、

分かっていることは、  
世界は既に完成しているということだ。

報われない人も、必ず現世と死後で、  
報われるようになっている。

それは人間だけではない。

動物なども同じなのだ。

今報われなくても、  
以後、必ず報われる。

世界は、公正に出来ているのだ。

だから不幸にも災害で死んだ人も、  
それ相応、死後、報われている。

世界は既に完成していて、  
大霊が望む世界に、

世界は最終的には向かって実現する。

そう全ては、既に確定しているのだ。

でも、この世界は、  
現在、完璧ではない。

大霊が望む世界に、  
真っ直ぐ突き進んでいるのではなく、

その進化を留めさせたり、  
逆流させたりする流れもあるのだ。

だからこそ、  
私達は使命に目覚め、

世界に働きかけなくてはならない。

私達人間は、  
使命を持って生まれる。

生まれる時、  
既に、このような人生を生きると、  
知った上で、

生きることになるのだ。

だからこそ、  
恐れる必要は無い。

貴方は使命に目覚め、  
最大限生きれば良い。

そして、その半ばで死んだとしても、  
その後の世界が待っている。

私達の魂は永久不滅だ。

だからこそ、  
永遠に進化し、永遠に貢献しよう。

それこそ大霊が望むことだと、  
私は思うからだ。

40.全存在を幸せにする。という答えを出したきっかけ。

[江川剛史からのメッセージ]

人は花ばかりを見て、根について考えない。

結果や成果ばかりを見て、  
それを生み出した本人について知らない。

花も大事だが、  
大事なことは根に眠っている。

根にも視点を当てることが大事だ。

例えば、  
私も様々な思考を持った。

かつては、  
『全ての存在を幸せにする。』

そんな難題を掲げて、

私はホームページ活動と相談活動をして来た。

何故、  
私は、全ての存在を幸せにしようと考えたのか。

それは、あるきっかけで、  
自殺サイトに訪問し、

悩み苦しんでいる人たちを知ったからだ。

様々な自殺サイトを訪問した。

『明日、死にます。』

そう書かれた過去の記事も見かけた。

そういう一人ひとりが死なないように、

私は相談活動をした。

掲示板にも返事を書いたし、  
メールでも相談を受けた。

そうしていく中で、

世界には、  
こんなにも不幸な人がいるということを、  
嫌でも知ったのだ。

そうしていく中で、  
私は究極の答えを求めた。

究極とは何なのか。

究極の愛とは何なのか。

その答えの先には、

全存在を愛することに繋がっていた。

人間だけでなく、  
全生物を愛することに繋がった。

そして、  
『全ての存在を幸せにする。』という、

難題な目標を掲げたのだ。

結果、全生物を愛した私は、  
豚肉や鶏肉や魚肉が食べれなくなり、  
精神病院に入院することになったのだ。

こうやって、  
『全ての存在を幸せにする。』

この言葉にも様々な根があるのだ。

そして私は、  
精神病院で、大量の読書をし、

医者になるために研究をしていた、  
看護師のカウンセリングを受けて、

私は自分の幸せを求めるようになった。

そうしてネットビジネスを始めて、

ネットビジネスで稼げるようになった。

そうして、  
再び、『世界を変えるために生きる。』

この答えを旨に、  
ビジネスをしているのだ。

『相談活動を今はしていない。』

この答えにも、

ある存在から、  
そういう活動をするより、  
ビジネスに集中したほうがいと、

助言を受けたからだ。

こうやって、

人の節目や答えにも、

根がある。

みんなに根がある。

私も父と母がいたから、  
ここまで生きていくことが出来た。

さらに大霊がいたから、  
私は存在することが出来た。

根には両親がいる。

根には神様がいるのだ。

私も、これから様々な花を咲かせていく。

他の人も咲かせていく。

貴方も咲かせていくだろう。

その花の下には、根があること。

根があるからこそ、枝が生まれて、  
花が咲く。

そのことを忘れないでいて欲しい。

誰でも自分の力だけでは、  
生まれていないのだ。

41.バカの壁という本を読んで、気付いたこと。

[江川剛史からのメッセージ]

分かっていると思っていること。

それが本当の知識の探求を阻害させる。

まず、  
自分は何も知らない。

何も分かっていないと思うことが大事だ。

例えば、  
世界情勢も知らない。

日本も知らない。

アメリカも知らない。

北朝鮮も韓国も知らない。

何もかも知らない。

文学も知らない。

科学も知らない。

人の心理も、

貴方の親も、貴方のパートナーも知らない。

何も知らないのだ。

自分は知らない。

分かっていないと自覚することで、  
本当に知っていくことに近づいていく。

無知を知ること。

そこから全てが始まるのだ。

貴方が知っていると思っていること。

実は貴方は知らない。

ニュースでは限られた情報。

テレビに出る芸能人の姿も、  
テレビで映し出された部分だけ。

本に書かれたことは読めるが、

本に書かれていないことは知れない。

人間は、全ての本を読む時間が無い。

自分は何も知らないのだ。

それを知った上で、  
学んでいくことが大事だ。

真っ白な白紙の紙だからこそ、

何でも染めることが出来る。

真っ白に全てを見よう。

知って知って、  
そして無知を知ろう。

人は見せていないこと。

言わないこともたくさんある。

自分は分かっていないということを、  
忘れないでいよう。

## 42.江川剛史が考える、新しい学校教育

[江川剛史からのメッセージ]

私は、かつて中学校の教師を目指していた。

その私の視点から見た、

日本の今後の教育について、  
どう変わるべきか話したいと思う。

まず教育は、  
全体教育から自立的個別教育に、  
変わっていくべきだ。

まず基本カリキュラムを設定し、  
教科書と参考書と問題集を渡す。

その上で、  
一人ひとり自分のペースで、

自立的に学習を進めるのだ。

そして早い人は、  
どんどん自分で学習を進め、

自立的学習により終了出来るカリキュラムと、  
多人数制カリキュラムの双方のカリキュラムを終了した場合、

次の学年へ一年経たずに進級出来る。

このようなシステムへ変えるべきだ。

はっきり言って、  
教師の全体教育での平均的教育では、

今後の世界で、  
最も優れた国にしていく上で、

不十分だ。

本当の学習というものは、  
自立的に行われるものだ。

だから自立的に教科を学習し、

多人数で学ぶべきカリキュラム、

例えば、運動会や修学旅行や、  
人間関係教育など、

そういうものは多人数で、  
集まって行い、

どんどん学習を進めたものは、  
どんどん進級した方が良い。

日本に天才と呼ばれる人間が、  
十分に多くないのは、

この早期進級制度が無いためだ。

年齢が若いうちに、  
大学や大学院で学ぶ人間は現れることも非常に重要だ。

それに、頑張れば、  
早く進級できると知れば、

人は、努力するようになる。

結果、学習効果が高まるのだ。

しかし、どんどん進級しては、  
心などが育たないのではないかと、

考える人もいるかもしれないが、

対話活動、集団学習、道徳など、

それ相応の教育時間を用意すれば良い。

10年ぶりに教員採用試験の参考書を見たが、

はっきり言って10年前と、

全然進化していない。

ただ、カウンセリングについての項目が増えたくらいだ。

こんな教育では、  
日本は、世界のトップにはなれない。

ある親が、  
子どもが小さい頃から、

様々な教育を施していた。

様々な知識の機会に触れさせることは重要だ。

だから選択科目や自由科目、  
自由研究などのカリキュラムを用意し、

個人の個性に合わせた自立的学習を身に付ければいいのだ。

そうなる、教師はいるのかということになるが、

教師は、全体教育と個別指導教育を行えば良い。

本当に優れた教育を行うには、  
どうすればいいか。

どうすることで、  
一人ひとりの可能性が広がるか。

それを真に考えた教育を行うべきだ。

私も自分の教育理念は、  
広報して行こうと思う。

更に優れた真の教育が行われなければ、  
いじめも不登校も、

生きる力も、学習能力も知識も上がらない。

教育を変えることを、  
一人ひとり意識して欲しい。

そしてビジネスをしている人は、  
自分のビジネスで、

教育活動をして欲しい。

ビジネスをする上で、  
教育分野を学んでおくのも、

非常に有用だ。

教育を変えることと、  
外から教育を変えていくこと。

時代は変えられる。

その潮流を作っていこう。

### 43.江川剛史の命の授業

[江川剛史からのメッセージ]

命について考えてみようと思う。

まず、自殺はしてはならない。

人間は使命を持って生まれ、

この現世で学び、  
使命を成就しなければならないのだ。

自殺は、現世で学ぶべきことを放棄し、  
使命を達成させないまま、

生きることを止めることだ。

それは霊的にもしてはいけないことだ。

ただし、  
自殺したくなることは、  
誰でも起き得ることだ。

事実、私も自殺したくなったことはあった。

自分を責め続け、  
心の鞭をひたすら打ち続けた結果、

私は、死にたい衝動が抑えられなくなった。

そんな時もあった。

仕事が辛くて、  
もう耐えられない。

こんな人生が続くなら、  
死にたい。

そう考えたこともある。

だから死にたくなる気持ちは分かる。

でも、死んではならない。

悩み苦しむ原因があるなら、  
それを解決すれば良い。

仕事が辛いなら転職すれば良い。

親に虐待を受けているなら、  
他の親族に相談するとか、  
学校の教師に相談するとか、

児童相談所に相談するとか、

行動を起こすといい。

自分で自分を救うのだ。

いじめられて死にたいなら、  
不登校になれば良い。

進学の時期になったら、  
同じ学校の生徒が行かないような学校へ行けば良い。

心の病に苦しんでいるなら、  
精神科へ通えば良い。

カウンセリングを受ければ良い。

そして大事なことは本を読むことだ。

自分の悩みに合った本を読むといい。

自分を変えること。

自分の人生を変えることを、  
自ら決断していくことが大事だ。

私は、あるリストカッターに、  
シークレットという自己啓発 DVD を紹介したこともある。

でも、その女性は、買いたいと思わないと行って、  
何もしなかった。

現状に苦しんでいるのに、  
現状をいつまでも変えようとしない。

そうやって、  
いつまでも同じ苦しみを苦しんでいる人が多い。

それではいけない。

苦しいなら変われば良い。

自分を変えること、

自分から変えること、

今を変えることをすべきだ。

私も死にたい衝動が起きたこともあったが、

その衝動が収まれば、  
死にたい気持ちなど無くなった。

仕事が辛くて死にたくなった時、  
ハローワークの求人を見て、

転職したら、  
死にたくなかった。

世界に不適應を起こし、

人間は生きるべきではなく、

死ぬべき存在だと考えたこともある。

でも、答えは変わる。

そうして私は、今、

靈的な知識も身に付け、  
幸せに生きている。

ビジネスでも成功しているし、  
毎日が充実している。

とにかく、  
諦めないことが大事だ。

そして焦らないことだ。

そして大したことをしなくても良い。

ただ、生きているだけで良い。

そうして、何かしたくなったらすれば良い。

罪の意識があるなら、  
誰かの為に行動すれば良い。

自殺の相談に乗っても良い。

貧困で苦しんでいる人に寄付しても良い。

人間は、使命を持って生まれる。

まず人生あと、何年だ。

焦らず生きよう。

人生は変えようと思えば変えられる。

人生変われば、人生は最高だ。

ぜひ、諦めずに、  
生きることをして欲しい。

男なら逃げずに立ち向かえ。

女性も、自分に甘えて、  
誰かを頼らずに、

自分で自分を救え。

たくましく生きろ。

強くなるんだ。

言い訳ではない。

自分をより良くするんだ。

自分を良くしていけば、

それ相応に世界の対応も変わる。

世界は、引き寄せの法則で成り立っている。

貴方が望むものを、貴方は引き寄せる。

死を望めば死が。

幸せを望めば幸せが。

求めよ。そうすれば与えられる。

ぜひ、幸せを求めて欲しい。

生きて行きたいと思えるような人生を求め、  
望み、そして変えるのだ。

#### 44.倫理の本と欲求コントロール。

[江川剛史からのメッセージ]

人間は、欲望をコントロール出来る。

私もかつては、  
欲望のままに生きていた。

欲求階層説に則り、

自己実現ステージでいるために、

ひたすら下層の欲求を満たすようにしてきた。

でも、欲望をコントロールすることも大事であると、

考えるようになった。

例えば、  
マスターベーションなど、

性的な処理があるが、

そういう行いも、

行わないようにする。

男性の殆どは、  
マスターベーションをするのが普通だが、

そういうマスターベーションも行わないようにする。

性欲をコントロールするのだ。

私も性欲には、翻弄され続けたが、  
今は、コントロールするようにしている。

マスターベーションをしない。

それは、霊性を高めるためだ。

人間には獣のような本能があるが、

それをありのままに、  
本能通りに生きてはならない。

仏教でも、  
性欲コントロールは、

基本とされている。

一部、密教では、

ありのままに生きることを善とする部分があるが、

性欲はコントロールすべきだ。

だから、貴方も、

性欲は、コントロールすべきだ。

マスターベーションはしないようにしよう。

そう考えることも意識して欲しい。

このマインドは、  
必ず貴方に良い報いを与えてくれるだろう。

あるネットビジネス創成期に、  
数十億稼いだ起業家も、

マスターベーションは、  
禁止できるなら禁止した方が良いと言っていた。

このように、  
性欲コントロール出来るようになると、

また新たなステージに立てるので、  
頑張っって欲しい。

人間のステージというのは、  
お金を持っているかどうかだけではない。

お金は死後、全てを失うが、

学びや霊性は引き継がれる。

だからこそ、

天に宝を積むのだ。

## 45.不老不死と霊界の学校

[江川剛史からのメッセージ]

人間は、永遠の命を求めることがある。

ドラゴンボールのフリーザも、  
不老不死を願ったが、

長い人生を手に出たら、

様々なことを研究出来る。

それに魅力を感じる気持ちも分かるが、

私は、今は不老不死には興味ない。

今の寿命で丁度いいと感じている。

何故なら、魂は永遠不滅であり、

人間は死後も、  
魂は生き続けるからである。

つまり死後の世界はある、ということだ。

私は、様々なことを勉強したいと考えているが、

死後の世界にも、  
学校があるらしい。

ありとあらゆることを学ぶための施設がある。

本もあるらしい。

だからこそ、

現世で全てが終わるのではなく、

死後も永遠に生きるのだから、

焦らず、学び、

焦らず進化することだ。

このメルマガでは、

私は何度も霊的な話をしている。

これは、話そうと思って話したわけではなく、

本を読んだ結果、

必然的に話すことになっているだけだ。

私が、死後の世界はあると、  
話しても、疑う人はいるだろう。

でも、

私は、確信を持ってあると言っている。

その理由は、話せないのだが、

私が死後の世界を信じるに足る、

経験があるから、

死後の世界を信じている。

霊はいる。

それは間違いないことなのだ。

もし、霊的なことに疑いがある方は、

霊的な本を読むことをしてみると良いだろう。

スピリチュアルにも様々な本があり、

全てを手放しにおすすめる出来ないが、

もし、貴方が、

本当のスピリチュアルな本に出会えたとしたら、

その時は、神の偉大さに気付くだろう。

全ては公平だった。

全ては公正だった、と気付くのだ。

そして死後も生きれることを知り、

貴方は永遠を知るのだ。

私も過去の自分は、  
死んだら全ては終わりだと思っていた。

でも今は違う。

そうなったことには理由がある。

それを、ぜひ、考えて欲しい。

疑わしいものは、嘘だと、  
決め付けるのではなく、

知らないことは調べてみるのだ。

このようなことを書くことで、  
霊的な自覚が手に出来ることを、

私自身にも、伝えながら、

貴方にも伝えるとしよう。

46.メルマガで重要な、語彙力、言葉力、文章力。

[江川剛史からのメッセージ]

ネットビジネスで稼ぐ上で、

重要となるのが、

メルマガである。

メルマガでは、  
面白い情報を発信する必要がある。

面白いメルマガを書くには、

メルマガを書く、  
貴方自身の知識や能力を、

高めていくことが必要になる。

メルマガで重要なのは、  
ライティング力もそうだが、

知識も必要だ。

知識力、情報力、そして語彙力だ。

知識があれば、

様々な知識に基づいた、  
発信が出来る。

情報力があれば、  
その情報を活かした発信が出来る。

語彙力があれば、

一番適切な言葉、

一番効果的な言葉、

強い言葉を使うことが出来る。

セールスレターなどでもそうだが、

強い言葉を使うことが必要なのだ。

例えば、リストラとか自殺未遂、

継承とか、大富豪、等々、

強い言葉を使うことで、

刺激を与えて、

心に響かせることも出来る。

文章力、言葉力を持つことも重要なのだ。

貴方は、メルマガを行っているだろうか。

ぜひ、メルマガを発行してみよう。

面白いメルマガを発行しているだろうか。

ぜひ、自分のメルマガを見つめてみよう。

自分のメルマガは、

自分自身にも配信されるようにすべきだ。

そして自分のメルマガを、  
自分でも確認し、

そうして、自分自身の発信を磨くのだ。

ぜひ、メルマガは、  
ビジネスの強力な武器となる。

貴方も磨き続けていこう。

47.革命家の情熱と究極の愛とは。

[江川剛史からのメッセージ]

自分で考える、というのは重要だ。

私も正しさについては、  
一時期、強く求め続けた時期がある。

その結果、

以前より正しい人間になれたのだ。

そして、  
私は様々なことを考えた。

何故、人間の血は、赤いのか。

何故、牛乳は、白いのか。

そして、『究極』とは何かを考えた。

究極、究極の愛とは何か。

そう考えた結果、

『全ての存在を愛すること』という答えを出した。

その結果、どうなったか。

私は、魚も愛し、鳥も愛し、豚も愛し、牛も愛したから、

魚肉、鶏肉、豚肉、牛肉も食べれなくなり、

それでカップラーメンで生きていくしかないと考えたが、

お湯を沸騰させたら、微生物が死んでしまう。

外を歩けば、何かを踏んでしまう。

それすら考え、

人間は消えるべき存在じゃないか。

世界は消滅すべきじゃないか。

そんなことを本気で考えたこともある。

結果、世界に不適応を起こし、

私は精神病院に入院した。

SEKAI NO OWARI のボーカルも、

精神病院経験者だ。

だから彼の書いた歌詞も、

私は共感出来る部分はあることもある。

でも、それも過去のことだ。

そんな過程もあったが、

死後の世界があることを知り、

不幸に死んだ人も報われることを知り、

神への愛を、

もう一度取り戻すことが出来たのだ。

結果、

今の私が、

究極とは何か。

そう考えると、

やはり、

『全ての存在を愛し、  
全ての存在に奉仕すること。』だと思う。

究極の愛も、同じだ。

そう私は思う。

だからこそ、

この答えを胸に、

世界に不適應せずに、

生きて行こうと思う。

私は革命活動もしている。

私には、闘うべき情熱がある。

だから闘う。

精神病院に入院していた時、

看護師に、

『世界と闘わなくて良い。』

そう言われたが、

私は闘う。

何故なら、革命により世界が変わってきた。

それを歴史が証明しているからだ。

歴史を学べば分かる。

今のまま流されていいのかどうか。

ぜひ、貴方も頑張ってください。

私も頑張る。

共に、世界に貢献していこう。

48.数学者、文化人類学者の視点と自己啓発。

[江川剛史からのメッセージ]

人には、様々な視点がある。

10代の視点と60代の視点は違うし、

数学者と文化人類学者では、  
見える世界が違う。

だからこそ、  
様々な視点を得るために、

様々な本に目を通すことが重要だ。

私は完全な文系だが、

様々な分野の本を読んだことがある。

例えば、  
心理学、恋愛心理学、臨床心理学、  
カウンセリング心理学、社会心理学、  
販売心理学、催眠、洗脳、

セールス、経営書、コーチング、  
兵法書、自己啓発書、時間管理、インターネット、

スターバックス、ドトール、

倫理、日本史、世界史、地理、  
現代社会、文化人類学、

科学、生命科学、クローン、自然科学、生物、

犬の心理、猫の心理、  
哲学、文学、童話、美術、文章術、  
コピーライティング、マーケティング、  
宗教、スピリチュアル、教育、等々、  
様々な分野の本を読んだし、  
イエスキリスト、ニーチェ、釈迦、  
松下幸之助、稲盛和夫、スティーブジョブズ、  
神田昌典、平秀信、与沢翼、小玉歩、  
坂田智康、新田祐士、  
だいぼん、小雪、七星明、川島和正、  
和佐大輔、原田翔太、長倉顕太、  
カールロジャーズ、国分康孝、  
ユング、ソクラテス、苔米地英人、  
パワブロ、エンタメ、鳥山明、  
ジェームススキナー、スティーブン・R・コヴィー、  
クリス岡崎、アンソニーロビンズ、  
等々、

