

この教材は、

江川剛史から、

[一次配布権付き]コンテンツ販売マインド講座 37 を、

手に入れた方のみ、

一次配布、

つまり特典として配布することが出来ます。

江川剛史以外の方から手に入れた場合には、

一次配布権は付きません。

この教材を配布したい場合は、

江川剛史から、ダイレクト出版のザ・ローンチを買って、
[一次配布権付き]コンテンツ販売マインド講座 37 を、
その書籍の購入特典として手に入れてください。

<http://egawa-takeshi.com/launchbook/>

[配布方法]

- ・1 万円以上の情報商材のアフィリエイト特典の場合、
20 個までセットで特典利用OK。
- ・1 万円未満の情報商材のアフィリエイト特典の場合、
10 個までセットで特典利用OK。
- ・1 万円以上の情報販売の特典の場合、
20 個までセットで特典利用OK。
- ・1 万円未満の情報販売の特典の場合、
10 個までセットで特典利用OK。
- ・メルマガ登録特典など、無料商品の特典の場合、
5 個までセットで特典利用OK。

29.商品に希少性、限定性を付与する。

パワーストーンなどでも、

この石は、

AAA ランクで、

ここまで綺麗なパワーストーンは、

中々、巡り会えません。

そんな風に希少性を出すと買いたくなったりする。

この AAA ランクのパワーストーンは、

限定 2 個です。

そう言われれば、

売り切れる前に買いたい。

そう急いで、店舗へ行ったりする。

このように、

希少性や、限定性は、

購入行動を煽るのに有効な手段だ。

個数を限定するのも良いし、

販売日を限定するのも良い。

限定性を出すだけで、

買わなければ、
損をするという考えが働くので、
購入への行動が起こりやすいのだ。
ただ、注意点としては、
この情報商材は、
限定 50 個です。
そう提示しながら、
残り、32 個です。
そんな感じで表示されていると、
売れていないんだと、
感じさせてしまう部分もある。
限定 50 個なのに、
今も問題なく買えると思われてしまうと、
逆に売れていない感を出してしまうのだ。
そこには注意が必要だが、
限定性や希少性は、
行動を喚起しやすいので、

一気に売りたい場合には、
使用したり、
期間限定で販売して、
販売停止して、
それから再販して、
販売停止して、
そうして継続販売とか、
販売スケジュールを柔軟に考えるのも、
有効である。

・アフィリエイト専業で自由になる方法

私は、『アフィリエイト専業で自由になる方法』というメール講座で、

400 通のステップメールで、
ネットビジネス・ノウハウを、無料で教えています。

このメール講座は、広告ばかりのメール講座ではなく、

ネットビジネスのノウハウを、毎回教える、
業界でも指折りの優れたメール講座です。

ぜひ、読むのは無料ですし、
読者解除も、メール内から、いつでも無料で出来るので、

ぜひ、こちらの紹介ページをから、
読者登録してみてください。

<http://egawa-takeshi.com/lp/landingpage.html>

・ビジネスと進化の法則 2nd

『ビジネスと進化の法則 2nd』は、

江川剛史の第二公式メルマガで、

無料で、
ネットビジネスと、
人間的進化のノウハウを学ぶ事が出来ます。

ぜひ、役立つ様々なノウハウを、

惜しみなく教えているので、

ぜひ、こちらから読者登録してください。

<http://egawa-takeshi.com/lp2/shinka2.html>

・ネットビジネスで脱サラする情報商材アフィリエイト講座
私のネットビジネスノウハウを、
完全公開しているパワーブログです。

ぜひ、ブログ記事一覧より、
興味ある記事を読んでみてください。
<http://egawa-takeshi.com/>

・江川剛史の 1700 個以上の豪華特典付き、
情報商材レビューランキング
<http://egawa-takeshi.com/rebyu/>
(こちらでは、私が購入して、
これは良い教材だったと思える情報商材に、
1700 個以上の豪華特典を付けて、紹介しています。

私のレビューページを経由して、情報商材を買うと、
1700 個以上の特典が手に入るの、
ぜひ、検討してみてください。)

・江川剛史の独自教材販売サイト
<http://egawa-takeshi.com/original/>
(こちらでは、私が作成した、オリジナル教材を販売しています。)

では、何かあれば、こちらからメールください。

・江川剛史へメールはこちらから
<http://egawa-takeshi.com/お問い合わせページ>

・この度は、ありがとうございました。
貴方の成功をお祈りいたします。