様々な人からも学んでいる。

そうやって、  
様々な本や人から学ぶことで、

その人の視点を学ぶことが出来る。

そうして影響を受けて、

貴方自身の見方が出来るのだ。

様々なものから学び取り、

貴方自身を進化させよう。

ネットビジネスの世界を見ると、

お金の目が眩んだ人ばかり見かけるが、

そういう視点程度しかない人は、

継続的に、そして最終的に大きく、

稼ぐことは出来ないだろう。

ネットビジネスにいる人は、

ネットビジネスという狭い世界ばかり見ているが、

世界は広い。

そして世界は、

ネットビジネスだけではない。

私も、実は様々なビジネスを行っている。

ネットビジネスという狭い視点では、

考え付かないようなビジネスも、

複数行っている。

大事なことは、

世界と世界を繋ぐこと。

そして世界の境界を無くし、

融合させること。

世界と世界を行き来することだ。

ビジネスチャンスというものは様々ある。

稼いでいる人、専門家もたくさんいる。

ぜひ、世界を渡って、

学び、学習し、取り入れて欲しい。

様々なことから学べるし、

人間に価値は、お金が全てじゃない。

お金は死んだら無くなるが、

知識や霊性は消えることは無い。

永遠に引き継がれるのだ。

ぜひ、貴方も、

様々なことを学んで欲しい。

向上心を持ち続ければ、

必ず、世界も未来も、  
開けていくのだ。

## 49.宇宙誕生と銀河 1250 億個

[江川剛史からのメッセージ]

宇宙には、銀河が 1250 億個ある。

宇宙は、とてつもなく広い。

そして宇宙人は、  
間違いなく存在するだろう。

そして宇宙は、さらに膨張している。

そんな、とてつもない宇宙を作り出したのが、

神であるが、

その意思というのは、  
計り知れない。

私達は、死後も永遠に進化し続ける。

終わりの無い進化。

そして限界の無い進化が待っているのだ。

その進化の果てもない。

神に敵うことになることは無い。

人間は死んだ後、

神の偉大さを知る。

そうして不満を言う気も無くなるという。

私達が出来ることは、

常に進化し、  
そして世界に貢献することだ。

霊となって人間をサポートするのも良い。

再び人間として再生して、

人間として世界に貢献しても良い。

霊界において、何かを学び、  
教えることをしても良い。

私達は、誰かと戦うのではなく、

自らを克服していくことが大事なのだ。

死んだからといって、良いことだけ出来るわけではない。

常に公正に裁かれ、

昇格したり降格をしたりすることになる。

私自身も知らないことは多い。

私が現時点で知っていることを書くことしか出来ない。

ただ、私は、進化をしたい。

自分自身のステージを上げて、  
貢献していきたい。

その気持ちは強い。

霊的な知識を得たお陰で、  
恐れるものは減った。

何が起きても、  
再び生まれても、

何が起きても、  
進化することと、

貢献をすること。

それをするだけだ。

貴方も生きて世界のために生きよう。

それは寄付でも良い。

貧しい生活をし、  
命を失いそうな人に、

食料を渡すだけでも、  
水を提供するだけでも、

その人への利他となる。

貴方も本当は誰かの為に生きたい筈だ。

私はそう思う。

誰か一人でも幸せにすること。

そして、その先を生きること。

それが大事だ。

## 50.天使と悪魔の研究 神に似た者

[江川剛史からのメッセージ]

天使や悪魔について、  
研究してみるのも面白い。

ただ、興味本位で調べるのではなく、

自分の生き方として、  
天使と悪魔について調べて、

それを生かすことをしてみると良い。

例えば、  
悪魔には、

色欲の悪魔や、  
暴食の悪魔などがいる。

それを考えて、

色欲に惑わされないようにしようとか、

暴食をしないようにしようと、

悪魔ではない生き方を選ぶことも出来るのだ。

逆に、天使について調べてみるのも良い。

例えば、  
ガブリエルは、

神の意志を伝える天使であり、

神のメッセージを伝えるという、

インスピレーションを与えてくれる。

ミカエルに関しては、

神に似たものという名を与えられた天使であり、

神と似た存在であろうとするインスピレーションを与えてくれる。

私もスピリチュアルな世界を知る前に、

天使と悪魔の研究に入り込んでいた。

そうして、

自分自身の生き方に照らし合わせてみたのだ。

天使と悪魔には、

善と悪の根源的なシンボルが含まれている。

だから、それを踏まえた上で、

貴方は、どう生きるか選択出来る。

天使のように生きるか。

悪魔のように生きるか。

それとも、

神のように生きるか。

選べるのだ。

貴方の背中に翼があるとして、

その翼は、どんな翼が似合うだろうか。

貴方のあり方によって、

その翼のあり方は、  
違いうだろう。

ぜひ、貴方も、  
自分の生き方を考え、  
選択していこう。

選択をする時こそ、  
運命の分かれ目だ。

## 51.神への怒りと食物連鎖。

[江川剛史からのメッセージ]

カトリック教会において、

人間を罪に導く欲望として、  
7つの大罪を提示している。

傲慢、物欲、妬み、憤怒、  
大食、色欲、怠惰の7つだ。

これは、悪魔とも関連付けられている。

傲慢はルシファーであり、

サタンは、憤怒だ。

こういう憤怒や傲慢という面は、

人間も持ちやすい。

事実、私も、

かつて世界や神に、

憤怒したことがあるし、

神を超えた、など、

傲慢に妄想した時もあった。

それだけ、

私は究極を求め、  
究極の愛、究極の答えを求めていた。

そして、

世界では、  
自殺する人もいる。

性被害を受ける人もいる。

病気で苦しむ人もいるし、

目が見えない人もいる。

戦争が起きて虐殺も起きるし、

捨て犬は、処分される。

蚊は、人間の手で潰される。

小魚も他の生物に食べられる。

小亀も他の生物に食べられる。

小鹿もライオンに食べられる。

虫も虫を食べる。

食物連鎖による悲劇。

そういう不完全な部分に、

私は憤怒し、

神に怒りをぶつけた。

そうして妄想を重ねて、

神を超えたとも思ったのだ。

そんな時期もあった。

悲劇を研究した結果、

世界は消滅すべきだと、

考えたこともあった。

全存在を愛するということは、  
そんな考えにいたる時期もある。

私はそうだった。

でも、今は生きている。

何かを食べながら生きている。

私は全てを知らないし、

本当の究極は、

今も分からない。

このまま進化していけば良いのか。

それとも、もう終わらせてしまうべきか。

毎日、肉の塊と化している、

牛や豚や魚や鳥のことを考えると、  
私には耐えられない。  
世界が大嫌いだ。  
そう思ったこともあった。  
でも、それは違うと言われた。  
世界は消滅すべきではないと。  
私には分からない。  
この世界は人間だけのものじゃない。  
人間以上の数が存在する生物も、  
地球上にはたくさんいるのだ。  
ただ私は今は生きることしか出来ない。  
自殺は出来ない。  
本当は死ぬべきだと分からない限り、  
あるいは分かったとしても、  
死ねないかもしれない。  
世界は不完全だ。  
最初から世界は高水準で、  
何も食べずに生きれて、

みんなが幸せに生きれる、  
世界であれば良かったのに。

私には、神の意志は分からない。

神は摂理であり、  
神は正しいのか分からない。

ただ私は研究し続ける。

これから何千年、何万年と、

生きて生きて、  
答えを探して行こうと思う。

52.アダルト産業は、いつか消滅する。

[江川剛史からのメッセージ]

私も勿論、男性だから、  
アダルト動画くらいは、見たことがある。

でも、何故、  
AV に出演する女性がいるのかは、

全く私には理解出来ない。

AV にも色々なものがあり、

屈辱的なものや、  
残酷なものまである。

酷い映像も中にはあるのだ。

だから何故、  
そういう業界に出演するのかは、

私には分からない。

アダルト業界は、  
今後、縮小され、

最終的には、  
無くなると私は思う。

時代が流れていけば、  
そうなると思う。

性に関する法律が制定されていくように、  
今後、性的な産業についても、

考え方が進化していくと思う。

私は女性が好きだし、  
性欲もある。

でも性欲をコントロールしているし、

マスターベーションは禁じている。

人間には、様々な人間がいて、

高齢者が風俗に通うことも、  
少なく無いという。

でも、

正しいあり方は追求すべきだと思う。

残酷な AV は無くなった方が良く。

そういうものに出演するのは、  
止めてもらいたい。

そう私は思う。

人間には、本当に、  
様々なものがあるが、

成長した方がいいと思う。

貴方が成長しないことは、  
自然と周りに害を与えていることと、

同じことなのだ。

53.戦争は、戦争の顔をしていない。

[江川剛史からのメッセージ]

戦争は起こしてはならない。

人を殺してはいけないことと同じことだ。

だからこそ、  
戦争を起こさないために、

ありとあらゆる手段を講じるべきだ。

例えば、対話。

対話をすることをしているだろうか。

戦争や紛争やテロは、  
理解不足の為に起きることもある。

相手を理解し、  
相手と交流を持つ。

そして、  
理解を深め合い、

相手の気持ちを受け止めることが大事だ。

憎しみには憎しみを。

殺人には、殺人を。

それでは駄目なのだ。

正しいことをするためには、  
人間を超えなければならない。

人間としての良い部分を発揮しなければならない。

理解を深めることが大事だ。

そして悪いことはしないことだ。

相手を傷つけたりすることで、  
憎しみが生まれる。

憎しみというのは、  
低レベルな人間から生まれるものだ。

だからこそ、  
低レベル同士で、

問題に当たってはいけない。

私達人間は、

本当の意味で、  
全体的に、レベルアップが必要なのだ。

## 54.革命的進化とコミュニティ。

[江川剛史からのメッセージ]

私も文章を書く時に、  
目指す目的がある。

このメルマガで、  
私が文章を書く時に意識しているのは、

貴方の人生に、  
どれだけ革命的な影響を与えられるかである。

貴方が私の文章を読み、  
それを吸収して、

また新たな人間となる。

そうして、  
生きていく中で、

役立てて欲しい。

社会に貢献する上での知識や技術となって欲しいと考えている。

私もお金は欲しいと思っている。

生きていく上で、お金は必要だし、

お金があることで、  
自由も得られる。

でも、このメルマガの目的は、

世界を変える革命を起こすことである。

大量の本を読み、  
大量の情報を吸収して、

知識と情報を得た、

優れた人間を大量生産し、

より良い世界にする。

そのために私は、  
このメルマガを発行しているし、

私はビジネスをしている。

誰か一人を変えれば、  
その誰かの影響で誰かも変わる。

100人直接変われば、  
その関連で、

また人が変わる。

1000人変えれば、

1万人変えれば、

そうやって革命的種子を与えて、

それを広げることが目的なのだ。

ある起業家は、  
コミュニティーを作る時、

ワンピースのルフィの海賊団をイメージして、  
運営していると話していたが、

私もワンピースの世界で表すと、

私が考えるコミュニティーの世界は、

ルフィを含めた、  
様々な海賊団、そして海軍、  
村人、敵、味方、様々、

ありとあらゆる存在が、

参加するコミュニティーだ。

だからこそ、  
反論があっても良い。

どんな意見があっても良い。

その上で、  
一人ひとりを革命的に進化させる。

それを目的に、  
私はコミュニティーを運営しているのだ。

貴方も、ビジネスをする上で、  
どんな世界を創るか。

どんなコミュニティーを創るか考えるといい。

世界観が無いと、

殺伐とした、

ただビジネスを教えるだけの、

味の無いコミュニティーとなる。

結果、寂れて、

更新が滞ってしまうのだ。

ぜひ、コミュニティーには、  
命を吹き込もう。

世界を広げ、

魂と熱を持ち、

それぞれが生き活きと、

自己成長の為に、

活動するコミュニティーが優れているのだ。

## 55.旧石器時代、200 万年前からの人間の進化と神

[江川剛史からのメッセージ]

地球が誕生し、単細胞生物が生まれ、

分裂して多細胞生物が生まれ、

様々な生物が生まれていった。

そうして恐竜が生まれ、

恐竜が滅び、

旧石器時代へと進んでいく。

旧石器時代は約 200 万年前だ。

それから人間は、  
様々な進化をしてきたが、

神というのは、  
本当に気長な存在だと思う。

神に人格を求めるのも変だが、

私が神だったら、

最初から完璧な世界を創る。

完璧というか、

幸福度の平均が高い世界を創る。

そうして、まず、  
食物連鎖の無い世界にする。

生物と非生物を創り、

非生物から様々なものを創れるようにする。

人間が歩いても、  
何かを踏み潰すことも無い。

脆い生物を創り、  
殺すことにならないように、

私だったらするだろう。

それ程、私は食物連鎖というものは、  
好きじゃない。

ただ、ある霊的書物には、

貴方が最も嫌うようなシステムこそ、  
世界を構成する上で、

最上のシステムというようなことが、  
書かれていたりもした。

だから、  
私は神の意志というものは、

まだ分からない。

あるアニメでは、

世界を終わらせて、

また再び、

アダムとイブとして、

始めからやり直す世界を求めたりしているが、

私は違った。

ある時期は、

本当に世界は消滅すべきだと思った。

だから再びアダムとイブで始まることもなく、

完璧に世界は終わらせるべきだと考えたこともあった。

今も、私は全生物の運命を知っているわけではないから、

答えは出ないが、

ただ私は、

今以上に良い世界にすること。

社会に貢献することをしようと考えている。

例えば、

肉食を避けるようにする習慣を広めるとか、

生物に対する愛を広めるとか、

そういう活動も、更に深めて行こうと思う。

私も、様々な未練があったが、

その未練も日々、無くなっている。

いつ死んでも良い状態になる可能性もある。

ただ、生きている以上、

社会に貢献する。

私の思想には、  
未だ、全生物を愛するという気持ちがある。

だから人間だけでなく、  
他の生物のためにも貢献したいと思う。

そういう活動にも、  
力を入れて行こうと思う。

56.地球は過去に5回、大量絶滅している。

[江川剛史からのメッセージ]

実は、地球は、  
何度も大量絶滅を経験している。

ビックファイブと呼ばれている、  
5回の大量絶滅だ。

大量絶滅と言っても、  
どれくらいの絶滅かと思うかもしれないが、

地球生物の90%が絶滅したこともあるのだ。

それくらいの絶滅が、

この世界では起こり得るのだ。

だからこそ、

人間も死滅する可能性は、十分にある。

恐らく、私の経験上の勘では、

いつか人間は死滅するだろう。

それは何が原因となるかは分からない。

後どれくらい時間があるかは分からない。

ただ大量絶滅の可能性はあり、

地球の生命が終わる前に、

人類が絶滅する可能性は、

十分にあるということだ。

だからこそ、

貴方も人類を絶滅させたくないと思うのなら、

大量絶滅について研究するのもいいだろう。

そうして対策を考えるのも良い。

実際、私も、

様々なことを研究して行こうと思う。

人類の死滅は運命か。

それは逆らえるのか。

それとも必然なのかは分からないが、

人類の死滅もあり得るのが、

神のシナリオであるということが、

否定出来ない事実なのだ。

これを知ったことで、

貴方はどう思うかは分からないが、

結局、死滅しても、

人間の魂は永遠不滅であるので、

特に大きな問題ではないと思う。

むしろ、人間というのは、

良い部分だけではない。

死滅も行われるべき、  
存在とも言えるのだ。

それは何故か。

何故なら分かりやすい例を言えば、

食物連鎖で、

大量の豚や鶏や牛や魚を殺している。

そして売れなければ、捨てられているのだ。

生命を何だと思っているのだろう。

私が伝えておきたいことは、  
人類が死滅する可能性はあるということ。

その上で、  
どうすべきかは、  
それぞれ考えて欲しい。

私も何故、  
このことを書いたか。

その理由は言わなくても分かるだろう。

57.江川剛史がゲームソフトを開発する。

[江川剛史からのメッセージ]

自分でゲームソフトを作って、  
販売するというのも、

面白いビジネスだ。

私もかつて、  
RPG ツクール、サウンドノベルツクールなどで、

自分オリジナルのゲームを作ったりした。

敵の強さのバランスを考えたり、

会話のテキストを考えたり、

街の作りを考えたり、

非常に楽しかった。

そうして今、

実は、私は新たに、

ゲームソフトを作成し、

販売しようとも考えている。

自分でゲームが作れるツールなども、

ネット上を探せばあるし、

その商用利用が許されているゲーム作成ツールなどもあるのだ。

こういうツールを使って、  
ゲームソフトを作るのも良い。

自分の作ったゲームソフトを、  
誰かがプレイして楽しんでもくれるなんて、

実に面白いことだろう。

ぜひ、貴方も、  
ゲームソフト作成に手を出すことも、

可能であることを知っておいて欲しい。

漫画作成ツールなどもある。

事実、私は、  
漫画作成ツールを使って、

ランディングページを作ったのだ。

ぜひ、貴方もクリエイティブなことをしてみよう。

これは出来るかなと思ったことは、

出来るかどうか調べてみよう。

意外と道は開かれていることもあるのだ。

58.日本にいながら世界中を知る方法。

[江川剛史からのメッセージ]

世界は広い。

私達は世界のことを、  
全然分かっていない。

日本の常識は世界の常識ではないのだ。

そして外国へ行っても、  
外国のことを一部しか知ることが出来ない。

私達は、地球に対して無知なのだ。

だから世界へ旅立ち、  
世界を見ていくのもいいだろう。

しかし、世界は、  
伝染病や犯罪、

飛行機墜落など、

安全面でも安心出来ない部分がある。

女性も安全ではない海外へ行くのは、  
不安だろう。

そんな時に役立つのが、  
Youtubeだ。

Youtubeには、

海外の街並みなどの動画なども、  
数多くある。

例えば、

イスラエルにあるヴィアドロローサ。

これはイエスキリストが、

十字架を背負って、

息を引き取るまでに歩んだ道なのだが、

このヴィアドロローサも、

Youtube において動画がある。

イエスが十字架を背負い、

倒れた場所。

代わりに十字架を背負ってもらった場所、

イエスの墓など、

動画に収められているのだ。

このように、

Youtube には様々な動画がある。

日本語だけでなく、

英語で地名を書いて、

検索するといいだらう。

それと、

海外の人が見た、  
日本の動画も興味深い。

例えば、  
秋葉原の街並みの動画などは、

非常に見ていて面白い。

私も秋葉原には、  
簡単にアクセス出来る距離に住んでいるが、

それでも、  
こんなにも面白い場所なんだと、  
気付くこともできる。

世界を知る上で、  
Youtube を使うのは非常に有効だ。

ぜひ、貴方も日本語と英語で、  
地名で検索して、

様々な場所の動画を見てみよう。

59.嫌われることを恐れず、自由に生きること。

[江川剛史からのメッセージ]

実際、私は人間嫌いだ。

人間が嫌いというより、

相手の気持ちを考えない人間が嫌いなのだ。

自分の常識を押し付け、

罵声を浴びせる人間。

相手を敬うこともなく、

人間性を磨かない人間。

自分がやりたくないことを、  
相手に押し付ける人間。

口の悪い人間。

キレル人間。

相手を蹴落とそうとする人間。

妬む人間。

誤解する人間。

女性を敬わない人間。

働いてもらうことに感謝もしない人間。

馬鹿な人間。

決め付ける人間。

騙す人間。

残酷な人間。

無知な人間。

自分を磨かない人間。

すべて、大嫌いだ。

今、書いた人間達は、

実際に存在する。

世界にたくさんいるだろう。

嫌いだ。

大嫌いだ。

しかし、それでも、

私は自分自身は嫌いじゃない。

私は今まで自分を見てきた。

嫌いじゃない。

もし私が女性なら、  
付き合ってもいい。

そう思える人間だ。

つまり私は、  
特殊だが、善人なのだ。

私を嫌う人もいるだろう。

恐らくたくさんいる。

私は今まで生きてきた中で、

数々の人に嫌われてきた。

特に男性に嫌われたかな。

でも、

私を嫌わないとしたら、

貴方は、ある程度のステージにいるかもしれない。

私は嫌いだと思う人間はいるが、

私は愛している。

すべての人間を、

すべてを愛そうとしている。

好き嫌いと、  
愛する、愛さないは違う。

私も、  
イエスキリストが教えたように、

敵を愛する思想があるのだ。

敵を愛する。

自分を愛してくれるものを愛する。

敵も愛し、  
自分に好意を持つものは、

さらに愛する。

そうやって、

愛の幅を作ることだ。

嫌われるマーケティングというものもあるが、

私は、これを大事にしようと思う。

嫌われてもいい。

嫌われてもいい。

私は好きなことをする。

自分勝手に生きる。

わがままに生きる。

そうして世界の為に生きよう。

嫌われることなど恐れない。

常識など知らない。

関係ない。

私は私として生きる。

そうして、

私の信念のまま、

自由に生きるのだ。

貴方はどう生きる。

貴方は、貴方が思うように生きればいい。

自由だ。

すべて自由だ。

人生は何とかなる。

貴方は自由に生きればいい。

私も自由に生きる。

そうしてお互い、  
切磋琢磨できたら、

それは素晴らしいことだ。

60.コピーライティング力を異常なまでに上げる方法。

[江川剛史からのメッセージ]

上達させるには、

量をこなすことだ。

質を求めるなら、

量を行うことだ。

デザインでもそう。

デザインを行う量をこなすこと。

デザインの本を大量に読むこと。

デザインを大量に見ること。

デザインの知識を大量にすること。

コピーライティングでもそう。

大量のコピーを見る。

大量のセールスレターを読む。

大量のセールスレターを書く。

見て、読んで、書くのだ。

量をこなすことで、

全体的な能力が上がり、  
質となる。

だから下手でもいいから、  
仕事を請け負うことだ。

仕事をこなすことで、  
学びながら実力をつけるのだ。

まずは、1000円でデザインでもいい。

1万円でコピーを書くでもいい。

数をこなして実力をつけよう。

ただ実践するだけではない。

あらゆる角度から学びも、  
量産することが重要だ。

メルマガもそう。

大量に発行していい。

何もネットビジネスのメルマガだけ発行しなくていい。

恋愛メルマガでも、  
政治メルマガでも何でもいいのだ。

ぜひ、大量に量産して、  
実力をつけよう。

レオナルド・ダヴィンチも多芸だった。

一つを突き詰めるだけでは、  
見えないことがたくさんある。

多を見て一を見る。

多から一を作るのだ。

ぜひ、量産マインドを持とう。

61.明日、死ぬかのように、永遠に生きるかのように。

[江川剛史からのメッセージ]

他人の評価を気にしては、

自分独自の世界は創れない。

他人の評価に踊らされてはいけない。

他人の評価など、

様々な理由で下がったり上がったりするものだ。

本当の価値は、

自分自身が分かっているだけでいい。

自分自身が価値あるものを生み出せば、

その中から価値に気付く人も出てくるのだ。

それでいい。

すべてに好かれる必要はない。

すべてを対象にしてもいいが、

すべてに必要とされなくていい。

受け入れられなくてもいい。

認められなくてもいい。

ただ、

自分を信じて突き進めばいい。

私は、何があっても生きるつもりだ。

何があっても生きる。

必ず生きる。

とにかく生きる。

そうして何があっても、  
乗り越えていく。

私の武器はネットだが、

何が何でもネットを手放さない。

ホームレスになっても、  
ネットを使うために、労働する。

世界のために貢献する。

世界をより良くする。

その想いは強いのだ。

私も変わってきた。

マスターベーションはしなくなったし、

恋愛に夢中になることも無くなった。

食事も栄養を考えながら、  
菜食主義でも生きていけるし、

さらにさらに、  
自分は進化している。

常識的ではない、

特殊な人間へと進んでいると思う。

それでいい。

常識を押し付ける人もいる。

それも言わせておけばいい。

嫌われてもいい。

稼げなくてもいい。

自分が求めた最高の価値を提供していく。

ゴッホだって生前は売れなかった。

価値は評価では決まらない。

どれだけ想いを込めて行うかだ。

歴史は証明する。

自分史が自分を表す。

私も様々なことをした。

悪いこともしたし、

良くないこともした。

それは裁きを受けたいと思う。

大事なことは、

自分の良くない過去に囚われずに、

自由に生きることだ。

人間、何でもなれる。

俳優になりたいなら、  
安い給料でもいいから、

やればいいのか。

ミュージシャンだっていい。

バンドを集めて歌を作ればいい。

ゲームを作ってもいい。

ゲームを作るツールなどは、  
ネット上にある。

やりたいことをすればいい。

自分自身を、  
更に愛せるように、

もっともっと、

最高の自分になればいい。

私は、さらに上へ上へ目指す。

評価など気にしない。

お金なんて死後に意味は無い。

私は、永遠を見て生きる。

ぜひ、貴方も永遠を見て生きよう。

明日、死ぬかのように生き、

永遠に生きるかのように、

日々を積み重ねて行くのだ。

62.オタクの恋愛の奥義をお教えします。

[江川剛史からのメッセージ]

私もオタクだ。

大学生時代からホームページを運営していたし、

悩み相談を受けていた時期もあるし、

本も、結構読む。

ビジネス書も毎日のように読むし、

哲学書も好きで読んでいる。

新たな視点、考え方を手に入れるのが、

何より楽しく、

本に囲まれて生きたい。

本とパソコンさえあれば良いと思っている。

でも、私も女性が必要だ。

心の支えとなる、

愛するパートナーが必要なのだ。

私が恋愛で大事だと思うことは、

配慮だと思う。

相手のことを考えること。

自分を押し付けないということだ。

例えば、

子どもは、作りたいとか考えている？

毎日、食事を作らなくてもいいよ。

家事は分担するよ。

DVはしてないよね？

こうやって、相手の気持ちを考えて聞いてみる。

子作りをどうするかは、  
二人で決める。

一方的に決めてはならない。

家事の負担も考える。

自分を振り返るために、  
DVをしてないか聞いてみる。

こういう配慮が重要なのだ。

一方的に自分を押し付けるのではなく、

相手の心や準備を待つ。

その上で、

『愛してるよ。』

そうやって愛の言葉を伝える。

私も恋人から、  
毎日、

愛してるのメールが届いて、

これほど大きな支えになったことは無い。

何があっても別れることが無い。

離れられない二人。

絆は、年月を重ねれば、  
深まるばかりだ。

貴方はパートナーを愛しているか。

ぜひ、愛していると伝えよう。

自分から愛することをしよう。

私もビジネスで成功を目指していたのは、

愛するパートナーとの生活のためでもあった。

愛する人がいるというのは、

これほどにも自分の力になるのだ。

ぜひ、相手の力になれるよう、

貴方も相手を愛し、支えよう。

63.政治家になるために必要なお金は、想像より少ない。

[江川剛史からのメッセージ]

政治家というものは、  
思っているより敷居は高くない。

誰でも立候補できるチャンスがあるのだ。

だからこそ、

貴方が国を変えたい。

県を変えたい。

町を変えたいと、

何か志があるなら、

政治家になるのもいいだろう。

貴方にも、

国をどうにかしたい。

世界をどうにかしたいと、

考えていることがあるはずだ。

だからこそ、

どのようにして、  
それを実現するかが大事だ。

別に、国を変えるのは、

政治家だけではない。

総理大臣にならなければ、

国を変えられないわけでもない。

ただ、政治家という道は開かれている。

だから選択肢として、  
目を開けておくことが大事だろう。

私も、日々、

社会貢献の為に生きている。

どのような選択肢を選んでいくかは、

これから次第だが、

必ず、世界に多大な影響を与えてみせる。

貴方の願いは何か。

貴方は世界をどうしたいか。

考えてみるといいだろう。

## 64.心理学と悩み相談と強化と罰

[江川剛史からのメッセージ]

心理学を学ぶことは、非常に有益だ。

心理学を学ぶことで、  
人との接し方も深く考察出来るし、

自分自身を知ることに繋がる。

私自身、心理学を学ぶきっかけとなったのは、

自殺志願者の相談を受けていく中でのことだ。

興味本位で、『自殺』と検索し、

今は無き、巨大なサイト、

少年少女の落書き帳 VOICE にて、

悩み苦しんでいる人が、

大量にいることを知った。

それがきっかけで、

そのサイトでメッセージを書いたり、

自分のホームページで、

相談を乗るようになった。

リストカットをする女性達から、

大量の相談を受け、  
その過程で、  
水谷修が著した、  
夜回り先生という本に出会う。  
そうして、  
私はメンタルな世界へ入り、  
様々な心理学と相談活動を行ったのだ。  
今思えば、  
こうなることは運命だったのだと思う。  
私は、精神病院に何度も入院経験があるが、  
こうなるきっかけは、  
大量の相談を受けたことと、  
究極を求め過ぎたためだ。  
だから貴方に忠告しておくが、  
相談活動は、  
人の悩み苦しみを受け止める作業だ。  
精神衛生上、はっきり言って良くない。

自己啓発の世界では、  
ネガティブな情報は一切遮断した方がいいというが、  
それも一理あるように、  
ネガティブな発言をする相談者の相談を受け続けることは、  
悪影響な部分がある。  
でも悩み苦しんでいる人がいるから、  
その人を救いたい。  
その気持ちを持つことは尊い。  
だからこそ、  
あらゆる形で人のためになることをすればいいと思う。  
相談が全てではない。  
本を書くことも、講演をすることも、  
人のために成る。  
貴方なりのやり方で、  
誰かを救うことをして欲しい。  
心理学は、恋愛にも役立つ。  
恋人と愛し合うためにも、

子どもを育てるためにも、  
自分を進化させるためにも、  
何もかも役立つ。

ぜひ、心理学を学んで欲しい。

そして、ここで学んだことを、  
世界に活かして欲しい。

心を知ることは、人間を知ること。

さあ、心理学の世界も見ていこう。

## 65.夜回り先生と精神病院。

[江川剛史からのメッセージ]

貴方は幸せだろうか。

でも、

この世には、

不幸せな人がいる。

自殺を考える人もいるし、

非行に走る人もいる。

私が相談活動を始めた時、

いくつもの相談が来た。

無料相談だったせいや、

リストカットについて書いたページが、

検索2位にいたため、

相談は絶えず来た。

そういう世界の闇をたくさん見た。

救われない人。

助けを求めている人。

誰かに救ってもらうことを求めている人。

たくさんいる。

私は、幸せだ。

本当に、幸せだと思う。

私の目に映る世界は、

希望と幸せで満ちている。

でも、

絶望と不幸で溢れている世界に生きている人がいる。

そうして自殺してしまう。

それが許せなかったから、

私は世界と闘い、

結果、精神病院に入院したのだが、

また、今日、

久しぶりに自殺サイトを見ようと思う。

私は幸せだし、

私にはやることがあるし、

誰かの為にしたところで、

何もいいことがあるとも限らないし、

むしろ、マイナスな部分もある。

人の不幸や苦しみは、毒物だからだ。

でも、

僕は、その人たちのことを忘れてはいけないと思う。

自殺志願者は減ってはいるが、  
存在はしているんだ。

私は大きなことの為に生きるが、

彼らのことも時に思い出したい。

今日も、助けを求めている人がいるかもしれない。

私のメッセージで、  
救われる人がいるかもしれない。

だから、今日は自殺サイトへ行ってくる。

貴方が自殺サイトを見るのは、  
おすすめ出来ないが、

私は、リスクを覚悟で、行ってくる。

何のためかは分からない。

ただ、幸せ溢れる自分の世界から、

敢えて不幸に満ちている世界へ行ってくる。

それは何故なのか。

では、行ってくる。

## 66.人間の身体の神秘と植物について。

[江川剛史からのメッセージ]

私達人間は、  
生きていく上で、

肉体を用いている。

だからこそ、  
人間の身体について、

知っておくことは重要だ。

健康診断などをして、  
自分のデータが分かる。

その時に、  
どこに問題があるかを、  
知っておくことが重要なのだ。

幸せに生きていくため、  
夢を実現するためには、

健康でいることは、  
とても重要なことだ。

だから、  
健康について、

調べたり、

健康についての本を読むことも、

するようにするといい。

貴方は生きている間、  
自分の身体と共に、

生きていくのだ。

だからこそ、

健康的に生きれるよう、

食べるものも適切に選択して、

食べる量も適切にして生きよう。

健康は失ってからでは遅い。

健康を維持しよう。

67.歴史を教科書以外でも学ぶ重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

私は歴史の専門家ではない。

だから、  
書かれている記述が、

本当に正しいのかどうかも分からない。

だから、軽はずみには、  
表現出来ないのだが、

歴史を学ぶことはした方がいいと思う。

学校の教科書だけで、

歴史を学ぶのではなく、

様々な書物を読んで、

様々な歴史観を学ぶことが需要だと思う。

そこには、

自分の常識とは、

違った意見もある。

そういう過程を経て、

本当に正解に近づくことが大事なのだ。

どちらにしても、

歴史は複雑だ。

深く知れば知るほど、

真実が見えてくるだろう。

だから大衆に流されるのではなく、

研究することが大事だと思う。

また戦争するような、

同じ過ちを繰り返してはいけない。

68.ダンテの神曲と、地獄について。

[江川剛史からのメッセージ]

ダンテの神曲では、

罪から裁きを受ける、  
地獄の描写、

罪を浄化し、  
天国へ行くための煉獄。

この二つの描写がある。

私自身のスピリチュアルの研究においては、

霊界も様々なものがあるらしい。

地獄は無いと聞いたことがあるが、

この現世が天国であるかのように思う、

低層の界も霊界にはあるようだ。

だから、ここに書いておくが、

自分の霊性を高めることは、

今からしておいたほうがいい。

霊については、

霊界で学ぶより、

この現世で学ぶ方が、  
学びやすいらしい。  
靈性を高めるためには、  
何をすればいいのか。  
それは利他だ。  
人の為に役立つこと。  
そして自分の利益を考えずに、  
相手の為に行動することだ。  
例えば、  
肉が食べたくても、  
殺される動物のことを考えて、  
菜食にする。  
それも利他だ。  
肉を食べたい自分を抑えて、  
肉を食べないのも、  
相手を思う心からだ。  
そういう行いを、

今から積み重ねることが大事だ。

私は人間には自由は無い。

利他のみすべきだという話を聞いたことすらある。

つまり、

それだけ利他はすべきということだ。

ぜひ、貴方も、

誰かの役に立つよう、

行動して欲しい。

たった一人でも、

幸せにすることが出来れば、

それは生きてよかった、ということだ。

## 69.人類の強敵、感染症の事実と歴史。

[江川剛史からのメッセージ]

私は、大量絶滅についても研究している。

例えば、  
ビックファイブと呼ばれている、

5つの大量絶滅。

それを研究し、

今後、世界が絶滅の危機に瀕することが無いか、

あるいは、危機に陥った時に、

どうすればいいか。

そのための研究をしている。

興味ある方は、

大量絶滅、スーパープルーム、スノーボールアースなど、

検索してみると良いだろう。

そして感染症も、

人類絶滅の危機になる可能性のある、

危険なカテゴリーだ。

例えば、

感染症の歴史を見ると、

黒死病では、推定 3000 万人の死者が出たという。

16 世紀、華北では、1000 万人がペストで亡くなったとされているし、

結核においては、現在も 20 億人の人が、

結核菌に感染しているとの情報もある。

このように感染症も、

人類を脅かす危険性がある。

このような感染症にかからないためには、

衛生環境を整えること。

そして、

医療機関の充実や、

ワクチンが必要となる。

人類を死に追いやる、

感染症についても、

今後も研究が必要だ。

## 70.アーユルヴェーダの奥義。

[江川剛史のメッセージ]

日常で活かせる医学を学ぶことは非常に重要だ。

人間が幸せに生きるためにも、

成功するためにも、

使命を全うするためにも、

健康であることは重要だ。

体、精神、魂の健康が重要なのだ。

だからこそ、

アーユルヴェーダのような医学を学ぶのも良い。

東洋医学、西洋医学、家庭の医学を学ぶのも良い。

健康に目覚めないことで、

因果応報、

病気に繋がることもある。

だからこそ、

今から医学に目覚めよう。

病気になってからでは遅い。

今から自分を健康に保つため、

エネルギーに溢れるため、

医学を学ぶのだ。

ぜひ、貴方も医学を学んで欲しい。

それが貴方の人生を、  
変えることにもなるのだ。

71.人類絶滅を引き起こす複数の原因とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

地球は、過去に5回の大量絶滅を経験している。

人類が絶滅する可能性には、  
様々なものがある。

巨大隕石の衝突、超新星爆発によるガンマバースト、

氷河期によるスノーボールアース、

そして火山の大量噴火、

酸性雨、

そして酸素濃度の大暴落である。

このように人類を、

死滅させる可能性のあるものは、

いくつもあるし、

実際に死滅する可能性はある。

その中で、

人類はどう生きていくか。

どのように考え、

どう生きていくかが大事だ。

その上で、私の考えは、  
死滅するまで、世界に貢献することである。  
たとえ、終わりが来ようとも、  
それまで何かの為に、  
生きることが大事だと、  
そう思うのだ。  
そう思い、  
私はビジネスをしている。  
情報ビジネスをしている。  
ビジネスを教えるだけではない。  
世界を変えるために、  
世界を救うために、  
誰かの為に、  
生物の為に、  
ビジネスをしているのだ。  
何をやるべきか。  
何を伝えるべきか。

それを知るには、

学ぶしかない。

だから私は、

学びながら伝えているのだ。

私も、いつ生命を失うかは分からない。

だが、まだ時間はある。

その中で、

世界の為にもがき続けるつもりだ。

そして、

貴方はどうする。

貴方も、

この情報を得た上で、

貴方の人生を生きて欲しい。

私も自由に、

そして、

貴方も自由に生きて欲しい。

そうして、

世界の為になることを、

私は願っている。

72.世界の政治と日本の政治について。

[江川剛史からのメッセージ]

日本人である以上、

日本をどうして行くべきか、

考えることが重要だ。

投票することは、

勿論、行うべきだし、

投票を行う際に、

どの政党、

どの政治家へ、

投票するかは、

しっかり考えて、

行うべきだろう。

例えば、

テレビの情報だけで決めるのではなく、

政党のホームページや、

政治家のホームページを見るのだ。

政党のホームページには、  
マニフェストが書かれていたり、  
このような政策を行いたいと、  
書かれていたりする。  
そうして詳しく見ると、  
危険だと感じる政策も、  
テレビには放送されないが、  
書かれていたりもする。  
政治家のホームページも、  
人によって全然違う。  
良いことが書いてある場合もあるし、  
全然更新されてない政治家のホームページもある。  
様々な観点から政治へ参加することは大事だ。  
そして国を変えるのは、  
政治だけではない。  
ビジネスでも、  
情報発信でも、

国は変えられる。

日本に住んでいる以上、

日本の現状を知り、

真に正しいことは何か。

今後、行うべきことは何か。

考えて行動していくことが大事だ。

これから更に、

インターネットの媒体力は強くなる。

日本を知り、

日本を考えて、

日本を良くすることを、

ぜひ、考えて、

貴方に出来る何かで、

行動しよう。

73. 英文法を学ぶメリットとは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

英語を活用して、

何かをしたいなら、

英語をコツコツ学ぶことが大事だと思う。

英語の会話を出来るようになりたいなら、

英会話を学べば良いし、

英文を読めるようになりたいなら、

英文を学んだり、  
どんどん読んでいくといいと思う。

私は大学で英文法を学んだが、

それが意外にも、

コミュニケーションや日本語の文を、

書く時にも役立っている。

英語で文章を、

大学時代には書いたが、

その経験が、

今のメルマガの記事を書く際にも、

役立っている。

違う言語で文章を書く経験というのは、

自分の中では役立っている。

ライティングを学ぶ上で、

英文法を学んでみるのもいいだろう。

英語を学んでいる人は、

世界にたくさんいる。

その世界で生きて行きたいなら、

英語を学ぶことも、

可能性を広げる上で良いだろう。

74.音楽を始めとした、自分の作品を創造する。

[江川剛史からのメッセージ]

今の時代、

音楽の創作も、

芸術も、

自由に学び、

自由に創造し、

自由に発表する機会がある。

作品を作り、

ウェブサイトで発表してもいいし、

Youtubeなどで流してもいいのだ。

自分は学んでいないから、

出来ないと考えている人もいるだろう。

しかし、

ちゃんと学ぶことを始めて、

創作活動をすれば、

自分自身の作品は作ることが出来る。

大事なことは、  
諦めずにチャンレンジすること。  
挫折しても、  
また違った方法で挑戦し、  
また挫折したら、  
また違う方法で挑戦する。  
挫折はしても良い。  
その経験も未来に生きるのだ。  
この世界は、  
可能性に溢れている。  
ぜひ、  
自分の可能性を信じて、  
自由に自分の作品を、  
創造しよう。

75.嫌われる勇気を持った人間が革命を起こすことができる。

[江川剛史からのメッセージ]

この国は何も変わっていない。

変わっているようで、変わっていない。

それは、皆、

嫌われることを恐れているからである。

嫌われることを恐れるから群れる。

嫌われることを恐れるから、  
世論と同じ。

メディアと同じになるのだ。

嫌われる勇気が必要だ。

革命には、嫌われる勇気が必要だ。

嫌われてもいい。

それでも、

この革命を起こし、

日本を救う。

嫌われてもいい。

殺されてもいい。

世界の為に生きる。

活動する。

この何も恐れない行動力が必要なのだ。

別に革命といっても、

軍隊とか暴力という話ではない。

情報革命、政治革命、思想革命。

様々な革命である。

非暴力による革命は、

起こすことができる。

その革命は、

誰でもない一般市民でも行うことができる。

小さな芽が出れば、

そこに栄養を与えていけば、

いつか開花する。

私も革命を起こそうとしているし、

貴方も、

革命を起こすために行動して欲しいと思う。

嫌われる勇気を持とう。

嫌われてもいい。

何を言われてもいい。

自分の道を生きるのだ。

その革命的行動により、

歴史は変わり、

世界は救われるのだ。

76.世界を変える、様々な方法とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

人類を救済するとか、

世界を変えるとか、

その方法は様々ある。

政治家になって、  
総理大臣になって国を変えるのも、

良いだろうし、

本を出版したり、  
セミナーを開いて、

自分の主張を広めても良い。

SNS を新設して、  
情報革命を起こしてもいいし、

アイドルになっても良い。

映画監督になっても良い。

ブロガー、

Youtuber になっても良い。

その一步は例え小さくても、

その一步が大きな進撃の始まりになる。

Youtube 動画を公開するれば、

後は、放置でも、

100 人、1000 人と閲覧者は増える。

結果、

貴方が伝えたいことは、

広まっていく。

感染者は増えていくのだ。

だから私も、

世界を変えようとしている。

ありとあらゆる方法で、

世界を変えようとしている。

私は元々、

催眠の技術も学んだ経験がるし、

実はヒーラーの指導も受けたことがある。

占いについても知識や経験があるし、

本当に、様々なことを研究している。

結果、その先にあるのは、

世界を変えること。

誰かを幸せにしていくことだ。

貴方は世界に向けて、

何か伝えたいことは無いか。

この世界について、

貴方は、どう思う。

ぜひ、考えてみて欲しい。

私は 2004 年からホームページ活動も行い、

世界にメッセージを発信することは、

極当たり前なこととして行っている。

それは、これからもそうだし、

これからも、

より効果的なアプローチをしていくと思う。

こうして書いた文章も、

読んで貴方は何かを考える筈だ。

その化学反応が何かの影響になり、

それが行動に繋がる。

ぜひ、貴方も、

学びを活かして生きて欲しい。

それが世界のあり方を、

変えることにもなるのだから。

## 77.無制限に大量にインプットして進化する方法

[江川剛史からのメッセージ]

自身を向上させるためには、

学ぶことが大事だ。

つまりインプットを、

ひたすらしていくことが大事だ。

そしてインプットには制限を与えず、

無制限に様々な方法で、

インプットすることが大事だ。

例えば、

私は、ネットビジネスをしているから、

ネットビジネスの情報は、

教材、音声、動画、本、ブログ、ウェブサイト、  
セミナー、メルマガ、コンサル、等々、

様々なものから学んでいる。

居酒屋で稼いでいる人と話をしたり、

セミナーを受けた後に、

懇親会があれば、

必ず参加をした。

その他、

他人について、

知りたくなった頃は、

日記メルマガを大量に登録して、

毎日、

他人の日記メルマガを読んだ。

OLの日記も読んだし、

女子高生の日記も読んだ。

ひたすら人の日記メルマガを読んで、

生き方というものを学んだのだ。

そして催眠について学びたいと思った時には、

催眠メルマガに、

片っ端から登録した。

著名な催眠術師もメルマガを発行していたから、

楽しみに読んだ。

スピリチュアルについて学びたいと感じた時には、

スピリチュアルの本を、  
ブックオフオンラインで、  
大量に購入したり、  
スピリチュアル系のメルマガを、  
片っ端から読んだ。  
引き寄せの法則について学んだり、  
霊的なことを学んだり、  
様々なことを学んだ。  
そうして、  
さらにスピリチュアルについて、  
学びたいと感じた私は、  
通信講座も受けたし、  
ヒーラーの講座に参加したりもした。  
実際、  
私が相手の手の上から手をかざすと、  
手が気を感じて、  
涼しく感じさせることができる。  
そんなことも現実的に、

実は可能なのだ。

こうやって私は、

様々なことから学んできた。

ブログからも学んだ。

教材からも学んだ。

通信講座やセミナーからも学んだ。

そして時には、

巨大な書店へ行って、

興味の無い棚まで目を通して、

本をめくった。

こうして無制限に、

様々なことを学ぶと、

新たな思考、

新たな視点が手に入る。

スピリチュアルについて知らない人と、

知っている人は、

見えている世界が違うし、

催眠を学んだ人と、

学んでいない人では、

言語力が違う。

こうやって、  
学びで人は進化するのだ。

私も、

今後、さらに学びを続ける。

映画などでも学ぶし、

漫画でも学ぶ。

ぜひ、貴方も様々なものから学んで欲しい。

進化した先には、

必ず豊かな日々が待っている。

## 78.自律神経における健康ノウハウ

[江川剛史からのメッセージ]

健康において、

大事なことに、

睡眠をしっかり取ることがある。

睡眠不足になることで、

自律神経のバランスも崩れるし、

精神病が発症することもある。

夜になると、

集中して作業が出来る。

そう考える人もいるが、

それはダメだ。

規則正しい生活をするのが大事なのだ。

ちゃんと規則正しく、

夜に寝て、

朝に起きる。

そして起きたら、

水をコップ一杯飲む。

それが大事だ。

規則正しい生活をしないことで、

失う健康は、

あまりにも多い。

健康は、健康を失ってから、

その大事さが分かる。

ぜひ、今の内から、

健康を意識し、

健康的な生活をしよう。

成功する上でも、

健康は必要不可欠な条件だ。

79.物理学と宇宙論と量子論。全ては繋がっている。

[江川剛史からのメッセージ]

全ては、繋がっている。

宇宙と貴方という宇宙も繋がっているし、

貴方と家族、

貴方と恋人、

貴方と友達、

貴方と先祖、

貴方と私も繋がっている。

貴方と木も繋がっているし、

貴方と大地も繋がっている。

貴方と気も繋がっているし、

貴方と霊も繋がっている。

貴方と、見えない物質、

見えないエネルギーとも繋がっている。

全ては繋がっている。

何千、何億年前とも、

貴方は繋がっている。

全ては繋がりが合っているのだ。

だからこそ、

貴方は地球であり、

貴方は、大地であり、

貴方は、生物でもあり、

貴方は宇宙でもある。

全ては繋がっている。

だからこそ、

その繋がりを大事にしながら、

生きることだ。

繋がりが合っている。

全ては繋がりが合っていると気付くことで、

また今後の生き方も変わっていくだろう。

全ては繋がっている。

貴方と過去、

貴方と未来も繋がっている。

ぜひ、その繋がりを意識しながら、

貴方の人生を生きて欲しい。

貴方とスピリチュアルも繋がっているし、

貴方と物理学も繋がっている。

ぜひ、どんどん繋がりを意識し、

繋がっていこう。

80.犯罪心理学観点における、ホラー映画の危険性とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

私自身、

かつてメンタルサイトを運営していて、

病んだ人をカウンセリングしていた。

だから、

犯罪者の相談に乗ったこともあるし、

カニバリズムと呼ばれる、

人を食べたい人の相談も受けたことがある。

悩み苦しんでいる人は、

世の中に多数いて、

悩みサイトを見れば、

虐待、性被害、いじめ被害など、

様々な被害が見て取れる。

そういう人と関わることは、

ある種、

危険なことでもある。

逆恨みされたら、

被害者になるのは私だ。

でも、

それでも、

カウンセリングをしていた。

彼らを救いたかったのかもしれない。

その気持ちは、

今も消えることなく、

間接的に援助をしている。

私は、かつて、

米国催眠療法協会のトレーニングを受けたことがあった。

そのトレーナーが言っていたことだが、

ホラー映画は見ない方が良くということだ。

私自身も催眠を学んで、

その理由が分かるが、

ホラー映画を見ると、

ホラー映画と現実が、

合成されていってしまうのだ。

私自身、

ホラー映画は、

全くと言っていいほど見ない。

でも、

世の中には、

見る人がいる。

ホラー漫画なども、

書店を見れば、

見かけることが出来る。

出来るだけ、

ホラーには、関わらないことだ。

ビジネスで成功するためには、

成功者に触れる機会を多く持つと良いと、  
言われている。

それと逆の理論で、

ホラー映画に触れる機会を多く持つと、

貴方自身も、

その影響を受けてしまうのだ。

自らも怪物とならぬよう、

ぜひ、ホラー映画には、

関わらず、

理性を持って、

犯罪加害はしないようにしよう。

81.恋愛本で人間心理を学ぶ。

[江川剛史からのメッセージ]

私自身は、ナンパの経験は無い。

何かで女性と出会って、

食事をしたり、

どこかへ出かけたことにはある。

それでも、

このように、

恋愛本やナンパの本にも、

時折、目を通す。

それは何故かというと、

違う視点や思考が学べるからだ。

恋愛が上手な人は、

ビジネスでも成功していると言われる。

ビジネスで成功したいなら、

ナンパを学べと言う人もいるくらいだ。

だからこそ、

このように、

恋愛本、

ナンパ本に目を通すのも良い。

私自身は、

女性雑誌なども、

目を通すことがある。

それは、

女性の視点を知るためだ。

様々な雑誌を読むことで、

様々な世界観を知ることが出来る。

このように、

様々な世界を知ることは大事だ。

私も、

一人の女性を、

愛し続けるタイプだが、

ナンパの技術には、

興味がある。

ビジネスと恋愛が繋がっているように、

様々なテクニックは、

様々な技術に繋がるのだ。

82. エネルギーの痛みを感じるほどに与え続ける、スピリチュアルな生き方。

[江川剛史からのメッセージ]

ビジネスにおいて、

更なる成功を手にするには、

エネルギーを意識して、

生きていくことが重要である。

これを食べることは、

エネルギーとして良いことであるか。

この言葉を使うことは、

エネルギーとして良いことか。

この気持ちでいることは、

エネルギーとして良いことか。

自分は、

相手からエネルギーを奪っていないか。

エネルギーのヴァンパイアになっていないか。

考えることが重要なのだ。

貴方は、エネルギーを奪おうとしていないだろうか。

お金を奪おうとしてないだろうか。

相手にも感性がある。

奪おうとするものからは、

人は離れていく。

結果、

メルマガのリストも枯れていくのだ。

だからこそ、

奪おう、奪おうとするのではなく、

与えよう、与えよう、

与える意識で生きるのだ。

価値を与えて、与えて、

与えることこそ、

ビジネスにおいて重要なことだ。

お金にもエネルギーがある。

食べ物にもエネルギーがある。

言葉にもエネルギーがある。

貴方にもエネルギーがある。

宇宙にも空間にも、  
エネルギーがある。  
そのエネルギーを意識しながら、  
奪うではなく、  
与えること。  
ヴァンパイアではなく、  
無償の愛、  
何も求めない愛で、  
与えて与えて、  
与えまくるのだ。  
与えることこそ、  
自分の使命。  
与えることこそ、  
自分の天命。  
そう思って、  
貴方のスピリットをかけて、  
周りの人に、

出会った人に、

与えていくのだ。

与えて与えて与えまくる。

そして、  
エネルギーは循環する。

奪うのではなく、

与えられたギフトを頂く。

そうしてエネルギーは循環しながら、

貴方は、

いつか成功を手にすることが出来るのだ。

エネルギーは循環する。

だから、

エネルギーが切れることを恐れることなく、

与えていこう。

惜しみなく与えよう。

貴方自身が、

痛むほどに、

限界を超えて、与えよう。

83.成功を手にするには、自分の得意分野を伸ばすこと。

[江川剛史からのメッセージ]

天才と呼ばれる人も、

最初から天才ではない。

天才ではない状態から、

様々な経験を積んで、

天才に成るのだ。

億万長者も、

最初から億万長者ではない。

億万長者ではない状態から、

様々な経験を積んで、

億万長者に成るのだ。

つまり、

天才も成るものであり、

億万長者も成るものである。

成功を手にするためには、

様々な経験が必要である。

本を読むことも重要だろう。

様々なことを学ぶことが必要だろう。

そうして、

沸点のように、

ある地点を越えたときに、

成功は訪れる。

成功は、

緩やかに訪れるのではない。

ある地点を越えたとき、

成功は手に出来るのだ。

だからこそ、

幅広いことを学んで、

繋げることも大事だが、

ある一つの分野で、

実力を身に付けることは重要だ。

ある分野で実力をつければ、

その分野で稼ぐことが出来る。

だからこそ、  
収入を増やしたいなら、  
その分野を伸ばすことだ。  
自分の強み、  
自分の得意分野を、  
成長させて、  
進化させて、  
更なる成功を手にするのだ。  
成功は手にするもの。  
頑張り続ければ、  
手に出来るものだ。  
だからこそ、  
自分を信じて、  
考えて、  
考えて、  
ひたすら行動して欲しい。  
必ず成果は付いてくる。

だからこそ、

頑張っていこう。

私も頑張っていく。

貴方も頑張っていて欲しい。

84. 貴方が知っているノウハウを教材化する。

[江川剛史からのメッセージ]

人には、可能性がある。

私は、主に、

情報ビジネスというジャンルで、

様々なビジネスをし、

稼いでいるが、

誰もが、何か、教えることの出来る、  
ノウハウを持っている。

情報には価値がないと思う人もいるかもしれないが、

魅力的な情報を魅せることが出来れば、

商品として売れることも出来る。

情報ノウハウは何でも良いのだ。

ネットビジネスを教える教材でも良い。

転売を教える教材でも良い。

自己啓発教材でも良い。

営業の教材でも良い。

セミナー講師の教材でも良い。

心理学の教材でも良い。

スピリチュアルの教材でも良い。

催眠の教材でも良い。

恋愛の教材でも良い。

起業についての教材でも良い。

飲食店に関する教材でも良い。

占いの教材でも良い。

料理の教材でも良い。

何でも良いのだ。

PDF 文書でも良いし、

MP3 音声でも良いし、

Youtube を使った動画教材でも良い。

貴方が知っている、

ありとあらゆるノウハウは、

販売することが出来る。

利益を獲得することが出来るのだ。

私も、

楽な仕事に転職するノウハウに関する教材なども、

販売している。

教材代金は、

1万円でも良い、

1000円でも良い。

20万円でも良い。

自由に金額を設定してもいいのだ。

ぜひ、貴方も、

自分は何を教えることが出来るか。

考えて、

教材販売や、

セミナーをやってみよう。

85.信念や志は、復活して、さらに強力になる。

[江川剛史からのメッセージ]

強い志を持っていたとしても、

時に、強い逆風に見舞われ、

志を失うこともある。

私も、

かつては、

全ての存在を幸せにするために生きていた。

全ての存在とは、

人間だけでなく、

全ての生物も含む。

そうして、

ホームページ活動で、

反戦運動をしたり、

動物の命を守る活動をしたり、

自殺防止活動、

相談活動も行った。

でも、

活動をしていく中で、

私は心を何度も病み、

精神病院にも入院した。

これ以上、

誰かの為に生きてばかりでは、

自分の命が持たない。

自分自身を大事にしようと考えて、

私は、ネットビジネスを、

本格的に始めた。

でも、

今は、再び、

世界の為に、

誰かの為に生きている。

かつての自分とは、

比べ物にならないほど、

考え方も進化し、

新たな信念で生きている。

信念や志も、

失う時はある。

それは、

神様から頂いた試練なのだ。

でも、

貴方は、

今までも、

これからも、成長していく。

過去は無くならない。

だから、

信念も志も失っても、

また信念、志は、

復活し、

さらに強力になるのだ。

貴方も、

様々な試練が待ち受けているだろう。

でも、

貴方は、それを乗り越えることを、

期待されているのだ。

ぜひ、頑張って乗り越えていこう。

この世界は、

素晴らしいもので、

溢れている。

86.様々な RPG で冒険し、私は、人生を学んだ。

[江川剛史からのメッセージ]

私も学生時代は、

よくゲームをやった。

RPG が大好きで、

ゲームの世界で、

いくつもの世界を救ってきた。

ゲームから様々なものを学んだ。

ファイナルファンタジー 4 では、

暗黒騎士セシルが、

自分自身と闘い、

自分に打ち勝ち、

パラディンにクラスチェンジをする。

このストーリーから、

自分も、

暗黒な自分に打ち勝とうと、

思ったものだ。

ファイナルファンタジー6では、

世界が崩壊する。

でも、

崩壊された世界の中で、

人々は再び、

希望を持って生きる。

希望の大切さを学んだ。

ロックマンXでは、

ゼロが自らの命を賭けて、

ヴァヴァに攻撃する。

そうして自分の武器を、

主人公のロックマンXに託す。

テーマパーク2では、

高額商品を買わせる裏技を使うことで、

一気に稼げた。

でも、買った人から、

ぼったくりだと言われて、

不満に思われた。

超魔界村では、

たった一人で、

鎧を剥がされながらも、

大魔王に立ち向かい、

姫を救う。

ドラゴンクエスト3では、

ラスボスに、

再び、世界に恐怖を与える存在が世界に現れるが、

その時、

勇者である自分は、

既に寿命が尽きているという言葉が遺される。

ドラゴンクエスト4では、

必ずしも悪くないモンスターや魔王に出会う。

ライブアライブでは、

道を踏み外したら、

勇者も魔王になると知る。

ザ シムズ2では、  
自分のリアル家族を育てて、  
自分の家族を客観的に見る事が出来た。  
グランツーリスモでは、  
100%安全な環境で、  
ドライブを楽しめた。  
EXCEED GOD という、  
自分自身の人生をテーマにした RPG を、  
RPG ツクールで作成し、  
Youtube へ公開した。  
様々なゲームで、  
私は学んだ。  
世界を救おうとするマインドや、  
冒険へ向かう勇気、  
経験値を貯める向上心、  
道徳、正義、  
そして、

自分自身の人生を変えるきっかけとなった。

私にとって、

ゲームはなくてはならないものだったし、

今も、

学びや情報教育のネタとして、

ゲームをしている。

私も様々なゲームで学んだ。

だからこそ、

貴方も、

ぜひ、

ゲームで学んだことを、

思い返して欲しい。

そして学びに成るような、

中身のあるゲームを、

時にはプレイして欲しい。

私も様々な勇者となり、

冒険を旅した。

その経験があるからこそ、  
私は、世界のために生きるという、  
人生を、  
今、生きているのだ。

87.様々な世界を知ることで、貴方の世界が変わる。

[江川剛史からのメッセージ]

好奇心を持つことは重要だ。

様々なものを見て、

体験することで、

また新たな世界を知り、

それがコンテンツにすることが出来る。

例えば、

私は葉加瀬太郎のライブへ、

行ったことがある。

素晴らしいヴァイオリンの音色で、

とてつもない、

感情の興奮と、動きがあった。

それと比べて、

同じライブでも、

LUNASEA のライブは違った。

ライブ中は、

立って応援するために、

エネルギーを消費する。

結果、

ライブ終了後、

私は疲れ果てていた。

でも、

様々な名曲が演奏されて、

また、いつか行きたいなと思った。

このように、

同じライブというものでも、

違うものを感じる。

漫画でもそうだ。

私は、ドラゴンクエスト ロトの紋章という、

漫画を見た。

私の中で、

ドラゴンクエストの漫画は、  
ダイの大冒険だという感じが強かった。

でも、

ロトの紋章には、  
ロトの紋章の良さがあり、

感じるものがあった。

様々な漫画を読むことも良いし、

アニメを見るのも良い。

エヴァンゲリオンも、

最後まで見ることで、

その良さが分かる。

そして、

テレビアニメ版と劇場版は違う。

これも興味深い部分だ。

テレビアニメと言えば、

クラナドとか AIR とか、

女性の登場人物が出てくるアニメがある。

でも、

クラナドも AIR も、

泣きアニメとして有名で、

アニメサイトでも評判が良かったから私は見た。

すると、

テレビアニメ版は、

とてつもなく、

素晴らしいものだった。

感動して涙を流した。

クラナドや AIR のコンテンツに、

感動で人生も変わったのだ。

ゲームでもそう。

ザ シムズ 2 という、

人間の人生をプレイするゲームでは、

自分の現実世界の家族を、

ゲームでも創り上げた。

すると、

また違った感覚を覚える。

自分の家族を客観視出来る。

自分自身に指示ができたり、

守護霊のような体験も出来たのだ。

このように、

様々な体験が、

貴方を作り出す。

私も、

AKIBA's TRIP PLUS というゲームをする前と、

プレイした後の秋葉原の印象は、

全然違う。

貴方が変われば、

世界も変わるのだ。

ぜひ、様々な体験をしよう。

人生は、

様々なことを体験すべきだし、

様々なことで学んだ、

自分自身は成長すべきだ。

ぜひ、様々な体験をして行こう。

## 88. ネット世論と世界の正義。

[江川剛史からのメッセージ]

正しいことを言えば、  
理解されるとも限らない。

人それぞれ、  
正しさは違うのだ。

だから、

自分は正しい。

だから間違っていないと思って、

行動しても、

それが相手に通用するかは分からない。

それ程、

世界は様々な人がいる。

外国だけではない。

日本の中でも、

様々な人がいるのだ。

それはニュースを見て、

事件が起きていれば、

分かることだし、  
インターネット上の SNS の書き込みを見れば、  
色々な考えの人間がいることが分かるだろう。  
だからこそ、  
こういう様々な人がいる世界の中で、  
どう生きて、  
そして、  
どのように、  
より良くしていくか。  
それが貢献者としては大事である。  
教育が十分に行われていない国もあるし、  
教育自体を否定している人もいる。  
そういう世界の中で、  
自分の命を失う危険性もある世の中で、  
どのように上手く、  
貢献していくかが大事なのだ。  
世界の為に生きることには、

頭を使うことが必要だ。

冷静になること。

冷静に考えて、

状況を読むことが大事だ。

世界には様々な正しさがある。

だからこそ、

その中で、

世界に生きる人は、

自分の身を守りながら、

世界の為に、

様々な方法で、

貢献することが大事なのだ。

89.秋葉原で起きている融合ビジネス。

[江川剛史からのメッセージ]

秋葉原は、  
融合ビジネスで溢れている。

メイド＋眼鏡屋。  
メイド＋凶鑑。

執事＋カフェ。

おでん＋缶。  
コスプレ＋BAR。

様々な融合がある。

特に、  
私が体験した融合に、

ゲーム＋秋葉原。

これがあった。

プレイステーションポータブルの、  
AKIBA'S TRIP というゲームだ。

このゲームは、  
リアルの秋葉原を舞台とした、  
シミュレーションアクションゲームだ。

ゲームの世界でも、  
秋葉原の街並みを歩くことが出来る。  
メイドカフェに入り、  
オムライスを注文することも出来るし、  
マニアックなパソコンショップで、  
パソコンのパーツを買うことも出来る。  
私の中で、  
ゲームの世界での秋葉原と、  
現実世界での秋葉原が融合したのだ。  
つまり催眠用語で言うと、  
アンカリングが起きたのだ。

AKIBA'S TRIP をゲームする前の秋葉原の印象と、  
プレイ後の秋葉原の印象は大きく違う。

吸血鬼と戦った街。

仲間と一緒に戦った街。

冒険した街になったのだ。

このようにゲーム+街という融合も出来るのだ。

これを例として、

様々なものは融合することが出来る。

例えば、

セミナーで表すならば、

ビジネス＋セミナーだけではない。

経済＋セミナー。

世界情勢＋セミナー。

心理学＋セミナー。

催眠＋セミナー。

哲学＋セミナー。

スピリチュアル＋セミナー。

英語＋セミナー。

恋愛＋セミナー。

スポーツ＋セミナー。

このように様々な融合が出来るのだ。

飲食店と何かを融合しても面白いし、

アイドル＋何かでも面白い。

様々な融合をすることで、

ユニークな存在になるのだ。

セミナーでも、

ビジネスだけではない。

様々なネタをセミナーに出来る。

動画コンテンツに出来る。

教材に出来るのだ。

ぜひ、様々なビジネスの融合を意識してみよう。

融合することで、  
科学反応が起こり、

その世界を、  
求めている人も、

世界にはいるのだ。

90.全ての捨てられた動物のために。

[江川剛史からのメッセージ]

年間 30 万匹の犬や猫が殺されている。

これは非常に大きな問題であり、

私もウェブサイト上で、

何年間も、

この事実を公表してきた。

30 万匹の命は重いし、

年間 30 万匹とは、

2 年間で 60 万匹。

3 年間で 90 万匹なのだ。

こんな残酷なことがあって、

良いのだろうか。

殺処分施設の職員が、

命の授業をしているということだが、

言いたくはないが、

偽善であると思う。

貴方は、

殺処分施設の職員になど、

なりたいと思いますか。

動物が殺処分されないようになるためには、

動物を捨てる飼い主がいなくなることも、

大事だが、

それと同じように、

動物を殺処分する職員が、

いなくなればいいのだ。

この、いなくなるという意味は、

誰も殺処分施設で働きたいと思う人間が、

世界に一人もいない状態にすべきだということだ。

そうすれば、

動物を殺処分することは、

不可能になる。

そして、

私は国にも伝えたいが、

動物の殺処分は、  
罪も無い動物を虐殺する行為であり、  
早急に止めてもらいたい。  
そして捨てられた犬や動物を、  
育てる施設を国営で運営して欲しい。  
そして、  
動物を捨てる行為は、  
厳罰と大きな金額の罰金にして、  
今後、起きないようにして欲しい。  
このような被害は、  
もう起きないで欲しい。  
実は、  
こうして、  
このことを書こうと思ったのは、  
ある動物が、  
殺される現場近くに、  
私は、いたことがあるからだ。

ある動物とは、

下水道によくいる動物である。

その動物が殺されるのを、

私は止めることが出来なかった。

だからこそ、

その命を無駄にしないためにも、

私は動物の命に関する本を選び、

こうして訴えることにしたのだ。

全ての動物が幸せに暮らせることを願う。

そして全ての動物が、

殺処分、

そして殺されないことを祈ります。

## 91.ニーチェ哲学と、究極の愛と究極。

[江川剛史からのメッセージ]

ニーチェは私が最も愛する哲学者の一人だ。

私は、様々な自殺志願者の相談を、

ネット上で無料で受けていた。

大量の悩み相談を受け、

精神衛生上、

良くない生活をしていた。

そうしていく中で、

究極とは。

究極の愛とは。

そんなことを考え、

求めた結果、

すべての存在を愛することが究極の愛であり、

究極とは、

すべての存在が、

未来永劫に幸せになる世界にすることだと、

私は考えた。

結果、精神病になり、

私は精神病院に入院した。

そこで読んだのが、

ニーチェの本とブッダの本だった。

ニーチェの言葉を受けて、

私は多大な影響を受けた。

どんな治療薬よりも、

ニーチェの言葉は、

私を救ってくれた。

だからこそ、

私はニーチェの思想と共に、

生きていくことにしたのだ。

勿論、ニーチェに服従するのではない。

ニーチェを得た上で、

私は更に、

無限に進化するのだ。

貴方もニーチェの思想を知らないのだとしたら、

それは大きな損失だ。

彼は偉大な哲学者であり、

人間が生きていく上で、

この上ない、進化の秘法となる。

私がニーチェに出会ったのは、  
20代だったが、

あの頃より、

私は、さらに進化している。

霊的体験も経てきた。

貧しい人々に寄付もした。

ホームレスに食事を配ることもした。

あれから様々な本を読み、

白取春彦が著した本も、

複数読んだ。

私は生きていく。

自分が進化し、

社会に貢献するために、進化する。

そのために偉人から学びを得る。

私が今後、  
どうなるかは分からないが、

私なりのやり方で、

世界に貢献する。

私は、私の死後も、  
世界に貢献するつもりだ。

だからこそ、  
突然死だけは避けなければならない。

それすらも意識して、

準備して生きていくとしよう。

私は世界に貢献する。

それこそ、  
私が生まれた意味なのだから。

92.ニーチェの永劫回帰と江川剛史の犯した罪。

[江川剛史からのメッセージ]

永遠に繰り返しても構わない人生を生きる。

これは非常に大事な考え方だ。

私も今まで生きてきた中で、

罪を犯してきた。

いくつもの罪を犯してきた。

人を傷つけたこともあった。

人を叩いたこともあった。

小学生の頃は、  
何が悪か分かっていなかった。

中学一年生頃に、  
ファイナルファンタジーIV イージータイプを手にして、

暗黒騎士の自分と闘い、  
勝利することでパラディンとなるセシルの姿に、

私も自分を重ねて、

私も暗黒の自分を克服しようと考えた。

高校時代、私は悪に染まった。

でも、

この頃、

尾崎豊の僕が僕であるために。

この曲を何度も聴いて、

私は自分を変えた。

自分の悪を止めたのだ。

自分自身の罪。

それは未来永劫消えない。

結果、罪を感じて、

22 歳頃、

心の鞭をひたすら自分に打ち続け、

私はうつ病になった。

私は悪と闘っていた。

悪とはさよならしたつもりが、

根強く、油断した隙に表れた時もあった。

未来永劫、

この人生を繰り返しても良いのか。

その答えに、

私は『YES』と答える。

傷つけた人には申し訳ないが、

私は、

この人生を繰り返しても構わないと思っている。

そう自分の人生を肯定できるほど、

世界の為に生きた日々があった。

罪は一生消えない。

罪は未来永劫消えない。

だから、

その罪を背負って生きる。

油断した際に、

罪を犯すことになる場合がある。

その失敗すら起きないように、

油断しない。

この先も正しく生きる。

罪を犯さない人間はいない。

人は一生の内に、

いくつもの犯罪を犯すとも言われている。

でも、

私は人を傷つけた経験がある。

それは忘れない。

そして、一生懸命に、

世界に貢献する。

それは罪を償うためじゃない。

罪は未来永劫消えない。

それを背負って、

未来永劫生きて、

その上で、

正しく生きようと思う。

### 93.催眠の危険性と、催眠テクニック。

[江川剛史からのメッセージ]

催眠も心理学も洗脳も、

使い方によっては、

武器にも凶器にもなります。

催眠で人は殺せないと、

プロの催眠士も言う人がいますが、

催眠で人は殺せます。

それは、

言葉で人を殺せるのと同じ意味です。

ですから、

悪用だけはしないでください。

恋愛に活用するとしても、

悪用はしないでください。

催眠は、催眠状態が解ければ、

効果は無くなると言いますが、

効果は持続します。

それは言葉を伝えたことで、

その言葉が心に残るのと同じです。

催眠は人生を生きる上で、

武器となります。

ただ、使い方を誤れば、

人を不幸にも出来るので、

ぜひ、悪用はしないで、

催眠を活用してください。

94. 真の幸福とは、全てが幸せであることか。

[江川剛史からのメッセージ]

真の幸福とは何か。

真の幸福とは何か。

自分ひとり幸せでいれば、  
真の幸福か。

自分と愛する家族、  
パートナーさえ幸せであれば、

真の幸福か。

人類全てが幸福なら、

真の幸福か。

魚、豚、鳥、牛、  
全ての生物が幸せなら真の幸福か。

生物、無生物、霊、

全てが幸せなことが真の幸福か。

私も、かつて、

全てを幸せにするために、

活動していた。

結果、

報われない人も、  
死後、公正に報われることを知り、  
  
全てを幸せにする気持ちは、  
  
以前より和らいだ。  
  
全ては公正であり、  
  
死後の世界がある。  
  
人類だけでなく、  
昆虫などにも、  
  
それぞれの死後の世界があると知ったのだ。  
  
だから、世界は既に完成している。  
  
完成しているのだ。  
  
でも、  
  
地球は実は、  
  
5回の大量絶滅を経験している。  
  
地球生物の80%以上が絶滅した時もあったし、  
  
最大の絶滅では、  
90%以上の地球生物が絶滅したこともあった。  
  
地球が終わる前に、  
  
人類は死滅する可能性はあるし、

この世で、本当に不幸な日々を過ごし、

自殺する人もいる。

食物連鎖で、  
魚も鳥も豚も牛も、

大量に殺され、

人間に食べられ、

売れなければ捨てられる。

こんな世界で、

これが完璧と言えるだろうか。

神は偉大だ。

計り知れないほど凄だと思う。

でも、

真の幸福が実現出来ていない世界。

幸福度が、

低過ぎる人もいる世界だと思うのだ。

だから私は生きる。

革命を起こす。

情報で教育で、

世界を変える。

そのために、

勉強をしながら、

ビジネスをし、

世界に影響を与えていくのだ。

今の世界は不完全だ。

今の世界は、全然、良くないところもある。

そう否定する気持ちがあるから、

世界をより良くしようとする気持ちに繋がる。

私は闘う。

世界の為に。

私は貢献する。

世界の為に。

貴方はどうする。

貴方は、これを読んで、  
どうして行くか。

それも期待しながら、

私はこれからも、

世界へメッセージを発信しよう。

世界の為に。

世界の為に。

95.小さな積み重ねが大きな革命へ繋がる。

[江川剛史からのメッセージ]

全ては小さなことに過ぎない。

誰かがビジネスをし、

成功しても、

それも世界から見れば、  
小さなことに過ぎない。

誰かの生命も、  
この広大な宇宙から見れば、

小さなことに過ぎない。

砂粒ほどの大きさも無いのが、

人類の命だ。

でも、

小さくても、

無ではない。

無意味ではない。

無価値ではない。

小さくても良い。

世界に向けて行動する。

小さくても良い。

一步一步は小さくても良いから、

より大きくすることを目指す。

あるスピリチュアルの本に、

たった一人でも救うことができれば、

貴方は生きた意味がある、というようなことが、  
書かれていた。

私も、たった一人を救うことを大事にしてきた。

たった一人を幸せにし、

一人ひとりを救っていく。

時に寄付もした。

寄付先を、しっかり調べて、

ここなら寄付しても良いと考えた先に、

私は寄付をした。

そうして寄付したお金が使われれば、

誰かは救われる。

世界は繋がっている。

誰かを幸せにすれば、

その幸せが広がっていく。

貴方の銀行に眠っているお金を、

寄付するだけで、

誰かの命が救われる。

そうして救われた命が、

生きていくことで、

また、世界は創られる。

小さなことを大事に出来ないものが、  
大きなことなど成就出来ない。

一つ一つ小さなことを、  
積み重ねていこう。

その小さなことが、  
貴方を変える、きっかけとなる。

小さな積み重ねを、  
より大きく。

より大きく、  
より大きく、

世界の人となる。

歴史上の人物になる。

著名な人物になる。

有名であれば、  
尚良いが、

無名でも良い。

世界を変えるための種子を蒔こう。

世界は変えられる。

そう信じて信じて、

信じることを繰り返したものが、

奇跡を起こせるのだ。

96.真の豊かさと、1兆円、2兆円。

[江川剛史からのメッセージ]

真の豊かさとは、何か。

億万長者になり、

フェラーリを買って、

クルーザーやヘリコプターを買って、

豪華なパーティーを開いて、

美女と遊んで、

タワーマンションに住んで、

好き勝手に遊ぶ。

それが豊かさだろうか。

海外でバカンスを楽しみ、

毎日遊んで、

生活する。

それも真の豊かさだろうか。

否、私は、そう思わない。

私は、今のところ、

車も必要ないし、

必要になったとしても、  
高い車は必要ない。

車に 1000 万円とか 4000 万円とか、  
使う気にはならない。

住む場所も、  
家賃 80 万円とか必要ない。

高層のマンションでは、  
地震が起きた時のことなどを考えて、  
不安だし、

高い階に住む気持ちにもならない。

家賃に 80 万円使うくらいなら、  
もっと違うことにお金を使う。

パーティーもしない。

必要な人間関係さえあれば良い。

美女も要らない。

大切な恋人さえいてくれれば良い。

不要なことにお金を使う必要は無い。

無駄に人間関係を持って、  
時間もお金も浪費する必要は無い。

見栄や欲望にまみれた生活は要らない。

実際、私は、  
豊かさを求めているのかもしれない。

孫正義は、起業当初から、  
『豆腐のように、お金を数えたい。

一丁、二丁と。』  
(一兆、二兆)

そんなことを言っていたが、  
そこまでの気持ちは無い。

お金があれば、  
更に社会貢献することは出来る。

自分のビジネスや夢に、  
集中することが出来て、  
社会への慈善活動にも、  
たくさん支出出来る。

それをしたい気持ちもあるが、

慈善活動は、  
私じゃなくても出来る。

ただ、私は、  
情報を発信し、

影響を与え、

そうして人を動かす。

そうして世界を変えることをしたいのだ。

豊かな人生。

確かにいいものかもしれないが、

そこまで必要とも思っていない。

自分に合った収入さえあれば良い。

自分がステージが上がり、

もっと、お金をもらえる価値が出来たら、

貰えれば良い。

真の豊かさとは、

与える喜びだろう。

そう私は思う。

与えて与えて、  
笑顔にする。

幸せにする。

貢献することで、  
世界が変わる。

そういう人生こそ、  
真に豊かだと思う。

だから貴方も与える人生を生きよう。

世界を見て、  
誰が一番、与えているだろうか。

そういう人物も参考にしよう。

1兆、2兆と稼ぐ人間も参考にすること。

そうしていく中で、

貴方も別次元に行くことは、

可能であると、

私は伝えたい。

## 97.億万長者と人類の死滅について

[江川剛史からのメッセージ]

貴方は今まで、どんな夢を持ってきただろうか。

その夢は実現したか。

それとも実現はしなかったか。

私にも様々な夢があった。

中学校の英語教師を目指していたこともあった。

英語や海外のことを教えて、

世界で生きれる人間を作る。

道徳の授業で、心を育てる。

いじめは許さない。

そうやって教師を目指していた頃もある。

尾崎豊や Mr.Children の音楽を聴いて、

歌手になりたいと思った時もあった。

歌で世界を変えたい。

そんな思いを持っていた時もあった。

自分が成功した姿をイメージして、

体感する。

そんなことを何度も繰り返した。

心理カウンセラーを目指したこともあった。

悩み苦しむ人の無料相談を続けた結果、

カウンセラーとして開業して、

人を救いたいと思うようにもなった。

様々な夢を持った。

初音ミクの楽曲を作りたいと思ったこともあるし、

絵画を描いて、美術展に展示させたいと思ったこともある。

自分の名言を本にして出版したい。

自分の名言の Youtube 動画を作りたい。

そんな夢を持ったりもした。

インフォトップを使って大々的に販売する商品を作る。

そんな夢もあった。

数々の夢があった。

その夢を見て、

叶わなかった。

そう見る人もいるかもしれない。

でも、全然、そんなことは無かった。

教師にはならなかったが、

メルマガやブログで、  
ビジネスや様々な本の学びを教える、

何でも教えることの出来る最高の教育者になることが出来た。

歌手にはなっていないが、

いつか自分が歌っている姿を、  
Youtube でアップしても良い。

作曲、作詞して公開したり、

販売しても良い。

カウンセラーの夢も、

月額メールカウンセリングというサービスで、

収入を実際に得た。

今もカウンセリングも受け付けているし、

開業しなくても、

悩み苦しむ人に、

声をかけることは、いつでも出来る。

私は様々な夢を持ち、  
通過してきた。

今は教師になるつもりはないし、  
教授だったら機会があればなってもいい。

興味や好奇心は変わるものだ。

私は挫折したとか、  
叶わなかったとは全然思っていない。

それぞれの夢を持った自分が、  
さらに次にレベルへ上がっていった。

そんな感じだ。

今の私の夢は何か。

それは死の瞬間まで、  
世界に貢献することだ。

億万長者になりたいとか。

1億稼ぎたいとか、

そんな思いも既に通過した。

世界に貢献できれば良い。

そのために、

お金が必要なら、

お金がたくさん得られれば良い。

そう考えているに過ぎない。

極端に言えば、

世界貢献は無料でも出来るのだ。

だから私は世界貢献のために生きる。

世界をどうにかしたいというわけでもない。

世界は、大量絶滅し、  
人間は死滅するかもしれない。

それを乗り越えてもいいし、

乗り越えなくても良い。

死滅するまで生きれば良い。

世界では食物連鎖があり、

魚も亀も食べられてしまう。

でも、

最後は食べられる最後でも、

それまで生きたいのが生物じゃないか。

食べられる恐怖を感じながらも、

それまで生きることが、

幸せではないか。

そう思うのだ。

だから終わる時まで生きよう。

ただ、

どんな存在にも愛情を持とう。

今の私が最高の状態じゃない。

私も変化する。

だから私も、

これからも進化して行こうと思う。

そうして私を貴方に伝えるのだ。

貴方に私を伝えること。

それが私の使命だと思うから。

## 98. 有益な時間と無益な時間のコントロール。

[江川剛史からのメッセージ]

時間は貴重だ。

時間さえあれば、

貴方は好きなことが出来るのだ。

命とは時間であり、

時間とは命そのものだ。

だからこそ、

無駄に時間を無くすようなものは、

一切無くした方が良く。

無駄な時間となる仕事もすべきじゃない。

無駄に遠くへ行く必要も無い。

無駄は無くすこと。

コストパフォーマンスを意識したり、

時間を有益に使うことが大事だ。

私も、最もエネルギーがある時に、

メルマガを書く。

全身全霊、魂を込めて、  
文章を書くので、エネルギーがある時でない、  
メルマガは書けない。  
逆にエネルギーが無い時は、  
読書をする。  
放出にはエネルギーを消費するが、  
インプットは、  
エネルギーが貯まる。  
どんな時でも、  
有益な時間を過ごせるように、  
状態や空き時間のレベルで、  
やるべきことを変えるのだ。  
無駄を極力無くし、  
大量の作業を続けると、  
頭の中が限界を感じる。  
そうしたら一休みすれば良い。  
そうして出来た一休みも、

新たなスタートへの前触れとなり、

貴重な時間となる。

私は無駄が嫌いだ。

でも、敢えて有益な時間を、

無益的に過ごすこともする。

有益と無益、

それをコントロールすることが大事なのだ。

99.アインシュタインの夢実現ノウハウ。

[江川剛史からのメッセージ]

古い行動パターンは、破壊すべきだ。

古い思考回路は破壊すべきだ。

常に進化を繰り返し、

学び続けて、

成功事例を知り、

水を飲み、

野菜ジュースを飲み、

エネルギーに満ちた生活を送り、

常に自分が描く、

夢の為に生きるべきだ。

誰でも夢を持ち、  
行動することが出来る。

アルベルト・アインシュタインも、

特許局で働きながら、  
相対性理論を導き出した。

多くの学者は驚いた。

特許局で働く、  
普通の労働人が、

相対性理論を導き出したのだから。

アインシュタインは言っている。

夢を実現したいなら、  
靴磨きの仕事でもしながらするといい。

自分の思うとおりに出来ない、  
職場で情熱を燃やすより、

仕事は仕事として行い、  
その他の時間で、

自分の夢を実現させるのだと。

この考え方には、  
私は賛成だ。

私も様々な仕事をしながら、

たくさんの夢を叶えてきた。

メールカウンセラーとしての開業。

メルマガ作家。

ホームページ運営。

電子書籍出版。

1週間で、『江川剛史』を180万回広告で表示。

Youtube 動画を駆使する。

音声セミナーを販売する。

再配布権を付けて、広める。

再販権を手に入れて販売する。

情報商材をインフォトップを駆使して販売。

ヴィアドロローサを体感する。

国連本部へ行く。

マーチンルーサーキングの演説と同じ場所で、  
I have a dream.と言う。

RPG ツクールを使って、  
RPG ゲームを作る。

複数のメルマガを運営する。

ブログのユニークアクセス 1 万 3000 人。

人気ブログランキング 23 位。

長崎へ行く。

和歌山県へ行く。

マレーシア、シンガポールへ行く。

たくさんたくさん、  
夢を叶えてきた。

そして、  
さらに、これからも夢を叶えていく。

貴方は自分の夢を諦めていないだろうか。

形を変えて夢は実現できないだろうか。

考えて欲しい。

私は常に夢と共に生きている。

夢のある生活を、  
日々している。

貴方には夢は無いか。

ぜひ、夢と共に生きよう。

貴方の夢を実現化すれば、

新たな世界が待っている。

100.過去の延長線上ではなく、無限の場へ。

[江川剛史からのメッセージ]

この世界は、  
過去の延長線上で生きる必要は無い。

貴方は、どんな過去を生きたか。

そんなことは関係ない。

今、そして、  
これから何をすることが重要だ。

極端に言えば、  
過去に犯罪を犯していてもいい。

その罪は、  
未来永劫背負わなければならないが、

その上で、

今、そして、  
これからは生きればいい。

過去に不勉強だった。

関係ない。

これから勉強すればいい。

過去に上手くできなかった。

関係ない。

過去の貴方と、  
今の貴方は違う。

過去は関係ない。

今に焦点を当て、  
未来に焦点を当てる。

過去に捕らわれる必要は無い。

自分の可能性を信じること。

有限無限の可能性があることを知るのだ。

何でも出来る。

夢を実現出来る。

退職出来る。

就職出来る。

結婚出来る。

離婚出来る。

旅行出来る。

行ける。

何でも出来るのだ。

自分の制限を無くそう。

自分は何でも出来る。

だから、やるのだ。

101.驚異的なコピーライティングテクニックを教えます。

[江川剛史からのメッセージ]

セールスをする上で、  
コピーライティング技術は、  
非常に重要だ。

コピーライティングで有名な言葉に、

読まない、信じない、行動しない。

この言葉がある。

この言葉を知っているか知らないかでも、  
セールスのあり方は大きく違ってくる。

何を、何故、どうやって、今すぐ。

このコピーパターンも非常に使える。

このコピーライティング教材を、

貴方の売り上げ成約率を、

10%上げるために、

下記の購入はこちらからのボタンをクリックして、

今すぐ、手に入れてください。

このような言い方も出来るのだ。

今書いた表現にも、

様々なコピーライティングテクニックが、  
含まれている。

例えば、

今すぐ、購入してください。

ではなく、

今すぐ、手に入れてください。

このように書いている。

購入という言葉を使うと、  
抵抗感を与えてしまう可能性があるから、

違う言い方にしているのだ。

こういう言葉のあり方の違いでも、

成約率というのは、  
大きく違ってくる。

だから売上が伸び悩んでいる時は、  
セールスページを改良するといい。

改良した途端、  
売上が発生することも、  
珍しくない。

ぜひ、コピーライティングは学んで、  
書く実践をして欲しい。

コピーが上手くなれば、

コピーライターとしても、

活躍出来るのだ。

## 102.神田昌典から教わったセールステクニック。

[江川剛史からのメッセージ]

商品作りをする上で、  
欲しいと顧客が思っているような、

商品を作ることが重要だ。

例えば、  
低料金でネットビジネス・コンサルティングを、  
してくれないだろうか。

そう思っている人は結構いる。

何故なら、  
情報商材を買っても稼げないし、

コンサルティングを受けたくても、

数十万円と高額だ。

だから、  
そんな人に向けて、

たった1万円でコンサルティングをする。

そういう入り口を作ることで、

貴方も稼ぐことが出来るのだ。

他にも、

集客ノウハウを知りたい人はたくさんいる。

メルマガ読者を集めたい。

でも、集め方が分からない。

そう思っている人はたくさんいるのだ。

だから集客教材を作って販売すると、

喜んで買ってもらえるのだ。

自分が作りたい商品売るのも、  
勿論良いが、

顧客を見て、  
顧客が喜ぶような教材を、

作って販売することも重要だ。

ぜひ、顧客を見て、  
ビジネスをすることだ。

貴方は情報販売者として、

様々なことを教えて稼ぐのだ。

103.孫正義のリーダーの心得から得た学び。

[江川剛史からのメッセージ]

ナンバーワンになるマインドを持つことは重要だ。

勿論、ナンバーワンになるには、

並大抵のものじゃない分野もある。

でも、

ナンバーワンになることを、  
諦めてはいけないのだ。

ナンバーワンになるくらい、  
進化する。

ナンバーワンになるくらい、  
大きくなる。

そういう限りない夢を、  
持つことが大事だ。

1兆、2兆と、  
稼ぐようになる。

そんなことも、  
可能性として捨ててはいけない。

1兆稼げると考えた時点で、

アイディアにも広がりが出るのだ。

自分の可能性を最大限に、  
生かそう。

非常識な結果を生むには、  
非常識なことをしなければならない。

ぜひ、非常識に、  
頑張ってください。

104.1 億 5000 万ドルの寄付をしたシークレットサンタ。

[江川剛史からのメッセージ]

世界を良くするという、  
発想は大事だ。

ビジネスを行う上で、  
稼げれば良いと思って、

やっている人もいる。

でも、  
偉大なことを成し遂げる人は、

皆、世界の為に、

ビジネスをしている。

勿論、  
稼ぎたいからビジネスをしてもいい。

そうやって、  
自分の欲望が出发点となることもある。

でも、それをずっと続けるのは、  
やはり、あまり良くない。

私達は、  
この世界から多大な恩恵を得ている。

それでいて、  
私達には、力と可能性がある。

だからこそ、  
その恩を返すのだ。

世界の為に生きる。

世界を良くする。

そのために、

自分は何をするか、  
考えて欲しい。

1億5000万ドル寄付した人もいる。

シークレットサンタとして、  
名前を非公開にして、  
寄付していたのだ。

でも、

自分の死が近いと悟った彼は、

自分自身が、  
シークレットサンタと公開し、

世界の為に生きることの、  
大切さを伝えた。

結果、  
多くの人も、  
シークレットサンタになることを望み、

プレゼントを渡したり、  
寄付をしたりしたのだ。

こうやって世界は救える。

貴方にも世界を救う力がある。

ぜひ、  
自分自身の殻を破り、  
生きて欲しい。

105.様々なビジネスモデルを実践する。

[江川剛史からのメッセージ]

ビジネスにも、  
様々なあり方ある。

富裕層を対象にしたビジネスで、

大金を稼ぐ方法もある。

無料で、大量の顧客を獲得し、  
広告により収入を得るビジネスもある。

貴方は、どんなビジネスをして、  
どんなものを得たいか、

考えることが大事だ。

私は、様々な講座やビジネスをしているが、

その根底にあるのは、

多くの人に情報を提供し、

進化の手助けをし、

そうして、

この世界を変えて欲しいからやっている。

お金は欲しいが、

実は、お金が第一ではない。

どれだけ多くの人に影響を与えて、

どれだけ世界を変えられるかを、

重要視している。

だから私の商品は、

決して高額ではない。

より多くの人が、

手に取りやすい価格にしている。

でも、

一つのビジネスモデルに、

こだわる必要は無い。

様々なビジネスモデルを学び、

その中で、

貴方に合ったものを、

実践するといい。

私も複数のビジネスをしている。

そして、

今後も、ビジネスが増えるだろう。

そうして豊かさを手に入れながら、

世界を変える。

世界に貢献することこそ、

私の生きる意味だからだ。

## 106. 与沢翼と江川剛史の過去からのメッセージ

[江川剛史からのメッセージ]

人は間違えることがある。

だから、

そんな間違いを犯さないように、

知恵を身に付けることが重要だ。

私も過ちを犯したことがある。

10代のことだった。

その過ちを世界に、  
公開することも考えていた。

でも、助言を受けたのだ。

マイナスしかない。

貴方は、  
罪を告白することで、

楽になるかもしれないが、

それがきっかけで、

悲しむ人がいると。

そう言われた時、

私は、過去の罪を、  
言うことを禁じることにした。  
だが、  
ブッダの言葉、  
スッタニパータには、  
自分の罪を隠すことは、  
賤しいことだと書かれていた。  
どちらも正しいと思う。  
ただ、言えることは、  
私は、その罪を、  
未来永劫背負うということ。  
そして言うか言わないかは、  
時の運命によるとのことだけだ。  
もう既に、  
その罪は克服出来ている。  
同じような過ちは、  
二度と起こさないだろう。  
ただ、私は過去を背負い、  
これからを生きるしかない。

罪を軽くするのでもない。

ただ、

世界の為に生きるだけだ。

107.本を繰り返し読み、そして貴方を救う音楽。

[江川剛史からのメッセージ]

本も、読む時期によって、

感じるものが違う。

本だけではない。

漫画もそうだし、

映画もそうだ。

私は、先日、

映画、アバターを見たが、

始めて見た時とは、

全然、違う感想を持った。

率直に面白いと感じたし、

非常に学びのある映画だと感じたのだ。

ぜひ、貴方もアバターを見ていないなら、

見て欲しい。

本当に良い映画だ。

このように、

映画も本も、

その時々で感じ方が違う。

私自身、

死ぬことを考えた瞬間も合った。

そんな時に、

本が救ってくれた。

それはニーチェの本だったりもしたし、

スピリチュアルの本だった時もある。

ミュージシャンの ZARD が、

私を救った時もあった。

そのように、

時と場合で感じ方が変わるのだ。

大事なことは、

知識に触れること。

そして、

これは良い知識だと感じた時は、

再び、ある程度過ぎたら、

再び学ぶことだ。

そして、

貴方がもし、

死にたくなかった時も、

本を読んだり、

音楽を聴いて欲しい。

貴方を救う音楽。

貴方を救う書籍がある。

貴方は貴方を救うために、

最大限、努力をすべきだ。

人間は生きるべきだ。

最大限、生きるべきだから、

貴方も生きて欲しい。

## 108. 巨大なビジネスのやり方と個人ビジネスのやり方。

[江川剛史からのメッセージ]

巨大なビジネスをするには、  
巨大なビジネスをするように、  
ビジネスをしなくてはならない。

巨大なビジネスには、  
巨大なビジネスのやり方。

個人ビジネスには、  
個人ビジネスのやり方がある。

貴方はどちらを選ぶか。

それは貴方が決めればよいことだ。

私の場合は、

明確には決めていない。

ただ初期の時点では、

個人ビジネスを意識していた。

孫正義のように、

1兆、2兆と豆腐のように、

数えたいとは思わなかった。

自分達の生活が、  
豊かに暮らせること。

そして、  
それ以上のお金は、

世界の為に使う。

それだけの気持ちだった。

貴方は、どういうモデルを選ぶかは自由だ。

巨大なビジネスをやろうと、  
志すのも良い。

着実に、個人ビジネスで、

黒字を続けるのも良い。

ぜひ、自分に合った、

ビジネスの学び方をすると良い。

その為には、

貴方のビジョンにあった、  
本を読むことが重要だろう。

ぜひ、本を読んだり、

様々な方法で刺激を受けて欲しい。

貴方の人生は貴方のものだ。

ぜひ、頑張ってください。

## 109.無駄を無くす時間管理術。

[江川剛史からのメッセージ]

時間管理において、  
大事なことは、

今日何をすべきかを明確にすることだ。

私も、

時間を有意義に使うために、

今日は何をすべきか。

最初に考えて、

スマートフォンのメモ帳にメモをする。

後は、

そのメモ帳を見ながら、

優先順位順に消化していただけた。

無駄なものは極力削減する。

ダラダラ休憩しない。

学びの無いメルマガは削除する。

そうすることで、

時間を確保し、

移動時間などの空き時間は、  
ipod で音声を聴いたり、  
スマートフォンで、  
情報商材 PDF で勉強したりする。  
そういう隙間時間も、  
有効に使うことで、  
有意義に毎日が過ごせるのだ。  
無駄に生きれば、  
一日休みでも、  
大したことは出来ない。  
それに比べて、  
無駄をしない一日を過ごせば、  
どれだけ物事が進むだろう。  
ぜひ、  
これは無駄か。  
無駄じゃないか。  
考えて行動選択していくといい。

並ぶなんて時間のロスだ。

時間させあれば何が出来るかを考えて、

時間管理することが大事だ。

110. 幸せな経済自由人と成功に不可欠なもの。

[江川剛史からのメッセージ]

金持ちになるために、

必要不可欠なことに、

自分はお金持ちになれると、

信じることだ。

自分の可能性を信じられないものが、

可能性の為に、

努力することは出来ない。

まず誰に何を言われようと、

自分自身は、

自分の成功を信じることだ。

そうして学び続けて、

実践すること。

そうするなかで、

稼げない時期を過ぎて、

稼げるようになるのだ。

稼げるようになるためには、  
学ぶべきことはたくさんあるだろう。  
私も、  
過去を振り返り、  
どんな物事も、  
必要なプロセスだったと感じる。  
そのプロセス一つ一つから学び、  
どうすれば成功できるかに焦点を当てて、  
努力をするのだ。  
集客でも良い。  
セールスでも良い。  
マインドでも良い。  
成功に必要なものは、  
全て学ぶことだ。  
そうしていく中で、  
貴方はレベルアップし、  
稼げるようになる。

自分自身を信じることだ。

私は、成功する。

必ず、成功する。

そう自分で自分を信じよう。

111.ウォーレン・バフェットが最も大事にするマインド。

[江川剛史からのメッセージ]

ビジネスにおいて大事なことに、

損をしないことが上げられる。

勿論、

ビジネスにおいては、

チャンスを掴むために、

時にはテストも必要だ。

この広告は費用対効果が良いだろうか。

そうしてテストをする。

しかし、

費用対効果の悪い広告は、

利用しない。

稼げるビジネスを量産する。

稼げるビジネスを、

さらに稼ぐのだ。

常に、月収を黒字にするのだ。

赤字にしてはならない。

損をせずに利益を積み重ねる。

それが大事だ。

100万円稼いでも、

支出が110万円では駄目だ。

1億円稼いでも、

赤字が1億1000万円では駄目だ。

必ず黒字経営をしよう。

そして税金対策として、

お金を残しておこう。

それがビジネスにおいて、  
大事なのだ。

112. 稲盛和夫の経営哲学とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

ビジネスを行う上で、

人格を磨き続けることが大事だ。

何故なら、

ビジネスは、  
そのビジネスを生んだ人物の、

人格が反映されるからである。

悪い人格者がビジネスをすれば、

それ相応のビジネスが生まれ、

それで多大な迷惑を与える。

それに比べて、

よい人格の持ち主のビジネスは、

それに相応した良きビジネスを生み、

社会のためになる。

悪い人格では、

良いビジネスは出来ないし、

大きな成功も得られない。

良き人格を持つこと。

人格を磨き続けることが大事だ。

私も人格を磨くために、

様々な本を読む。

スピリチュアルな本も読むし、

哲学も進化学の本も読む。

偉人に関する本も読むし、

名言も嗜んでいる。

セールスの本なども読むが、

セールスで成功している、

優れた教えの書かれた本を読んでいる。

毎日毎日、

活字に触れ、

そして自分自身を向上させているのだ。

マスターベーションも、

現在は、全く行っていない。

それは人格を磨いたからだ。

人格を磨き、

霊性を高めることを意識すれば、

マスターベーションなどは、しなくなる。

霊性が高まれば、

それに応じた物が引き寄せられ、

体験を引き寄せる。

そうして成長するのだ。

ぜひ、貴方も自分の人格を磨いて欲しい。

人格が清くなると、

今の自分でなくなる気がするかもしれないが、

それも良いことだ。

進化した自分になれば、

それ相応の良き報いがある。

進化して良かった。

成長して良かったと思えるのだ。

ぜひ、人格を磨こう。

貴方は、今より、良くなれる。

113.独特の品揃えと希少性ビジネス。

[江川剛史からのメッセージ]

その店、

独特の品揃え。

そこでしか手に入らない商品があると、

それは強い魅力となる。

私も情報商材アフィリエイトをしているが、

他のインフォプレナーが作成した、

王道教材も売れるが、

それ以上に売れるのは、

私自身が作成した、

自社商品だ。

私が考えて創り上げた教材は、

私の媒体を愛用している人には、

信用も得られて、

購入してもらえる。

私が作った教材の購入リピーターも、

存在する。

それだけ、

ここでしか手に入らない、

自社商品というのは強い。

どこでも手に入るものは、

知名度は上がるが、

価値は下がる。

だから、

どのような販売形態、

販売プロモーションを行うか、

考えて、

選ぶことが大事だ。

貴方のブログも、

他の人と代わり映えのないブログになっていないだろうか。

顧客にとって特別な存在。

そんな存在になろう。

114.お客に価値をしっかりと伝える重要性とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

価値をちゃんと伝えることが大事だ。

お客は、

その商品を手にして、

利用しなければ、

その商品のことを知らない。

その商品の良さも知らない。

だからこそ、

その商品の良さを知っている、

貴方が、

その商品の良さを、

ちゃんと伝えるのだ。

気付かないメリットも、

その商品にあることもある。

いかに盲目になっているメリットを、

表現して伝えるかだ。

いかに、  
分かりやすく表現して、  
相手に伝えるかだ。  
価値が伝わらなければ、  
どんなに良い商品でも売れない。  
特に情報商材は、  
中身など見えない。  
想像により購入に至るのだ。  
だからこそ、  
いかに伝えて、  
想像を素晴らしいものにして、  
購入させるかが大事だ。  
貴方のお客の想像は、  
商品のメリットで、  
豊かに広がっているだろうか。  
ぜひ、価値を、  
しっかり伝えて、

お客に価値を伝えよう。

115.コンサルティングのテクニックとは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

私もネットビジネスのコンサルティングを行っている。

そこでは、

コンサル受講者と、

メールのやり取りをするのだが、

相手の状況を聞き取り、

その上で、

どうすべきかを提案している。

相手は、

これが正しいと、

自分なりの信念を持っている。

それはそれで、

受け止める。

その上で、

教えたり、

時には、

違った方法を提案する。

私自身も、

コンサルティングを受けたことがあるが、

それで不満だったのは、

見張られている気がしたことだ。

行ったことを報告させて評価される。

否定もされる。

それが嫌だった。

結果、

私は、そのコンサルタントに、

正直に話さなくなった。

頼らなくなった。

私のアイデアが否定されたこともあったが、

そのアイデアで、

今稼げていたりする。

そのコンサルタントは、

その人なりの考えを持っている。

でも、

それは、

その人にとって正しいのであって、

普遍的に、確定的に、

正しいのではない。

だから、

本人が正しいと思う、

その気持ちを、

私は大事にコンサルティングをしている。

私のコンサルティングは、

短時間のものもあれば、

長期のものもある。

それぞれの特徴を活かして、

やり方を変えている。

貴方は、どんなコンサルタントとなっているだろうか。

まずは、

相手の気持ちになり、

自分がコンサルティング受講者であったら、

どう感じるか、

どう思うかを考えて、

相手の視点を持って、

コンサルティングをしよう。

人間は不自由を嫌う。

自由に解放し、

そうして助言をするのだ。

116.心でビジネスをする。愛でビジネスをする。

[江川剛史からのメッセージ]

高い評価を得るには、

やはり、どんな心で、

ビジネスをしているかが大事だ。

ビジネスにおいて、

根本的に大事なことは、

『愛』である。

愛を持って、

ビジネスをすること。

愛を持って、

サービスをすること。

愛を持ってセールスをすること。

愛を持って、

情報提供することだ。

どんなサービスも、

愛が無ければ、

愛を感じない。

愛の無いサービスとなる。

それに比べて、

愛を込めたサービスは、

それだけでも価値を感じる。

満足感を与えてくれる。

やはりビジネスにおいても、

心が大事なのだ。

心を込めてビジネスをすること。

心でビジネスをすることが大事なのだ。

どんな時でも、

心で行うこと。

心の目を見て、

心の手で、足で、

行動するのだ。

貴方は、

心でビジネスをしていますか。

貴方のビジネスに愛はありますか。

ぜひ、心を込めて、

ビジネスをしてください。

117.商品もビジネスもモデルチェンジが必要。

[江川剛史からのメッセージ]

ビジネスにおいて、  
改善を行うことは大事なことだ。

商品も改善が大事だし、

メルマガも、

ステップメールも、

ブログも、

ランディングページも、

改善が必要だ。

改善は、

現状を変えることであり、

そこには不安が付きまとう。

例えば、

ランディングページを変えるなら、

登録率が下がらないかと、

不安を持つのだ。

でも、

その場合は、  
現在のモデルをコピーし、  
保存しておいて、  
新たなモデルを作る。  
そして、  
良いモデルが出来た時には、  
それを使うのだ。  
良いものであるからと、  
古いままにしておくのは、  
良いことではない。  
時代は流れるし、  
商品は、更なる改良が必要だ。  
車を考えればよく分かる。  
いつまでも古きまま、  
その車を売ってはいけない。  
モデルチェンジ、マイナーチェンジ、  
新製品と、  
様々、改善を行うのだ。

だからこそ、

貴方のメルマガも、

ブログも、

様々な媒体も、

貴方自身も、

モデルチェンジして行こう。

改善を止めてはいけない。

常に改善し、

より良いビジネスを提供しよう。

## 118.自分の強みを生かした、ビジネス量産術

[江川剛史からのメッセージ]

貴方が知っていること、

経験があること、

分かること、

出来ることは全てビジネスになる。

情報ビジネスと考えれば、

教材や動画にして販売することが出来る。

ビジネス塾のように、

高額な商品だけを意識するのではなく、

整理整頓のノウハウを教材にしたり、

スピリチュアルなことを教材にしたり、

セールスのノウハウを教材にしたり、

集客のノウハウを教材にしたり、

節約の方法、

旅行に関する教材、

悩みに関する教材、

結婚に関する教材等々、

様々なことを販売していいのだ。

1万円の商品を作っても良い、

1000円の商品を作ってもいいのだ。

情報はビジネスになる。

それ以外に、

清掃の経験があるなら、

清掃ビジネスも出来るし、

車が運転できるなら、

運送のビジネスも出来る。

話を聞くのが得意なら、

カウンセラービジネスも出来るし、

格好良いなら、

ホスト業も出来る。

それぞれ、

知識や経験があるならば、

その力を生かしたビジネスが出来るのだ。

そうして、

その経験も、

教材にしたり、

セミナーにしたり、

動画にしたり、

様々出来るのだ。

ぜひ、自分の経験や知識を活かして欲しい。

貴方自身を活かせば、

成功できるビジネスはあるのだ。

119.理想は既に現実である。

[江川剛史からのメッセージ]

思考は現実化する。

引き寄せの法則とか、

色々な言葉があるが、

宇宙は正直であり、

望んだものは現実化する。

しかし、

金持ちになりたいと考えてはいけない。

金持ちになりたいとは、  
現在、金持ちではないということであり、

金持ちではないを現実化してしまう。

私は金持ちだ。

私は大金持ちだ。

私は幸せだ。

私は賢い。

私は勉強家だ。

私は格好良い。

私は優しい。

私は思いやりがある。

私は社会貢献している。

私は最高だ。

私は究極の存在だ。

私は超人だ。

自分自身が、

既に理想となっているように、

考え思うことが大事だ。

私は勉強家だと思っている人は、

さらに勉強をするだろう。

私は自由だと思う人は、

自由に生きれるだろう。

自由に生きたいではない。

既に私は自由だ。

そう考えて、

自由に生きるのだ。

だから貴方も、

理想は現実化している。

全ての願いは叶っていると考えよう。

現実否定ではない。

既に願いは叶っているのだ。

自分自身を信じよう。

自分は優しい。

自分は社会に役立っている。

私は最高に素晴らしい人間だ。

そう考え、

自分を信じて、

前へ前へ生きて行こう。

120.ユーザーの気持ちを考えて集客する。

[江川剛史からのメッセージ]

ビジネスにおいて、  
集客は非常に重要だ。

10人いるところで、成約率10%の場合、  
良くて1個売れるぐらいだろう。

それに比べて、  
1000人客が集まったら、  
100個売れるのだ。

コピーライティングとか、

顧客との関係性を深めるとか、

色々大事なことはあるが、

集客は、  
その要だ。

だからこそ、  
集客を極める必要がある。

集客を極めれば、  
集約コンサルタントにもなれる。

集客講座も開ける。

集客教材も作れる。

つまり稼げるのだ。

ぜひ、集客力やノウハウは、  
集めて欲しい。

集客を、まず着実に行う中で、

ユーザーの気持ちを考えて、  
媒体作りをするのだ。

## 121.ステップメールを使った売上を上げる方法。

[江川剛史からのメッセージ]

リストを集めて、  
メルマガで教育し、  
販売することは、

ビジネスで売上を上げる上で、

基本中の基本であり、  
非常に重要だ。

起業している人は、  
必ずメルマガを発行して欲しい。

ただし、  
メルマガは毎回、  
メルマガを書かなくてはならず、

それが面倒で続けられない人もいる。

そんな人も、  
ステップメールを使うことで、

一気に楽になる。

ステップメールは、  
一度設定したメルマガ記事は、

読者登録されたら、

その設定したメルマガが、

順番どおり自動的に配信されるのだ。

つまり、  
ステップメールで、

200記事を200日間で配信するよう、  
設定しておけば、

10人読者登録されたら、

自分が何もせずとも、

10人に200記事を200日間配信されるのだ。

これは非常に便利な代物だ。

一生懸命書いたメルマガ記事が、

たった一度しか使われないのは、  
モチベーションに繋がらないだろう。

ステップメールなら一回書いた記事が、  
何度も使われるのだ。

そしてリアルタイムで伝えたいメルマガは、  
号外で配信すればいい。

ステップメールは非常に便利なので、

必ず利用するようにしてほしい。

ステップメール配信システムは、

有料だが、それくらいは、

利用して欲しい。

良いステップメール配信システムと、  
そうでもない配信システムでは、

雲泥の差がある。

私のおすすめはワイメールだ。

読者 5000 人でも 99%の到達率を記録している。

到達率というものは非常に重要で、

良くない配信システムでは、  
メルマガが届かないのだ。

ワイメールは使いやすしいし、  
何より到達率がずば抜けていて、

価格もトップクラスに良心的だ。

ぜひ、ワイメールを利用することも、  
視野に入れて、

ステップメールで、  
教育と販売をして欲しい。

## 122.コンテンツ・アイデア量産術

[江川剛史からのメッセージ]

情報ビジネスで稼ぐには、  
コンテンツを作っていくことが必要となる。  
情報商材アフィリエイトでも、  
特典は重要だし、  
メルマガ情報販売、  
ブログ情報販売など、  
情報販売で稼ぐことも出来る。  
だから、  
私も常に、  
どんなコンテンツを作成出来るか、  
考えたりする。  
日々の日常の中で、  
アイデアが思い浮かんで、  
それをコンテンツ化することも多いし、  
インフォトップや、

NAVER まとめなど、

様々なネタを調べてみては、

コンテンツの種にならないか、

考えたりする。

情報ビジネスで稼ぐ上で、

着実な方法は、

売れる教材を量産して、  
売れる方法で売ることだ。

私は、

この二つに力を入れて、

ビジネスをしている。

貴方も情報ビジネスで稼ぎたいなら、

高額商品で1億円稼ぎたいとか考えるのではなく、

着実に、

お客様に役立つ商品を、

適正価格で販売し、

そして、

貴方の努力や価値に見合った、

報酬を手に入れよう。

よく宝くじに当たった人は、

破産したり不幸になると聞くことがあるだろう。

これは1億円稼ぐとか、

そういうことも同じであると私は思うのです。

大金稼ぐことが全てではない。

お客様から大金を巻き上げて、

手に入れた1億円なんて、

それは、

やはり汚いエネルギーを持った1億円だ。

だから私は、

正しいビジネスをして、

よりお客様のお役に立つ、

ビジネスで、

適正な稼ぎを手に入れようと思う。

自分に見合っていない大金は要らないし、

必要も無い。

私はそう思うのだ。

ぜひ、

貴方も、

夢を持つことも尊いけれども、

大金を稼ぐことで、

失うエネルギーも考えてみて欲しい。

与えてくださるお恵みは、

全て受け入れて、

受け取って構わないが、

欲望に囚われ、

煩惱に生きることも、

良くないと思うのだ。

123.プレゼントを使ってメルマガ読者を集客する奥義。

[江川剛史からのメッセージ]

メルマガ読者を集める場合も、

読者登録させる強い動機さえあれば、  
読者登録されるのだ。

例えば、  
読者登録すれば、

500円支払います、とかでも、

集客は出来る。

懸賞で集客も出来るし、

ビジネス書を定期的に、  
抽選でプレゼントするということから、

集客していた人もいる。

強者では、  
ipodを10名に、  
プレゼントします。

そんな方法で読者登録していた人もいる。

何か、読者登録させる、  
強い動機をもたせれば、

読者登録してくれるのだ。

ぜひ、

どうすれば読者登録してくれるかを、  
突き詰めて考えるようにしよう。

読者登録させて、  
それが、きっかけで購読してくれたら、

それから売上も上がるのだ。

どれだけ、きっかけ作りをするか。

どれだけ貴方に触れてもらうかが大事なのだ。

ぜひ、いかに集客するかを工夫しよう。

124.集客力と影響力、そして貴方が本当に集めたい人とは誰か。

[江川剛史からのメッセージ]

貴方にとって、  
本当に来て欲しい客はどんな人か。

商品を購入してくれる人だろうか。

貴方を信頼する人だろうか。

女性だったりするだろうか。

私の場合、  
社会に貢献したい。

世界を変えたいと思っている人を、  
集客したい。

これは意外な気付きだった。

最初の頃は、  
稼ぎたい気持ちが強く、

商品を購入してくれる人を、  
強く求めていた。

そうして購入者が生まれてくるようになると、

自分と同じように、  
脱サラを目指す人を集めたくなった。

そうしてビジネスも、  
安定的に稼げるようになると、

今度は、  
世界に貢献したい気持ちが、強くなる。

結果、  
私の教えを受けて、進化し、

世界をより良くしようと考える人を、  
集客したい。

そうして世界を変えたい。

そういう考えになってくるのだ。

私の場合は、そうだった。

それに気付くことで、  
媒体のあり方も変わってくる。

気付きというものは非常に重要だ。

貴方の場合は、  
どんな人を集めたいだろうか。

主婦を集めて、  
生活費を稼がせてあげたいとか、

考えるのも良いし、

借金を抱えて苦しんでいる人を救いたいとか、

ブラック企業で苦しんでいる人を、  
脱サラさせたいとか、

そんなものでも良い。

最初は、自己中心的に、  
豪遊したいとか、考えることもあるかもしれない。  
でも、ステージが上がると、  
そういう次元じゃなくなる。  
お金はあればあるほど良いけれど、  
稼げれば良いわけではないと思うようになるのだ。  
とにかく集客出来れば、  
貴方の可能性が広がる。  
集客出来れば、  
影響力も手に出来るのだ。  
影響力には責任を伴うが、  
私は影響力を手にした。  
世界を変えたい志があるからだ。  
ぜひ、貴方も集客して、  
どうしたいかを考えてみよう。  
そうすれば、  
貴方の集客が明確になる筈だ。

125.高額商品の紹介は信頼度を一気に失う可能性がある。

[江川剛史からのメッセージ]

ネットビジネスの場合、  
特に、誰から買うかが重要になる。

アフィリエイトの場合、  
売る商品は同じなので、

その上で、  
誰から買うかで選択されるのだ。

私も最初はアフィリエイトで稼げなかったが、

今は、継続的に稼げている。

同じ人が複数個買ってくれることも、  
実は珍しくない。

そういうリピーターや、  
私に対してのファンがいてくれるのだ。

そう、貴方のメルマガ読者は、

貴方のファンなのだ。

貴方のブログ読者は、  
貴方のファンなのだ。

貴方に対して、  
価値を感じており、

貴方の情報を信じてくれている人なのだ。

だからこそ、

アイドルがファンを大事にするように、

貴方も自分の読者や購入者を、  
大事にするのだ。

私も、あらゆる方法で、  
読者とコミュニケーションを取るようになっている。

コンサルティングも低価格で提供し、

人と関わることに力を入れている。

私の紹介した商品購入者は、  
リピーターになることが多い。

だからこそ、  
そんな人がっかりさせないように、

正しい、誠実なビジネスをするのだ。

その上で重要なことは、

高額商品を扱わないことでもある。

高額商品は、  
購入することで、

一気にお金を失う経験をさせてしまう。

結果、不満だったら、

貴方から二度と買わないだろう。

そして貴方を憎みさえするかもしれない。

だからこそ、

適正な価格で、

あるいは良心的な価格で、

圧倒的な価値を提供するのだ。

ある程度レベルが上がると、

本当に良い商品しか買わなくなる。

情報弱者を狙って、  
高額商品で稼ぐか。

良心的な商品を、  
適正価格で販売し、

ファンやリピーターを生むか。

ぜひ、考えて欲しい。

一気に稼げた人も、  
きっかけさえあれば、

売れなくなるだろう。

一度売れた経験を自慢して、  
継続的に稼ごうとする人もいるが、

騙したしっぺ返しは必ず来る。

ぜひ、顧客のためになる、  
良質なビジネスをしよう。

126. 一時的な売上を意識しない長期的集客術。

[江川剛史からのメッセージ]

ブランディングを提示したいのなら、

高額商品を用意するのも良い。

ある程度の金額だからこそ、  
購入の判断にされることも、

少なからずある。

でも、高額商品を、  
用意することで、

一気に信頼を失うことさえある。

この人は、  
この高額商品で、

一気に稼ぎたいんだ。

そういう魂胆が見えると、

一気にファンの熱は冷めてしまう。

高額商品は、痛みも大きい。

その痛みから、

信頼を失う可能性も強い。

だからこそ、

高額商品ではなく、  
適正価格の商品を、  
用意することで、  
満足度の高い、  
ファンを量産することも出来る。  
一時的な売上を上げても、  
それがきっかけで、  
自身のイメージを損なっては、  
致命的だ。  
相手の痛みを感じるビジネスをすることが、  
結果、  
愛されるビジネスになるのだ。

127.お客をファンと考えることの複数のメリット。

[江川剛史からのメッセージ]

お客をファンと考えることは大事だ。

良い商品を販売し、  
良いコンテンツをメルマガで、

配信しているなら、

貴方に対して、  
好感を持っている人も、

少なくない。

だからこそ、

相手をファンと思うようにするのだ。

ファンと思うようにすると、

相手を大事にしたくなる。

ファンに喜んでもらうために、  
頑張れる。

そしてファンの期待を裏切らないよう、

自分自身のオーラを、  
磨くことも出来るのだ。

リピーターが生まれない、  
ビジネスの在り方はいけない。

リピーター 200 人いれば、  
毎年 1 万円の商品が売れば、  
毎年 200 万円の売上になる。  
いかに出会った顧客を大事にするか。  
顧客に感動を与えられるかが大事だ。  
私も何故、  
メルマガ形式の講座を多用するかというと、  
価値提供を積み重ねたいからだ。  
価値を継続的に与えられると、  
商品の満足度が高くなる。  
メルマガ形式なら、  
自分に触れる機会を継続的に、  
与えることが出来る。  
だからメルマガ形式なのだ。  
私がファンクラブをプロデュースするなら、  
必ずメルマガを行わせるだろう。  
それだけメルマガというものは、

強力なファン量産システムなのだ。

128.売れない理由を分析すること。

[江川剛史からのメッセージ]

売れない理由を分析することは大事だ。

アクセス数が少ないなら、  
集客に問題がある。

いかにすれば、  
集客数が上がるか、

よく考えることが大事だ。

集客はある程度出来ているなら、

媒体をしっかりと読まれているか考える必要がある。

しっかり成約への導線が出来ていて、

成約に繋がっているか考えることが重要だ。

つまりセールス的な問題もあり得ることだ。

そしてセールス的にも問題が無いのに、

商品が売れないとしたら、

商品のコンセプトや商品力に、

問題がある可能性がある。

商品力も上げられないか。

作り直すか。

考えることが大事だ。

売れない原因は多岐に渡る。

一概にアクセス数だけとは限らない。

しっかり人が購入に至るまでの道を考え、

購入に繋げることが大事だ。

## 129.商品のメッセージとベネフィット。

[江川剛史からのメッセージ]

商品には、  
お客に響くメッセージを、

付与することが大事だ。

例えば、

革命。

革命を起こすために、  
この商品を作りましたとか。

世界を変えるために、  
この商品を作りましたとか、

初心者でも、  
確実に10万円稼がせるために作りましたとか、

この講座で、  
集客をマスターし、

成功してもらうために作りましたとか、

メッセージを明確にすることが大事だ。

自分自身は、  
どんなメッセージを発信したいのか、  
知ることも重要だ。

その上で、

大事なことは、

商品ではなく、

お客様の成功だ。

この商品は凄いとされるのではなく、

実際に、その人に人生を、  
成功させるのが、

商品の役目だ。

肌が綺麗になるのもベネフィットだし、

素敵な恋人が出来るのも、  
恋愛教材のベネフィットだろう。

ぜひ、  
どれだけベネフィットを与えられるか、

それを意識しよう。

そして、  
いかにベネフィットがあるかを、

伝えることで、

商品の魅力を伝えるのだ。

商品の強みを知れば、  
コピーライティングも上手く行く。

結果、成約される。

ぜひ、商品の強みを理解し、  
ベネフィットを提示するのだ。

130.USPを持って、お客の悩みを解決する商品を提供する。

[江川剛史からのメッセージ]

まず USP を持つことが重要だ。

他にはない強みや価値を、  
自分が持てるようにすることだ。

例えば、  
コピーライティング技術が優れているなら、  
コピーライターとしても起業出来る。

集客が優れているなら、  
集客コンサルタントになれる。

メルマガが優れているなら、  
メルマガコンサルタント。

ブログが優れているなら、  
ブログコンサルタント。

SEO が優れているなら、  
SEO コンサルタントとしても活躍出来る。

その他、

優しいとか、

誠実とか、

信頼出来るとかも魅力の一つだ。

自分自身の強みを持つこと。

そうして、  
相手の悩みを知ることだ。

相手の悩みを知った上で、  
商品を提供する。

商品を作る。

そうすることで、

この商品は必要だと、  
お客は思い、

購入に至るのだ。

必要の無い商品は変わらない。

必要だと思われるような強みを持つことと、

必要だと思われるような商品を紹介すること。

それが大事だ。

131.顧客の悩みをブレインダンプする。

[江川剛史からのメッセージ]

ブレインダンプは、  
様々なことで有効だ。

ブレインダンプは、  
頭が空っぽになるまで、

あるテーマについて、  
ひたすら書くことだ。

夢の100リストなどは、  
有名だが、

見込み客の悩みをブレインダンプするのも良い。

例えば、  
見込み客のブレインダンプをすると、

集客が出来ない。

メルマガ読者が増えない。

ブログのアクセスが集まらない。

ワードプレスの作り方がわからない。

モチベーションが湧かない。

稼げない。

音声セミナーの作り方がわからない。

Twitter で稼ぐ方法が分からない。

トレンドで稼げない。

借金を抱えている。

どんな情報商材が良いか分からない。

稼ぎ方が分からない。

文章を書くのが下手。

メルマガでの稼ぎ方を知りたい。

無料レポートを作りたい。

等々、

様々なことが思いつく。

それに合った情報商材やツールを、  
アフィリエイトしても良いし、

企画として特典にしても良いし、

情報販売しても良い。

ブレインダンプすることで、  
見えてくることも多いはずだ。

貴方は、  
既に答えを持っていることがある。

ぜひ、ブレインダンプを活用してみよう。

132.PPC 集客を行う上で重要なこと。

[江川剛史からのメッセージ]

集伽方法の一つとして、  
PPC を取り入れることも、

選択肢の一つとして、  
持つことは重要だ。

PPC 広告は、  
主なものに、

google アドワーズと、  
Yahoo プロモーション広告がある。

これを利用する上で、

重要となるのが、

規約を守るということだ。

規約を守らなければ、  
アカウントを剥奪されてしまう。

特に google は規約に厳しい。

だから規約を読んで、

その上で、

実践するといいい。

PPCで集客している人も、

PPCでサービスを販売している人もいる。

ぜひ、PPCも学習して、

マスターすると、

心強い戦略となるだろう。

133.情報商材アフィリエイトをやるなら必ず紹介すべき売れる教材。

[江川剛史からのメッセージ]

情報商材アフィリエイトでも、

紹介する商品を、

いくつも用意しておくことが大事だ。

その上で、

どの商品が、

他の商品に比べて、

売れていくか。

しばらくすれば、

気付くだろう。

だから、

その部分を更に強力にしていくのだ。

例えば、

有名な情報商材で言えば、

アンリミテッドアフィリエイトは売れる。

今も継続して売れるのだ。

ネットビジネス大百科も、

販売開始から、  
かなり経っているが、  
今でも売れる。  
安定的に売れる、  
間違いない商品というものがあるのだ。  
でも、  
新発売が出る度に、  
アフィリエイトするのも、  
一つの戦略だが、  
果たして、  
それでいいのかと思う部分もある。  
自分が心の底から、  
紹介できる商品を紹介したい。  
そう思うなら、  
自分で作るのが一番。  
自分で情報商材を作るのだ。  
そうすれば、  
貴方自身のファンも増えるのだ。

私も、いくつも自作のビジネスがあるが、

リピーターも結構いる。

それだけ、

良い商品を作っているし、

良い商品を作れば、

満足度も上がるのである。

良い商品かどうか見るには、

継続して売っているか。

ここを注目するといい。

悪い商品は、

売れているのに、

販売終了します。

このように言う。

売れてて、

好評なら、

販売終了する必要も無い。

販売停止ではない。

販売終了する商品は、

粗悪なものもあるから、

注意した方が良い。

人の目利きは、  
業界を長く生きれば見えてくる。

本当に誰かの為に、

ビジネスしている人は誰か。

それは自ずと見えてくる。

そうした時でも、

この人から学びたい。

そう思える人からは、

継続して学ぶといいと思う。

私も、

貴方の役に立ちたいし、

私から商品を買っても、

さらに、

また買いたいと思うような、

信頼関係を作りたいと思っている。

大事なことは、一瞬の売上ではない。

継続的な顧客の成功なのだ。

#### 134. ザイアンスの効果と、認知戦略。

[江川剛史からのメッセージ]

集客を行う上で、

重要な考えた方として、

どれだけ自分に触れてもらえるかがある。

自分に触れてもらえるか。

商品に触れてもらえるか。

それが大事なのだ。

つまり認知してもらうことが重要なのだ。

どれだけ認知してもらえるか。

そして、

その認知の時に、

どれだけ魅力を提示出来るかで、

相手が行動に移るかどうかが決まる。

だからこそ、

広告も表示回数を多く行う戦略も大事だ。

勿論、広告をクリックし、

成約されることが、

一番の目的だが、

有名になれば、

信頼も獲得出来る。

そこでも見かける。

あそこでも見かける。

何度も見かける。

何度も目に触れることで、

ザイアンスの効果。

つまり接触回数により、

好感度が上がるのだ。

それを狙って、

どれだけ認知してもらうかを意識するのだ。

ただ、駄目な認知では、

ブランドが崩れる。

信用を失う。

だから、

認知の先にある満足を提供できるようにすることだ。

有名になれば、

悪い商品でも売れる。

でも、それではいけない。

有名になって良い商品売って、

さらに利益を拡大するのだ。

ぜひ、認知という最初の段階を大事にし、

そして購入と、その先のプロセスまでも、

大事にしてビジネスをしよう。

素晴らしいビジネスこそ、

愛されるビジネスであり、

利益となるのだ。

135.自ら動いて0円集客術。

[江川剛史からのメッセージ]

お金があるならば、

人を雇っても良い。

外注を頼んでも良い。

でも、経費を抑えたいなら、

自分自身で動くことだ。

ある人は、

サラリーマンのメルマガ読者を集めるために、

サラリーマンがたくさんいるところで、

起業を教えるメルマガ募集のチラシを配って、

それで集客して、

稼いだ人もいます。

まさしく、

自分で動いて、

稼いだ手法の一つでしょう。

初心者と稼げる人の違いというのは、

マインドの障壁度でも分かります。

稼いでいる人は、

これが大事だと思い、

実践するのに、

稼げていない人は、

それが面倒だと思い、

やらない。

結果、稼げないことも多いのです。

稼げている人は、

たくさん面倒なことをやってきました。

面倒なことをやってきたから稼げるようになったのです。

ぜひ、貴方も、

自分自身の頭と体を動かして、

集客してみてもはどうでしょうか。

意外に、良い方法が見つければ、

その方法で稼ぐことも可能ですよ。

136.FACEBOOK 集客術とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

Facebook を始めることで、

また出会うことのなかった人と、

リーチすることが出来る。

そして、

いいねを押したり、

コメントを書くことで、

コミュニケーションをすることが出来て、

人間関係を作ることが出来る。

Facebook 上で、

無料オファーアフィリエイトをして、

100 件以上登録させるなど、

友達が多ければ、

させることも可能だ。

ネットビジネスの基本は、

人対人であり、

コミュニケーションをすることは、  
非常に重要だ。  
私も情報商材購入を、  
リピートした相手は、  
私と会って、  
ビジネスを教えてくれた人だった。  
このようにコミュニケーションは、  
販促活動に有効なので、  
ぜひ、取り入れて欲しい。

## 137.様々なビジネスに使える Youtube 集客術。

[江川剛史のメッセージ]

Youtube 動画は、

検索エンジンでも優遇されているため、

検索上位に表示されやすいし、

Youtube 内の検索からのアクセスも期待出来る。

Youtube 動画は、

別に気合入れて作らなくても良い。

スマートフォンで撮影しても良い。

スマートフォンで音声を取って、

windows ムービーメーカーで、

動画編集してアップロードしても良い。

音楽素材も Youtube 側で用意している。

Youtube に動画をアップロードすることは、

思っている以上に簡単なことだ。

Youtube でセミナーを行っても良い。

店舗と商品説明の動画を作っても良い。

カルチャー教室のレッスン風景を動画に取ってもいい。

情報商材レビューの動画を作り、  
レビューページへリンクしても良い。

Youtuber になって、

Youtube で稼いでも良い。

Youtube をビジネスに活用することは、

非常に可能性がある。

ぜひ、Youtube にも、

力を入れてみて欲しい。

まず、Youtube を知るために、

様々な検索ワードで検索してみよう。

138.売上を倍増させる販売戦略とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

売り方次第で、

売上は変わる。

どれだけ、

売れるように、

様々な点から、

工夫をすることが大事なのだ。

私も情報商材アフィリエイトをしているが、

どうすれば、

まず購入してもらえるかを考える。

そのために、

レビューページを作成し、

特典を強力なものにする。

まず、新規顧客化させるために、

特典を他の人より、

強力にするのだ。

そうして、

特典を強力にするだけでなく、

一つ一つの情報商材の特典を、

それぞれ、違うものに、

一部、振り分けることもする。

例えば、

アンリミテッドアフィリエイトには、

5万円で販売されている、

オプトイン PPC という有料教材を付ける。

心理学アフィリエイトには、

3万円で販売されている、

催眠アフィリエイトを特典として付ける。

このように特典をそれぞれ、

違うものにすることで、

リピーター化もする。

結果、

同じ人が、

リピートして商品を購入することもある。

情報販売でもそう。

優良な教材を作り、

満足してもらって、

違う商品も購入させる。

このようにリピーター化も考えている。

まず新規購入者にさせて、

購入者にさせたら、

リピーター化させる。

この戦略で、

売上を上げているのだ。

このように、

いかに売上を増やすか。

考えるようにした方が良い。

改善は、

何度も何度も行える。

ぜひ、改善が不可能と思えるくらい、

改善を繰り返そう。

その結果、

売上が倍増するのだ。

139.稼げている人は、皆、SNSを活用している。

[江川剛史からのメッセージ]

SNSは、

ただアカウントを開設して、

十分に活用できていない人も多い。

それに比べて、

ネットビジネスで、

トップクラスに稼げている人は、

皆、SNSも上手に活用している。

このように、

SNSを上手に活用出来ているかどうかでも、

ネットビジネスで成功出来ているかどうか、

見えてくる部分がある。

まず、

誰もが最初は、

分からないことだらけだ。

そこから、

いかに分かって行くか。

いかに活用していくかが大事だ。

SNS で人脈を作る人もいる。

顧客になる人もいるし、

JV が生まれることもある。

ぜひ、

SNS もマスター出来るよう、

調べたり、

色々時間を取って、

触れてみることだ。

その結果、

より SNS に詳しくなり、

活用への道が開ける筈だ。

140.ゴールを決めて、Web サイトやブログを運営する重要性。

[江川剛史からのメッセージ]

Web サイトもブログも、

目的を持って運営すべきだ。

何を目的として運営するかを考えて、

ゴールを設定して、

そのゴールに向けたサイト作りをするべきなのだ。

だから売上を上げるためなら、

売上を上げることをメインに考えて、

媒体を作る。

私なんかは、

アメーバブログは、

完全に集客用ブログとして、

運営している。

それに比べて、

ワードプレスのブログは、

売上最大化をテーマに、

利益を上げるために運営している。

このように媒体毎に、

役割を作るのが大事だ。

私の場合、

公式ホームページの場合、

革命をテーマに、

自分らしい情報発信をしている。

そういう面も、

私に関わる人には、

知ってもらい、

その上で、

深い信頼関係を築くのだ。

このように、

テーマを決めて、

そのテーマに則った、

運営をすることが大事だ。

ブログの記事で、

日記書いたり、  
セールスをしたり、  
アフィリエイトの話をしたり、  
占いの話をしたり、  
一貫際の無いごちゃ混ぜブログでは、  
訪問者視点では、  
魅力的に映らない。  
AKB のまとめブログなら、  
AKB 関連のみ載せるのだ。  
それでこそ、  
ターゲットが絞られ、  
訪問者は満足をする。  
ぜひ、テーマを決めて、  
目的を決めて、  
ゴールを決めて、  
媒体を運営しよう。

141.SNS を 100%活用することの重要性とは、これです。

[江川剛史からのメッセージ]

どんなサービスも SNS も、

内容をちゃんと理解することが大事だ。

利用規約を読まないで、

活動すると、

規約違反して、

アカウントを剥奪されて、

利用出来なくなることもある。

サービス内容を理解していなければ、

十分に活用することも出来ない。

だからこそ、

そのサービスを、

100%活用するために、

そのサービスをしっかり学び、

研究することが大事だ。

Twitter で稼げている人も、

Facebook で稼げている人も、  
そのサービスを研究し、  
十分に活用できているこそ、  
稼げるようになっている。  
そのサービスをマスターすれば、  
そのサービスに関する教材も、  
無料レポートも作れる。  
ぜひ、  
サービスを完全理解し、  
そのサービスを完全に、  
活用していこう。

142.ホームページ作成代行サービスで稼ぐ。

[江川剛史からのメッセージ]

ホームページを作ることが出来るなら、

ホームページ作成代行サービスなどのビジネスも、  
行うことが出来る。

まだホームページ持っていない会社はたくさんあるし、

起業することになり、

ホームページを作りたい人も多くいる。

その中で、

ホームページ作成代行のホームページを作り、

検索上位に上げれば、

受注は十分に見込めるのだ。

そしてメールなどで、

ホームページ作成代行のセールスも行う。

私も、

多目的ルームのレンタルのセールスを、

お問い合わせフォームから受けたことがある。

値段も悪くないし、

興味は少なからず持てた。

このようにターゲットの興味に合うセールスなら、

それがきっかけで成約に繋がることもある。

ネットビジネスは、

情報販売やアフィリエイトや転売だけではない。

様々な在り方がある。

ぜひ、様々なビジネスも視野に入れて、

ビジネスを実践していくといいだろう。

## 143.Facebook 広告の基本講座

[江川剛史からのメッセージ]

情報販売の集客においても、

広告を使うことは有効だ。

Facebook 広告でも、

広告費より利益の方が多く出来るケースもある。

費用対効果を考えて、

広告を利用することは、

行うべきだろう。

特に費用が、

あまりかからない広告などは、

試してみることは重要だ。

上手く行かなければ損失だが、

上手く行けば、

費用対効果が上手く行く限り、

何度でも活用出来る。

ビジネスは集客が要であるので、

ぜひ、リサーチして、  
成約率も高めて、  
広告を利用しよう。

144.新しいサービスを、どんどん活用する。

[江川剛史からのメッセージ]

LINEに限らず、

今後も、  
様々なサービスが現れる。

そうして様々なサービスが現れた時には、

危険性が無いかを確認した上で、

どんどん参加し、

活用していくことが大事だ。

物事には、

先行者利益というものもあり、

最初に参加することで、

友達が簡単に増えたり、

様々なメリットがある。

安全なサービスなら、

どんどん参加して、

ビジネスに活用できないか、

チャレンジすることだ。

新しいものを毛嫌いし、  
いつまでも活用せずに、  
時代遅れになる企業もある。  
そういうことから、  
機会損失、  
利益の損失が出るのだ。  
ぜひ、  
今後も、  
様々なサービスが現れるが、  
ぜひ、活用するようにしてみたい。  
時代は流れる。  
時代と共に活用されるものは変わるのだ。

145.お客を想う心をセールストークにする。

[江川剛史からのメッセージ]

セールスを行う上で、

大事なことは、

相手のことを想う気持ちだ。

そのためには、

相手を知る必要がある。

相手を知った上で、

相手の考えを尊重した上で、

相手の為にセールスをするのだ。

だから、

相手のためにならない、

商品を売ってはいけない。

相手のためにならない、

商品を作ってはならない。

お客の成功の為に、

お客の人生の為に、

お客様のことを考えて、

ビジネスをするのだ。

お客がいなければ、

ビジネスは成り立たない。

お客が購入したことで、  
不満に思ったら、

そのビジネスは成り立たない。

徹底的に相手のことを考えること。

相手のことを考えてビジネスをするのだ。

何故なら、  
買うのは、

貴方ではなく、

お客様なのだから。

146. 買うべき人に買わせるセールステクニック。

[江川剛史からのメッセージ]

お客の NO は YES に変えることができる。

だから、  
メルマガアフィリエイトの場合、

あらゆる角度から、

セールスすることが大事だ。

一度だけ、商品を紹介するだけでは売れない。

最低 3 回、

3 回より、もっと多く、

売するためには、

セールスをすることが必要だ。

様々な角度から、  
セールスしたとしても、

売れないとしたら、

他に売れない原因がある。

まず、求められていないなら売れない。

貴方を信用して無いなら売れない。

商品に魅力が無ければ売れない。

だから、

売れなくても落ち込む必要は無い。

買う必要のない人に買わせることも、

百害だ。

必要だと思った人だけ買えば良い。

そうして、

貴方は情報商材アフィリエイトの場合、

特典を強力にするか、

それとも、

自分自身で商品を作り、  
それを販売しても良い。

私もアフィリエイトでも稼いでいるが、

情報販売でも稼げている。

売れる商品を自分で作れば、  
心強いことこの上ないのだ。

ぜひ、貴方も、

買うべき人が、  
安心して変えるように、

セールステクニックを磨こう。

## 147.魔法のセールステクニックとマインド。

[江川剛史からのメッセージ]

セールスをする上で、

誰を幸せにしたいか。

このマインドが重要だ。

貴方は誰を幸せにしたいか。

私は元々、

根本的に、

全ての人を幸せにしたいと思っている。

更に言えば、

全ての存在を幸せにしたいと思っている。

その根本的なマインドの上で、

ビジネスをしているのだ。

だからセールスをする上でも、

セールスを受ける相手を、

幸せにしたい。

そう思ってセールスをする。

劣悪な商品は売らない。

本当に良い商品しか売らない。

自分で作った情報商材も、

本当に相手のためになるように、

何倍もの価値にして提供している。

貴方は誰を幸せにしたいか。

自分だけ幸せならいいか。

自分の家族が幸せならいいか。

それを超えて、

人類の幸せ。

世界の幸せを考えよう。

ビジネスをする上で、

心を磨くことは、

非常に重要なのだ。

## 148.詐欺師の情報弱者狩りと正しいビジネス。

[江川剛史からのメッセージ]

私はいくつもの、

アフィリエイトのメルマガを読んでいる。

だから、

今まで、

いくつものセールスを、

メルマガで受けたことがある。

買ったこともあるが、

買う気にならないものや、

絶対に買わない。

メルマガ解除。

そう思う人もいた。

まず、私が買わないのは、

胡散臭さだ。

自分は稼いでいる。

豪華なものを買っている。

そう見せかけて、

お金を巻き上げようとする。

バレバレである。

自分は億を稼いでいると言っても、

その次の年には急降下していたり、

月商が一億でも、  
プロダクトローンチの経費を考えると、

数千万円の経費がある。

そんなこともある。

ネットビジネス界には、

情報弱者を食い物にしようとする人が、

実際にいるのだ。

だから、

そういう恐竜時代みたいな、

ネットビジネスの中で、

上手く生きぬくためには、

人を見る目を持つことだ。

そうして、

自分が詐欺師にならないためには、

心を磨くことだ。

貴方も詐欺師から何かを買いたいと思わないだろう。

詐欺師だとレッテルを貼ったら、  
その人からは二度と買わない。

逆に、

正しいビジネスで、  
適正価格で、

価値を提供している人からは、

何かを時に買いたいと思うだろう。

詐欺的行為で大金を稼いで、

お金を使って、

楽しんで、

稼げなくなって、脱落。

それと比べて、

価値あるビジネスをして、

売上を徐々に増やす。

継続的に得る。

どちらの方が、

本当の意味で良いビジネスか。

そして貴方が幸せになるかは、

一目瞭然だろう。

ぜひ、詐欺的手法は、

使わないで欲しい。

高額商品で騙して大金を得るのではなく、

適正価格で価値を提供して、

喜んでリピータにする。

そういうビジネスをするのだ。

ネットビジネス界にいと、

詐欺が当たり前のように思う人もいるが、

そうじゃない。

健全じゃない世界の中で、

貴方が、

どれだけ健全なビジネスをするか。

それが成功へ進む道なのだ。

149.営業力は、人間力。

[江川剛史からのメッセージ]

セールスを行う上で、

総合的な人間力があることも、

非常に重要だ。

まず、優しさを持つこと。

優しさをあらわすこと。

相手を尊重する心を持つこと。

自分を磨き、

自分に自信を持つこと。

謙虚に学ぶこと。

礼儀正しくあること。

信頼されるような自分になることが大事だ。

何故、他の人は売れるのに、

自分は売れないのか。

それは自分に原因がある。

自分自身を磨こう。

そして、

先へ先へ進もう。

成長と学びの先には、

成功があるだろう。

150.セールスにおける契約プロセスを改善する。

[江川剛史からのメッセージ]

売上を上げるための導線、

つまり成約プロセスを、

分析しておくことは大事だ。

例えば、

メルマガアフィリエイトの場合。

人気ブログランキングから貴方のブログへ初アクセス。

ブログ記事を読んで、面白いから、

メルマガに登録。

メルマガを読み続けた先に、

セールスを受けて、

良さそうな商品のため、

レビューページで特典を確認した後に、

セールスレターへ行き、

購入。

このプロセスを考えることが大事なのだ。

まず人気ブログランキングで、

上位にならないければ、

顧客に出会えなかったかもしれない。

面白いブログ記事を書いていなければ、

メルマガに興味を持たなかったかもしれない。

ランディングページが優れていなかったら、  
メルマガ登録しなかったかもしれない。

広告無しのメルマガを送り続けたから、

信頼残高が増えた。

レビューページに、

情報商材の購入方法が詳しく書かれていたから、

スムーズに購入手続きが出来た。

このようにプロセスを意識することが大事なのだ。

情報商材を買う人も、

今まで情報商材を一度も買っていない人もいるのだ。

そういう人でも、

どうすれば特典がもらえるか。

どうすれば購入できるかを、

説明することで、

確実に成約できるのだ。

このように成約プロセスはよく考えて、

成約へ繋がるよう考えたほうが良い。

様々な顧客を想定し、

契約を取りこぼさずに、

行うことが大事なのだ。

151. 広告の本来の目的とは何か。

[江川剛史のメッセージ]

広告を考える場合に、

見た目がどうかとか、

印象がどうかとか、

芸術的なことを、

考えやすい。

でも、

広告の本来の目的は、

売ることである。

広告の目的に合った、

広告を作り、

目的を達成しなければならない。

その多くは売上だ。

売上を上げることの出来る広告を作ることが大事だ。

だからこそ、

画像も見た目も文章も、見出しも、

全て売れるように書くこと。

それが最も大事なことだ。

広告コストも考えて、

利益の方を多くする必要がある。

ビジネスは、利益を拡大することが、

重要だからだ。

ぜひ、芸術的な感覚で、

ビジネスをするのではなく、

ビジネス本来の目的を考えて、

ビジネスをしよう。

ビジネスは、

ビジネスとして機能しているから、

ビジネスとして存在出来るのだ。

152. 売り込む人ではなく、アドバイザーになる。

[江川剛史からのメッセージ]

メルマガアフィリエイトの場合でも、  
いかに売り込む人だと思われないことが、  
重要だったりする。

メルマガアフィリエイトは、  
メルマガで情報商材を売るのが、  
毎回、売り込みメールを送らない。

毎回は、ビジネスを教える、  
教育メールを送信する。

そして、  
読者は、

この人から学びたい。

この人のように稼ぎたい。

そう信頼感を持つようになる。

そこで、  
稼ぐ上で、

この商品を手にしておいたほうが良いですよ。

そんな感じで商品を紹介する。

そして、

私から購入していただけるなら、

特典をプレゼントします。

そういう形で、

魅力的な特典を用意することで、

さらに購入意欲が湧いて、

購入に到る。

これがメルマガアフィリエイトだ。

毎回、売り込みメールを送ってはいらない。

私も売込みばかりのメルマガは、

解除している。

何故なら、

学びがないからだ。

学びを必要としているから、

メルマガを読むのであって、

何かを買いたいから、

メルマガを読むのではない。

学べるメルマガを読み、

そして良い商品を紹介されたら、

学ぶために買う。

そして技術を身に付け、

稼ぐのだ。

ぜひ、売り込まれると思われないようにしよう。

売り込む人を、

人は信頼しない。

適切なアドバイスをする人を、

人は信じるのだ。

・終わりに

以上、

江川剛史『メッセージ 152』は、

どうでしょうか。

私も様々な書籍を読んだりして、

インスピレーションを抱きながら、

その時の自分で、

様々なメッセージを書いてきた。

このメッセージは、

今後も光り続けるような、

輝き溢れるものもある。

ぜひ、

今後も、

振り返って読むことをしてみたい。

でも、

今の私は、

この過去の私ではない。

今の私は、  
さらに違う次元へ行っている。

ぜひ、

私のメールマガジンや、

独自教材などで学び、

最新の私から学んで欲しい。

私は、

これからも進化するし、

そうして世界のために、

これからも貢献し続ける。

貴方が、

ここまで読んでいただいたことに、

最大限の感謝を伝えたい。

ありがとう。

貴方の成功を心より、  
お祈りいたします。